

# 当前规模化养殖场(户)存在的误区和建议

孔俊岩,曹金荣,单洪波,关丽静

(吉林省白山市八道江区牧业管理局,吉林 白山 134300)

【中图分类号】S815.4

【文献标识码】B

【文章编号】1672-2078(2006)10-0004-03

近几年,随着农户饲养意识的逐渐转变,零散的小户饲养由于饲养方法落后、周期长、成本高、附加值低等而逐渐退出养殖舞台。而一些中小型规模养殖场得到迅猛发展,为带动畜牧业发展做出了积极作用。然而,大部分养殖场户缺乏现代经营理念、防疫环保意识和管理方法等,影响了养殖效益,制约了企业的发展。笔者通过近几年的现场服务和走访调查,总结提出以下几点问题和建议。

## 1 栏舍的建设问题

1.1 一些养殖经营者在栏舍建设方面仍摆脱不了传统观念束缚或为了减少投资因陋就简。比如,猪场母猪分娩栏、仔猪保育栏仍采用地面平养,各阶段猪一同饲养,造成仔猪成活率低和疾病的交叉感染。鸡舍建设离公路、居民区太近,造成鸡群应激,死亡或产蛋率下降;牛群为御寒保持体温,消耗能量而影响生长。

1.2 大多数养殖场没有生态环保意识,建场时未

设置专门的化粪池、发酵池和排污沟。有的甚至污水直接循环利用,造成环境污染,影响人畜健康。

因此,在栏舍建设时,首先要有超前意识。多学习其他场的先进经验,采用最先进的模式和现代的设施、设备。最好请有实践经验的专家、场长帮助规划设计,尽量少走弯路。比如,现代的高床饲养、分体饲养,多点饲养,立体生态饲养、畜一沼一草一体化饲养。二是选址要背风向阳,交通方便,水电充足,远离工厂、屠宰厂等污染源3 000米以上;距居民区、机关、学校等1 000米以上,粪尿排放、处理方便。三是根据本场情况制定并实施科学的生物安全与兽医卫生管理规程。实行雨污分离,除干粪、少冲水,粪污固液分离,然后进入沼气池,做到污水零排放。

## 2 品种问题

一是品种过于老化。一些过时的老的品种仍在饲养,生产性能偏低,效益不高。如星杂579、海兰鸡、本地疙瘩牛。二是将杂交商品代做种用。如买配套系商品猪(迪卡配套系)做种用。有的小场将大场淘汰的七、八胎种猪买回仍继续繁殖。三是血系混杂,品种退化。市场价格走高时,由于利润

可观,很多场为节约成本,见母就留,本场内杂交乱配。生产性能严重下降,品质退化,表现产仔少,出生重小,饲料报酬低、垂腹、肉出水等现象。

因此,在引种方面。第一,尽量选择现代优良品种,到正规场家引种,引种时要查看系谱、繁殖档案、免疫记录等,也尽量到新场引种(老场病多)。有条件的商品猪场、鸡场最好自繁自养,牛场最好选择优良基础母牛,采取人工授精技术,保证品种质量。第二,在市场价格下跌时,应果断淘汰不符合种用条件的种畜禽,并补充优良种,等待下一盈利期到来。

### 3 饲料问题

一是购买饲料只考虑原料或添加剂价格,而不讲究饲料质量。饲料质量不合格的饲料,饲料报酬明显降低,生长速度明显减慢,严重的还会引起拉稀、中毒等。二是用料混杂。有的老板受饲料厂营销员的热情引导,甚至小恩小惠诱惑,用好几家厂饲料混杂饲喂,没有做认真详实的对比实验,只是从印象上感觉都不错,最后自己也说不准哪家好与赖。三是有的场家实验料特好、价格也合理,然而实际用料却大相径庭,以次充好。

因此,在选择饲料方面,一定要选择正规名牌厂家,虽然成本稍微高些,但回报可观,特别是育成率和饲料报酬。其他也要选择有正规商标和准字号的品种,并要到有经营许可的商家购买饲料。如确想搞对比实验,一定在同期、同类、性能相近的群体做对比,并做详细记录,包括繁殖率、产蛋率、出生重、日增重、均匀度、成活率、饲料转化率等。最终,货比三家,在价格合适的情况下,把质量放在第一位。中小型规模养殖场最好选择预混料,这样能经济些。

### 4 管理问题

生产管理或老板的管理水平对养殖场效益影响很大。管理水平高的,即便市场低迷,也照样微利或保本;管理水平低的,即使市场行情喜人也一样亏本或被淘汰。其原因:一是,不懂经营或非专业经营。很大一部分经营者以前很少或根本没接触过养殖业,从一开始就自我摸索,很少或根本不向同行有经验者请教,也不参加相关培训,也就是百姓常说的“白帽子”。二是管理跟不上,任人唯亲。不自己亲自去管理,放亲朋好友去管理,搞的一塌糊涂,最后收场的还是老板。三是不聘用专业技术人员,出了问题不是求供料商,就是找贩药商或是请当地稍有名气的“民间兽医”,或虽聘用专业技术人员,不信任而不把实质性工作交付他们或工资较低,不能调动积极性,最终自己对生产、销售等

情况不了解,成了甩手不赚钱的掌柜。

因此,在管理方面。一是要虚心向他人学习,经常参加一些实质性的专业技术培训或交流会。聘请真正有现场、理论和管理能力的人才担任生产场长,也可以选拔基础条件好、素质高、有责任心的饲养员送出去培训,掌握真本领,成为场的中流砥柱,从而做到“在其位、行其事、谋其事、得其利”。二是办场(特别是猪场)切忌跟风,应在市场回落时建场,此时购进种源正是低价位,待有商品出栏时,市场已走出低谷,步入盈利期。

### 5 防疫问题

#### 5.1 防疫意识淡薄

一是没有固定属于自己场的免疫程序,来位专家制定一套或拿别家场子生搬硬套。常规免疫程序经过实践证明是有效的,不会有太大偏差,关键是自己灵活运用和操作。因此,在制定免疫程序的时候,要根据当地疫病流行情况、季节、抗体监测水平和生产需要等,在常规免疫的基础上合理增减、调整免疫项目,并要严格执行,不要朝令夕改。比如,不少场家认为,天暖和口蹄疫就不发生而停止免疫,殊不知,现在人员、牲畜流动频繁,潜在的感染机会很大。二是有的场在市场看好时,什么药、苗都用,亏损时减苗、停药,恶性循环,一旦发生疫情,损失惨重。因此,决不能为省钱而盲目购买疫苗与兽药。三是消毒走过场、流于形式。如粉尘、污垢不清理干净便消毒或干石灰粉脚踏消毒,起不到真正消毒目的。因此,要建立环节消毒、周消毒、月消毒等定期制度,并用几种消毒药轮回消毒,必要时应用熏蒸、火焰和饮水等消毒。

#### 5.2 混淆部分疾病

很多场家生产一出现问题,不去寻找管理或其他方面原因,总认为疫病造成,使防治出现偏差。比如,霉玉米中毒,发病缓慢,除具常规的慢性中毒症状外,也引起繁殖障碍,一开始往往被怀疑蓝耳病、伪狂犬等繁殖障碍性疾病,不查饲料原因,最后耽误了治疗时机。

#### 5.3 对发病群体处理不当

对于发病的个体,特别是大中家畜,有的场发现一头治一头,不进行隔离。过了一两天,同栏又出现新病例,再过几天整个栏或舍全部发病,越治越多,甚至出现死亡,既浪费人力,又增加经济损失。

因此,在建场时一定要建病畜隔离舍,并与生产区分开,或在栋舍的末端留病畜隔离间。发病时,应该进行隔离治疗,一头发病,同栏预防,一栏

发病，全舍预防。新调入种猪或仔猪，必须经 20 天以上的隔离观察，确定健康并做好免疫后，方可并栏。

#### 5.4 有病乱求医

近几年，养殖场的发病较多，病也较复杂。业主在自己处理不了的情况下，请专家治疗，每位专家都有自己的专长(鸡病专家、猪病专家等)，且处理方法都比较正确。养殖场老板治病心切，第一位专家方案不够一疗程，效果不明显，马上又请第二位专家，第二位专家一看第一位专家方案不明显，联想第二种病，再不明显又找第三位专家，最后什么病都有，什么病都没治好。有的甚至依赖卖饲料或搞兽药的经销商，他们虽有一定的专业知识，但决不如专业的临床兽医。请专家没错，但要按专家的要求处理 1~2 疗程，不能任意改变，没有连续的治疗是不会有效果的。

#### 5.5 不实行全进全出制

全进全出制是现行养殖场极力推行的措施，近几年在规模化养猪场收到了很好的效果。他的优点是增加净栏消毒的时间，减少了疫病交叉感染的机会。一般养殖场都有不同程度的病弱畜，同一栋舍大部分出栏，将病弱畜仍留在原栏，不能恢复也不长，为了提高成活率，一直养到死。殊不知，这些病弱畜是危险的传染源，不但消耗饲料，不增加收入，反而影响其他健康畜。因此，要及时清理病弱畜，坚决予以淘汰，保持畜群整体处于健康的环境中。对各周期环节要做好周转计划，争取全进全出。

#### 5.6 让畜贩进栏挑选

有的养户为了卖个好价钱，便根据客户要求让其进栏挑选。多数畜贩身兼屠宰、销售或贩运等多重身份，经常到不同的养殖场，还会到屠宰场去，有的偷宰病死畜。无形中增加了疫病传播的机会，对养殖场生产构成很大威胁。因此，销售时只能在出栏台完成，出栏的决不能逆流。

### 6 发展生态养殖，降低饲养成本

要按照循环经济的要求，大力发展生态型养殖，采取畜-沼-草模式，在饲料中适量搭配狼尾草、苜蓿草(打浆)等青饲料，改善动物福利，节省精料，降低成本。

### 7 加快无公害养殖基地建设

由于人们生活水平的不断提高，消费者对动物产品品质要求越来越高，并且提高了准入门槛，如厦门市在 2004 年 7 月 1 日规定，只有无公害生猪才能进入市场。因此，应该从加快无公害养殖基地建设

设入手,提高动物产品品质,形成独特品牌,增强市场竞争力。

## 8 加强合作,增进技术与信息交流

积极参与组织民间或半民间性质的养殖协会或养殖联合体,充分发挥协会(联合体)的引导、组织、服务等功能,解决会员们发展资金不足问题和技术、引种、饲料、销售、公共设施等诸多难题。并通过协会(联合体)这个平台,积极争取项目,培育和壮大协会组织,同时举办培训班,提高会员素质和养殖技能。增进技术与信息交流,互通有无,取长补短,共同发展,以实现投入上的最大优惠和销售上的最大盈利,并能抵御市场更大的风险。④