

欢迎登陆：www.jsvic.com

【阅读本文档需要 PDF 阅读器，请百度一下“PDF 阅读器下载”，安装很简单】

土鸡养殖之树立正确的养殖观

人们在养殖过程中存在许多的误区，这是由于不科学的养殖观念造成。

一、心态：对于养殖业来说，养殖者的心态很重要。很多人对待土鸡养殖，一直抱着土鸡生命力强，随便养就能养好的思想。对于土鸡养殖的心态不能摆正。虽然土鸡生命力强，但是饲养还是存在风险的，做任何行业都存在风险。如何将风险降到最低，这才是最关键的。在养殖过程中鸡苗的品种、饲料的质量、环境、疾病等都是有风险。但如果用科学的饲养管理，就会大大降低养殖风险。养殖户树立良好的心态，还要对服务者信任。真诚合作的服务者会站在养殖户的角度看事情。不要为了省钱，而导致错误的后果。例如，养殖过程中鸡出现了状况，不及时医治就会有意想不到的事情发生，有很多养殖户会因此而损失，在养殖过程中，该省要省，该投入的还是要投入的。这也是养殖者必须要有的心态。

二、投资：养殖户投资养殖业，主要用于基础建设和饲养。投资资金很重要，在投资之前一定要预算准确，哪怕多算不能少算。资金链断掉了，那你离失败就很近了。很多人不明白这一点，很多人都认为，到后期没有资金可以借钱，但没有想过借钱后的养殖心态是什么样的，借钱投入时很多时候该运用的舍不得运用，导致很多麻烦出来。还有人会想后期向经销商赊账，赊账的经销

商也越来越少了，基本都不愿意赊账。因此我们看到了很多养殖户在没有资金投入下，用简单没有营养的饲料喂鸡，这样的养殖户不在少数，往往也是这种养殖户亏本。他们的鸡原本长势很好，但资金链断掉后喂了不该喂的饲料，使得鸡越来越瘦，同时也越来越难卖，养的时间也就变长了。有的养殖户没办法，提前卖鸡，卖不上好价钱，这就是投资资金导致亏本的原因。

三、选择：市场上土鸡孵化场很多，质量不同价格差异大，最高差距在一块多。大家都知道一价钱一等货的道理，土鸡苗的选择尤为重要。尽管质量好的鸡苗也有饲养失败的，但其养殖风险系数也低得多。鸡苗（纯公鸡苗）在养殖总成本中占 10%左右，但其影响养殖效果比例却很高。鸡苗的优化程度也很重要，土鸡不像肉鸡，对其体型、毛色、生长速度等都很高的要求，选择鸡苗厂家时一定要注意厂家是否有自己的种鸡场，有种鸡场的厂家有能力对鸡苗父母代进行不断的改良。在选择鸡苗厂家后，售后服务也很重要，这对新手来说有售后服务，就有了养殖信心，好的售后服务会为养殖户提供总结方案，对养殖户尽心尽力，不会有厂家想要看到自己的养殖户亏本，这对其名声也不好。不过目前看来，有完善的售后服务厂家并不多，大多都是以单卖鸡苗为主。

四、环境：养殖环境对养土鸡来说也是重要的，你的养殖环境会对养殖过程具有一定的影响力。养殖面积大，养出来的鸡整齐度高，羽毛完整度也高。在选择养殖环境时，应尽量选择交通便

利，周围没有人家的地方。养殖厂房及周边尽量铺上水泥地平，这样卫生又便于打扫。选址时还要注意远离化工厂。养殖过程中要尽量多打扫鸡舍。

五、防治：鸡病防治不能仅靠兽药来维持，要从根本入手，平时注重环境卫生，饲养管理要到位。温度控制好，会减少发病几率。平时也要注重消毒，最好使用进口的消毒剂。平时还要注重通风换气，雨天小通风，晴天大通风，少让鸡喝西北风。鸡舍建设最好东西走向，以便于阳光的采集。疫苗防疫很重要，购买疫苗一定要买好的，很多人因为使用便宜的疫苗导致免疫失败而发病。平时饲养要按照疫苗程序进行。另外，没有标准通用的疫苗程序，要根据地区疫病发生情况，在原有的疫苗程序上进行修改。平时要不断的与售后服务部门联系，多学习。

江苏省乡月养鸡专业合作社——家禽孵化基地简介：

江苏灌南乡月养鸡专业合作社（原灌南兴旺草鸡繁（养）殖基地）是一家集土鸡孵化、养殖、技术服务、成品销售为一体的企业。成立于 1996 年，在原规模上追加注册 60 万元，总资产估值 2000 万元，总部位于灌南城东农业经济开发区，隶属灌南县城区内。合作社成立以来，转变企业经营机制，实行合作社单体化、售后统一化的经营模式，突破地域限制向外发展，迅速在省内外拥有自己的市场份额。

江苏灌南乡月养鸡专业合作社现苗鸡远销江西、浙江、安徽、山东等省区，以及遍及江苏省内。

2012 年江苏灌南乡月养鸡专业合作社注册了“绿生美”商标，绿生美为合作社售后部门名称，也是合作社产品商标。

目前为止，合作社年销售苗鸡 200 万羽，长期的合作养殖场达百十家，带动了 200 家养殖户创业。单苗鸡产品年销售额达 500 万元，其它产品合计总销售额达 1500 万元，帮助合作养殖场销售额达 4000 万元。

江苏灌南乡月养鸡专业合作社苗鸡在土鸡养殖业中知名度甚广，尤其江苏以南地区。其品种在外地被称为“苏北草鸡—乡月草鸡”。乡月草鸡肉质鲜美、毛色好、抗病力强等特点，深受市场欢迎。

售后服务简介：

绿生美家禽技术服务团队（另称：绿生美）成立于 2010 年 6 月 1 日。（原乡月技术部）

主要业务：畜牧相关产品的统一采购，为养殖户掌握行情，提供咨询、技术服务，以及养殖户产品的采购。为养殖户提供完善的服务，让养殖户养殖无忧虑。

服务模式：绿生美致力于养殖行业服务，努力建设一支精英队伍，为养殖户创造财富之路。绿生美销售团队秉承“让服务变得更简单”的经营理念，希望通过这种方式带动创业，同时为养殖户减少不必要的开支，以及让养殖户销路不再是问题。我们将逐渐的扩大队伍，纳入技术实战经验丰富的人加入，更好的为养殖户提供服务。

绿生美全部选择与国内 30 强企业合作，保证统一采购产品的质量，价格方面的优势。在遇到特殊问题，合作企业将会优先提供实验室，派遣专家等来解决问题。

绿生美采用了新的经营模式，将会通过拉近厂家与终端客户（养殖户）的距离，让养殖成本极大的降低。我们通过这种模式，让养殖户绕开中间商这一关，直接与厂家合作，从而使得投入降低，且获得更好的服务。

欢迎在养殖行业中的您与我们建立合作，我们将以最实在的服务为您解决养殖中所遇到的问题。同时也希望您在养殖过程中反馈团队的不足，我们将会感激不尽！

欢迎登陆我们的官方网站：www.jsyjc.com

QQ 咨询：824822021

联系电话：0518—83335066

手机：13851254453

联系人：汤朝国

来访地址：江苏省连云港市灌南县县城城东农业经济开发区