

XIYICHUAN

人类史上最神秘的财富寓言

与《羊皮卷》、《枕草纸》并称为成就人类伟业的三部奇书

洗衣船

[美] H·特曼·舒士 著

何志 译



中国戏剧出版社

《洗衣船》

[美]H·荷西修士/著，何迟/译，

中国戏剧出版社 2004 年 7月

有一则北欧童话，说的是一个衣衫褴褛的穷孩子，因为无家可归而来到一条船上栖身。梦中，智慧老人告诉他，将衣服放在海水中洗，会有好运降临。孩子将信将疑地照着做了，果然，褴褛的衣服变成了黄金……《洗衣船》的书名由此而来。本书主角是一个名叫索尔的小职员，他追随智者探求财富和人生的智慧，最终悟出了其中的真谛，成为一个真正的“富人”。在本书问世的一百多年间，它被誉为“人类史上最神秘的财富寓言，与《羊皮卷》、《枕草纸》并称为成就人类伟业的三部奇书”。从某种意义上说，它甚至超越了生活，接近了神性。

一部自己拯救自己的心灵之书，一部流传百年而不衰的旷世经典。这是一个关于财富的寓言，同时也是我一生中所读过的最富有魔力的作品。

阿尔伯特·哈伯德（书封面后面）

目 录

内容简介	2
作者的献辞	3
名家推荐辞	3
作者手记	3
第 1 卷 年轻而伟大的梦想	4
1.1. 小职员索尔	4
1.2. 郁闷的啤酒	5
1.3. 一个牧师的话	5
1.4. 高贵的伯父	7
1.5. 墙上的镜子	9
1.6. 大雾中的鱼儿	12
1.7. 穷人是财富之源	14
1.8. 阻挡致富的高墙	16
1.9. 在田野里播下新的种子	18
1.10. 文稿的顺序	20
1.11. 大萧条时期的水果店	21
1.12. 上帝撒在地上的面粉	23
第 2 卷 充满坎坷的旅程	26
2.1. 出发前的叮嘱	26
2.2. 追寻梦想的脚步	27
2.3. 灰心又伤感的旅店	28
2.4. 火车站的流浪汉们	31
2.5. “致富号”帆船	31
2.6. 荒无人烟的海岛	35

2.7.	古老的城堡.....	37
2.8.	让人尴尬的信件.....	39
第3卷	隐居的智慧老人.....	39
3.1.	意外敞开的门.....	39
3.2.	奇怪的借款人.....	41
3.3.	导师的晚餐.....	43
3.4.	爱伦·坡的小说原则.....	44
3.5.	两万美金的费用.....	45
3.6.	闪闪发亮的金币.....	47
3.7.	荒谬而惶惑的夜晚.....	48
3.8.	魔法师的帽子.....	49
3.9.	一个非常严重的错误.....	50
3.10.	在纸上写下的数目.....	52
3.11.	伟大的文字力量.....	55
3.12.	一切成就的最大秘密.....	58
第4卷	注入内心的愿望.....	60
4.1.	需要重复的秘密口诀.....	60
4.2.	一把快乐的钥匙.....	62
4.3.	上帝热爱沉静的人.....	63
4.4.	看到野心的范围.....	65
4.5.	跳过峡谷的农夫.....	66
4.6.	一口百合的幽香.....	69
4.7.	很多年前的索尔.....	70
4.8.	不要满世界去找宝石.....	72
第5卷	终极的人生智慧.....	73
5.1.	藏在人心底的神性.....	73
5.2.	亚墨尔的敏感.....	76
5.3.	想象力的加工厂.....	78
5.4.	母亲寄来的奶油蛋糕.....	80
5.5.	思想是人类的福泽.....	82
5.6.	身无分文的百万富翁.....	83
5.7.	滚滚不断的财源.....	84
5.8.	穿着虎皮借箭.....	85
5.9.	世界最伟大的事物.....	87
5.10.	最后的嘱咐.....	88
作者简介	89

内容简介

本书是一部湮没了近两百年的神奇读物，它一直以手抄本的形式流传。有资料表明，旧金山几乎所有成功者都受到过这个故事的影响。作为美国历史上最传奇的故事，它减轻了人们的负担、馈赠人们以智慧，照亮了人们的前程。从某种意义上说，它甚至超越了生活，接近了神性，激发了人们对于幸福生活的向往和憧憬。

作者的献辞

从今天开始，你将拥有全新的生活。
从今天开始，你将告别失败的阴影。
从今天开始，你将获取智慧的果实。
从今天开始，你将走进幸福的人生。
从今天开始，你将变得积极、光明、信心十足，
从今天开始，你将拥有一个伟大的生命。

H·荷西修士

1878年 旧金山

名家推荐辞

一部神奇之书，一部足以拯救我们生活的灵丹妙药。——康维尔《钻石藏在你家后院》作者

作为美国历史上流传最久远的一本书，几乎每一个听说过它的人都期待着它重见天日。——克莱门特·斯通《成功》杂志主编

伟大的作品，不止是一个曲折的故事、一个深刻的哲理、一次坦诚的倾诉、一段澎湃的激情，更应该唤醒我们的心灵与生命。《洗衣船》就是这样一部作品。——马尔登博士《一生的资本》作者

如果早一天读到这本奇书，就没有人会体会到失败的滋味。——布兰迪《醒来，好好生活》作者

我始终相信《洗衣船》不是童话，但它比童话更迷人；不是哲学，但比哲学更智慧；不是小说，但比小说更激动人心。——乔治·克拉森《巴比伦首富》作者

作者手记

H·荷西修士

像所有热爱神职的牧师一样，我将我的大半生，都交付给了上帝与教堂，我为自己一生的选择而感到由衷的喜悦。然而，与我的同行们不同，因为结识了太多的向我求助的年轻人，多年以来，在传经布道之余，我还怀有一个小小的野心，我尝试着写下一本小书，想带给读者信心、智慧和幸福。一句话，我希望找到一条对大多数人来说更加广阔的道路，以期帮助更多需要帮助的人。

我只是偶尔听到这个故事，就被它迷住了，这个故事本身所包含的巨大的智慧鼓舞着我，使我不由自主地拿起了手中的这支笔。

我当然知道这个故事的价值必不了《圣经》，甚至，它也不可能与荷马的史诗相媲美。但是，我得承认它完全左右了我的生活，让我欲罢不能，我甚至为它而花去了8年的光阴。8年的时间，不算太长但也不算太短，在这期间，我承认，我为了这本书倾尽了心血。

故事写完后，我将它印制成了小册子，开始只印了两百册，我用了一个星期把它送了出去，我没有想到的是，紧接着涌来了更多索要册子的人，我又印刷了三百册、七百册、一千册……结果，热情的人们很快就把这些书抢光了。这种情景完全让我始料不及。我担心闻风

而来的人会越聚越多，影响了教堂的礼拜。于是我委托了一个印刷加工厂为我代劳，并提供给他们足够的印刷用纸。然而没过多久，这个印刷加工厂就叫苦不迭。因为，连续几天，读者从清晨到傍晚排着长队站在门口等候着，为此工人们不得不放弃自己的休息时间。

在我生命之中，这差不多是一个奇迹了。

但是更大的奇迹还在后面，那就是，在旧金山，在我居住的这个教区里，在接下来短短三年时间里，涌现了成百上千的成功人士。而他们的成功与这本小册子密不可分。甚至，曾经在我们这里闻名一时的几个酒鬼，也因为这本小册子而走出了糟糕的困境，获得了让人羡慕的生活。而他们带着幸福的家人到我这里来致谢的时候，我即高兴又惊讶，我想一个好故事的魔力是多么巨大啊，它减轻了人们的负担，馈赠人们以智慧，照亮了人们的前程，并且超越了生活，接近了神性。而我只是一个说出这个故事的人，仅此而已。

1878年

第 1 卷 年轻而伟大的梦想

1.1. 小职员索尔

这是一个名叫索尔的年轻人故事，同时又是一个充满智慧的意味深长的寓言。许多年来，这个故事一直盘踞在我的心底，我总希望有一天能将它告诉大家。我始终相信，这个故事包含着一种神奇的魔力，而这种魔力足以改变千万人的命运。在我要说起这个故事之前，我要感谢你对它的希望和耐心，同时我要告诉你，这个故事决不会辜负你对它的期待与热忱。

索尔出生在美国中部的一个小城市，小时候他有很多梦想，但是并不富裕的家境使得他的梦想难以实现。他有时为自己的一些想法感到兴奋，有时却又情绪低落，十分消沉。但不论境遇如何，他仍然对自己充满信心，他常常漫无边际地幻想着，相信有一天好运降临。

当索尔期待好运对他微笑时，他正在一家保险公司工作，他的职位是客户部主管助理，这是一个不太理想的工作，薪金微薄，而且工作非常繁忙。每天从早忙到晚，他几乎没有空闲的时候。当然了，当初来这里上班的时候，他以及考虑到了这些因素。他并不在乎劳累，因为他身强力壮，有的是力气。他也并不太在意刚开始时较少的薪水，他想只要兢兢业业地工作，一定能受到老板的赏识，那时薪水自然就会涨上来。所以他工作非常努力，半年后，他从一个普通员工升为主管助理，但是薪水却依然微薄。这让索尔感到失望。

这样卖力地工作了两年，索尔开始厌倦这个没有希望的工作。他认识到这样下去，根本无法实现自己过上美好生活的远大抱负，于是他心灰意冷，对这个工作感到不满，渐渐失去了耐心。

和所有空怀抱负的年轻人一样，索尔这时候的心思已离开了工作，他经常坐在办公室里，梦想着做别的事情，他为自己设想了很多发财的方法。有一阵子他想去贩酒，这当然很挣钱，可是却是违法的，后来他还想去好莱坞当演员，甚至一度想去西部淘金。

但是，繁忙的工作让他焦头烂额。此外他也不知道自己这些想法是否能够变成现实。所以有时候他想：这些野心是不是有点不切实际呢？索尔不止一次这样问自己，同时又一遍遍回味着他虚无缥缈的发财梦。

现实生活无法让他快乐起来。早上，当他还在香甜的美梦中时，他的妻子就冲他叫起来：“索尔，快起来，该上班了。”与此同时，妻子伸过手来在他背上推上几把。索尔这时只是哼一声，眼睛也不睁开，又翻身睡去。看到他还是没起床，妻子就会用她柔软的手，狠狠地在他背上捶几下，于是，索尔不得不睁开眼睛，看着眼前这个气恼的女人，无可奈何地叹

口气。然后，下床、洗脸、出门，奔向他一天的工作。

1.2. 郁闷的啤酒

整整两年多的时间，索尔感到痛苦极了。他觉得自己像是一台机器，身不由己地转动着，过了一天又一天。索尔眼看着大好光阴转瞬即逝，而自己的发财梦却无法实现，心里充满了忧愁。

每天坐在办公桌前的时候，忧愁就如同驱不散的苍蝇一样围绕着他，他那不大好使的脑子缠绕着一个又一个问题，百般苦思仍无答案。他不禁越来越厌恶手中的工作。

几乎在每一天，一接待完那些带着许多问题而来的客户后，他就坐在办公桌前，盼望着下一个周日的到来，他不知道自己如何才能在办公室里度过这剩余的时间。他低头随手翻动着堆在桌上的大叠文件，心里感到厌恶。这些文件代表着公司的利益和客户的需求，这也意味着他又得想机器一样不停地忙碌，而这一切的忙碌似乎全和他无关，他每个月只能拿到那么微薄的薪金，远远不能满足他的愿望。

更为糟糕的是他在家中的遭遇和上班时差不多，每天下班后回到家里，他就如同泄了气的皮球，独自呆坐在自家的椅子上，忧郁地凝视狭窄的屋子里乱七八糟的家具和墙壁上的挂画，他们似乎也在嘲笑一无所有。一座破旧的座钟摆放在桌子上，也像他一样有气无力地摇晃着。屋子里一张粗笨的桌子几乎占据了整个房间，只剩下能让人进去的空隙，矮矮的房顶上横着几根巨大的梁木，几乎要碰到索尔的脑袋；在它们背后，几张用厚厚的方木做成的小床，仿佛安放死者的墓穴；所有的板壁都破旧而粗糙。下班了，索尔经常心情郁闷地坐着，不停地喝着啤酒。他目前的经济情况，只能允许家人在这样的房间里居住。

而他的妻子则不时在房间里走来走去，好像他根本不存在一样。这两个月来，因为钱的事他们已经吵了好几架。妻子总是不停地抱怨，说他结婚几年了还没有赚到什么钱。当初结婚时他曾经满怀信心地对妻子许诺说要让她过上美好的生活。然而几年很快就过去了，他们的日子还是没有多大起色。忙碌的妻子偶尔会往他这边瞥上一眼，这使他更感到难受。他只能凭借啤酒使自己脱离郁闷的心情。

现实生活让索尔充满了失败感，他觉得自己被孤立了。抱负不能实现，工作也不如意，无论是在家里还是办公室，他看着眼前的人们，总觉得像是进入了一个陌生的国度。他想，再不能这样下去了，应当尽快想法子摆脱这种糟糕的生活。（P7）

P7：“和所有空怀抱负的年轻人一样，索尔这时候的心思已离开了工作，他经常坐在办公室里，梦想着做别的事情，他为自己设想了很多中发财的方法。”

1.3. 一个牧师的话

其实在一个月之前，忍无可忍的索尔已经写了一封辞职书，将它揣在口袋里，并且一遍遍地设想着如何将信交给上司。有好几次他已经走进了上司的办公室，但当他看到上司威严的面孔，他的心就禁不住加快了跳动。于是他一次也没有付诸行动。

走出办公室后的索尔对自己也感到奇怪，按他的性格，如果是在三四年前，他会毫不犹豫地将它递在上司手中，然后头也不回地扬长而去。但是现在他却对这种令人生厌的工作近乎麻木，一点也不知道自己该怎么办。

他有时想：辞职之后我去干什么呢？我真的能实现自己的理想吗？我已经过了而立之年，万一一切不像自己想的那么顺利呢？

他想来想去，犹豫了很久，也不知道如何是好，这使他的心越来越发凉。

索尔就这样生活在苦恼当中，每天早上他一到办公室就咬牙切齿地说，明天一定要辞职，但到了晚上他又问自己说：“等等，你想的这一套真的能行得通吗？也许那些同事是对的，大家不是都这样吗？”

整整一个月过去了，他的辞职申请依然还是没有交出去，索尔觉得身心疲惫不堪。白天忙碌的工作让他暂时忘却了思考，但只要一有空闲，他就会陷入到沉思当中，理想与现实的冲突让索尔感到非常痛苦。

由于找不到能够安慰他的朋友，他决定礼拜天到附近的教堂聆听唱诗班的歌声。他虽算不上虔诚的教徒，但这也许会让他暂时忘却内心的烦恼。牧师是位慈祥的长者，他看到索尔无精打采的，就问：“小伙子，为何心事重重，有什么为难的事情吗？”

“我真不知道，该怎么说……先生，你有过理想吗？”

“噢，我明白了，”牧师笑着说，“你是为了理想和现实的冲突而苦恼，对吗？”

“可以这样说吧，”索尔吞吞吐吐地说，“我不知道该怎么办才好……”

牧师和蔼地笑着说：“我已经接触过很多像你这样的年轻人了，他们大都有着各自的想法，那么你想干什么呢？”

“我……我想成为一个百万富翁，”索尔突然来了精神，说：“我很久以前就有这样的想法。”

“那么你为什么不去做呢？”牧师笑着问。

“我每天还得工作……我非常忙碌。”索尔不知道如何回答。

“我总是鼓励人们去过自己想要的生活，我想这也是上帝的意思。按着你的想法去做吧，年轻人。”

“可是我不知道怎样才能成为一个百万富翁，我不知道怎么去做。”索尔耸耸肩，语无伦次地说：“您能告诉我吗？”

“孩子，你的问题对我而言可是一个难题。”牧师笑着说：“因为在一个虔诚的基督徒眼中，无论你想做什么生意去赚钱，都是不好的。”

“那么您不愿意帮我吗？”索尔问。

“不是的，每个上帝的子民都应该尽力而为地帮助他人，并且从中得到快乐。如果一个人回到家，想到当天偷了一元钱，或是抢劫别人赚来的钱，他是无法安心休息的，第二天他就会怀着沉重的心情生活。不帮助别人也是这样的，因为他的良心受到了谴责。孩子，你要明白，成为一个富翁，对于一个牧师来说，是件不容易的事情。相反如果你要是想做一个牧师，我就可以告诉你应当怎么做。所以你最好去问那些已经走在这条路上的人，你有认识的百万富翁吗？”

索尔想了想说：“是的，我有一个伯父是百万富翁，不过，好久没有来往了。”

“很好，孩子，我想你应当去问问他，他会告诉你怎样实现你的理想。”

“噢，我怎么没想到呢！”索尔高兴了起来。

“孩子，勇敢地去迎接人生的挑战吧，人的说明是有限的，可别在徘徊了。年轻人应当过真正的生活，不要等到我这样的年龄才感受到一点点生活的乐趣。只有你迎接了挑战，你也才会发现生活的意义和乐趣。”

“这么说您赞成我去追求财富？”

“是的，我认为一个人要敢于接受生活的挑战。这种挑战可以充分地挖掘出你自身新的能力，它不仅会带给你新的财富，更重要的是它会带给你人生的快乐，它会帮助你充分地拥有生活，从各个方面吸取有益的东西，从而为你的生命输送源源不断的能量。而另一个方面，当你拥有财富后，你向生活输送得越多，你会发现自己的快乐也就越多。但如果只顾一味地占有财富，即使积攒了上百万元，也还算不上一个成功的人。只有一个人在赢得权利和

财富的同时能始终与他人分享，他才能每天都过着有意义的生活，而始终走在一条通向巨大财富的辉煌的道路上。所以，一旦你实现了自己的梦想，你应当与天下的人共同分享你的所得。那时你的享受将更多，你也才能够得到上帝和人类的共同爱戴。”

听完了牧师的话，索尔口气坚定地说：“多年以来，我一直梦想着发财，如果有一天这些梦想变成了现实，当我拥有几百万元，哪怕是一半的数目也好。我想我是会用新的方式来度过人生，我一定会帮助那些需要帮助的人。”

“很好，孩子，按照福音书的原则，一个人不但要自己生存，同时也帮助别人生存，这才符合生活的常识。孩子，按着你的理想去努力吧，上帝会保佑你的。”

谢过了牧师后，在回家的路上，索尔下定决心要按自己的理想来生活，他想再也不能这样混下去了。第二天早晨索尔上班的时候，便拿出早已写好的辞职信，毅然地递给了他的上司。

1.4. 高贵的伯父

这是一个晴朗的春日，获得了自由的索尔兴高采烈地在路上走着，道路两旁的花草树木早已抽芽吐绿，一些不知名的小花点缀其间，看上去非常美丽。小鸟儿在树木的枝杈间轻盈地跳跃着，发出好听的叫声，好像在愉快地交谈着什么。摆脱了长久的压抑，索尔的心情也和这些小鸟一样，格外地轻松。他告别了妻子，花了很多的时间和精力，终于在东部沿海的一个城市，找到了已是百万富翁的、形象高贵的伯父。他希望伯父能给他一些建议或协助，告诉他如何才能成为一个百万富翁。

“那么你打算怎么做呢？”听了索尔的提问，伯父问。

“我已经辞了工作，我想要到好莱坞去谋求发展，或者到西部去淘金，并希望您在经济上能帮助我。”索尔满怀希望地说。

听过了他的话后，伯父断然表示：“噢，我是不会借钱给你的。”

“这……”索尔有些泄气地看着他。

“你要明白，借钱给你并非真正帮助你。我只想教给你一些有关财富的正确观念。你今年多大了？”

“三十岁。”索尔有些胆怯地回答，他很清楚伯父的问题带着责难。

“你知不知道，当年保罗·凯特在你这个年龄时，他已经拥有了百万美元，而你呢？却还在借钱！”

“您别嘲弄我了。我每天都在拼命工作，常常是一周工作五十多个小时，我以为我的努力总会收到回报……”

“老天，索尔，你以为那些富翁都是拼命工作致富的吗？！”

“难道……他们……不工作？”

“哦，是的。我很明白。”伯父看着索尔点点头。“我知道学校的教育害了你，这是一个很大的不幸。你大学毕业几年了？”

“好几年了。”

伯父笑了，然后又问：“你可曾想过再深造，考个硕士或博士之类？”

“是的，我一年前曾有过这样的想法，那时我的工作很不顺利，我很想换个环境。”

“哦，可怜的孩子，就算你上博士又能怎样呢？”伯父用怜惜的眼光看着索尔说。

“有了高学历，我可以换一个环境，找一个更好的高薪水的工作。这样就不会为钱而烦恼了。”

“事情并不像你所想的那个样子。当你毕业后就算是重新找到了新的工作，你一样还是

会为了金钱的事情而烦恼。因为你根本就没能彻底解决自己的问题。据我所知，直到现在，学校并没有开设有关如何赚钱的课程。这也正是社会为什么仍有那么多的硕士、博士、医生或者工程师在学校时成绩优异，可一辈子却为缺钱花大伤脑筋。这些人几乎没有接受过财务方面的必要培训。”

“您是说我不应当去继续攻读学业？”

“这是两个问题，如果你想成为一个拿工资的专业人才的话，我想你应当去学习，但是如果你想成为一个百万富翁的话，这条路是不大能走得通的。你在那里并不能学到赚钱的真正能力。你应当知道富人之所以成为富人，其主要原因在于他们对金钱的观念不是来自学校的教育。”

“我不明白。那它们来自哪里呢？”索尔迷惑地问。

“这种观念主要是来自家庭。绝大多数人都是从家长那里了解钱是怎么一回事的。比如，一对贫困的父母在培养孩子的金钱观念时，他肯定会对孩子说：‘现在钱来之不易，你在学校里一定要好好学习，才对得起我的一番苦心。’结果，他们的孩子可能会以优异的成绩毕业，但同时也秉承了贫穷父母的对金钱的思维观念。你要知道，由于家长的灌输，这些观念在孩子很小的时候就已经开始形成了。我不知道你的父母亲当初是怎样培养你的金钱观念的，但是至少你目前的一些想法不大正确，我想你需要做进一步的调整。”他的伯父停顿了一下，问道：“你刚才说你曾拼命地工作？”

“是的，那时我不甘于过平庸的生活，只想表现出色，以后能有加薪水的机会。”

伯父站了起来，推开一扇窗子，看着窗外说：“这么说你应当算是一个热爱生活的人，不愿意只求安稳地过一辈子。”

“是的，我觉得平平静静地生活，是一种折磨，现在我已经不愿意每天过着上班、下班的日子，每个月只有那么一点儿工薪收入，扣除衣、食、住、行各种费用，就没有太多的钱了。那样的人生确实太乏味了。”(p15)

p15: 人的生命是有限的，可别在徘徊了年轻人应当过真正的生活，不要等到我这样的年龄才感觉到一点点生活的乐趣。只有当你迎接了挑战，你才会发现生活的意义和乐趣。

“但是你要知道，想要实现梦想，生活中就难免会遇到暴风雨。生活在推着所有的人，这其中有些人放弃了，有些人在抗争。我想只有那些明白事理的少数人会乐在其中。他们欢迎生活来积极地推动自己不断进步，对他们来说，这种推动意味着他们又可以去学习一些新的东西，然后再进步。当然，大多数人最终还是放弃了，一部分人像你一样还在抗争，还在为自己的缥缈的梦想努力着。如果有一天你明白了其中的道理，你就会成为一个智慧、快乐而富有的人，而在这之前，你就只会终生抱怨工作、抱怨低报酬和难以相处的老板，你只能生活在一种幻想之中虚度光阴。”

伯父一边说一边抬眼看索尔是否能听懂他的话，他们互相对视着，通过眼睛互相交流着，索尔显然是接收了他所传达的全部的信息。他知道伯父说的是对的，他要向他学的东西还很多。

“我想您是对的，我生活中的某些方面出现了问题。”索尔开始反省自己。

他的伯父继续说：“还好，你能够及时地醒悟过来，摆脱那种平庸而可怕的生活。如果你是那种没有毅力的人，你将放弃生活对你的每一次推动。这样的话，你的一生将就同所有平庸的人一样过得稳稳当当，没有波澜，也会像你周围的那些人一样在无聊中虚度光阴至死。”

“是的，我周围的人大多数都是这样生活着，我的那些同事更是如此，我曾和他们谈过几次，他们大都说只要生活过得去就行了，不必过于苛求。他们渴望安定，没有什么冒险的精神。”

“要是你也有这样的想法，那么一辈子都赚不了大钱，因为有这种想法的人已经向生活屈服了，不敢承担风险。他们有时也的确想赢，但是失去的恐惧超过了成功的兴奋，虽然他

们也有放弃工作成为老板的想法，但往往还是会犹豫彷徨，始终没有胆量迈出那决定性的一步。因为这使他们的内心产生了相当大的恐惧感。而老老实实地上班，就不会有因投资不当或经营不当造成经济损失的忧虑了。事实上他们在内心深处就认为自己不可能成功，所以最后还是选择了稳定。而那些能够赚大钱的人都不满现状，永远追求着，不想过安稳单调、毫无意义的日子，而要过更丰盈、美好的生活。”

“我想我属于那种不满现状的人。”索尔说。

“这就对了。这才是推动你成为富翁的动力，是你赚钱的动机。一个没有这种想法的人，就不太可能赚大钱。如果你想赚一大笔钱，过上满意的生活，你就必须脱离那种安稳、不求上进的平庸状态，去实现你的梦想。”

“是这样的，当初有一段时间我想要辞职，辞职信都已经写好了，但是不知是出于什么原因，很久之后我还没有将它交给我的上司。现在想来，正是出于内心深处对自己的怀疑。”

伯父看着索尔，他们的眼光又相遇了。他们相互注视了许久，直到明白了对方的心意。

“你在我这儿住上一阵子好了，你需要调整调整心态，特别是关于财富的正确观念，你要从头开始建立。”

“那么请您以后多多指导我。”索尔高兴地说。

“行，明天早上来我的办公室吧，我会尽我的能力来帮助你的。”伯父说完就办事去了。

1.5. 墙上的镜子

第二天一大早，索尔吃过早餐后就来到了伯父的办公室。他在伯父的办公桌旁边坐了下来，看到办公桌的玻璃板下有一张纸条，上面写着“反省自我”几个字。索尔很好奇地看着伯父，问：“这是什么意思呢？”

伯父没有直接回答他的话，而是指着墙上的一面大镜子说：“你看到那面镜子了吧？”

索尔这才注意到，伯父的办公室里有一面很大的镜子，这与他所见过的办公室很是不同，因为一般来说镜子只是用来装饰家居的。于是他看着镜子奇怪地问他的伯父：

“我不明白，为什么……”

还没等他说完，伯父就打断了他的话：“你看到镜子中的你了吗？”

“看到了。”索尔有些困惑不解。

“那么你可曾对着镜子中的你做过思考吗？”

“思考？”索尔还是有些不大明白。

“是的，对着镜子思考。我想你一定缺少这方面的意识。你想想为什么有的人一天比一天有进步，像我们昨天所讲的那些人一样，年纪轻轻就能成为富翁，而你却一无所成呢？”

“也许是他们有很好的工作，要不就是有……”

不等索尔说完，伯父就打断了他的话：“不是的，有关工作的事我们下面再说，我们先来谈谈为什么他们能越做越好，不断地进步。我每天下班前都要对着那面镜子坐上几分钟，然后对着镜子自问自答，看看自己今天是否比昨天做得更好，看看这一天是否有什么地方没有做对。这是一种内心反省的方法，它可以帮助你尽快地发现生活中或是工作中的问题。”

“这方法有用吗？”索尔不解地问。

“当然，几乎所有成功的富翁都有类似的反省法。他可以时时刻刻对自己的状态有一个十分清晰的了解，而不至于在生活中迷失了方向。”

“我还是有些不太明白，这能起什么作用呢？”

伯父笑着说：“那就以你为例吧，你上班有多长时间了？”

索尔想了一下说：“自从学校毕业后，有好几年了。”

“那就是说这几年你一直没有闲着，在不停地工作对吗？”

“是的”，索尔说。

“你对自己的这种状态满意吗？”

“噢，糟透了，我几乎不愿提起来。”

“为什么会出现这种情况呢，难道开始没有意识到吗？”

“没有，”索尔低着头说，“刚开始我还是充满了信心，以为自己一定能做出些成绩来。”

“那么你是什么时候才开始意识到这种生活不对经呢？”伯父紧接着问。

“我想是半年前吧，那时我整天只想辞职。”

“这就是了，”伯父点了点头说，“你从上班至意识到这种生活的不对经，几乎用去了好几年的时间，这是一个多么巨大的浪费呀。”

“你说得是。”索尔如释重负表示赞同。伯父一连串的话让他觉得像是在受审似的。

“这也正是我所要表达的意思，正是因为你很少有时间反省自己，才发生了这样的情况。一个经常反省自己的人，会很快发现自己生活和工作中出现的问题。”伯父看着索尔期待的目光接着说：“比如说要是你刚上班时经常自我反省，你就会发现自己在工作上所付出的精力越来越多，但是所得到的酬劳却远远不能令自己满意……”

“是这样的。”索尔点着头。

“通过这样的反省，你就会明白一定是某些方面出了问题，这样你就会开始思考问题所在，从而采取相应的措施。如果当初你这样做了，我想你也就不会虚度这几年的光阴了。”

“是的，我意识到这些的确是太晚了，那时我只是处在一种不太清醒的状态中。”

“所以我希望从现在开始，你能学会自我反省的方法，每天都自我反思一次，看看自己在哪些地方没有做好。用不了多久，你就会发现自己的进步。”

“这样就可以成为百万富翁吗？”索尔急迫地问。

“这仅仅是一个开始，不能心急，你要学的东西还多着呢。”伯父拍了拍索尔的肩说。

“从现在开始，只要按我的方法去做，你的梦想就会实现。”

“那我在这里干什么呢？要我在这里工作吗？”

“你现在的任务就是进行自我反省，看看这几年来你在哪些方面做得好，哪些方面和你的梦想大相径庭，只有对过去进行彻底的反省之后，你才可能前进，至于工作，你想要工作吗？”

“可是我至少也需要做些什么赚钱，我总不能在这里混饭吃。”

伯父笑了起来。“这正是我要给你讲的下一个问题，你过去在公司做什么工作？”

索尔说：“我做过很多工作，开始做业务员，后来做文员，整理文稿，再后来又做了主管助理。”

“这就好了，你就先在这里帮我整理文稿吧。不过这工作可是没有薪水的。”

“没有薪水了？”索尔有些吃惊地问。

“是的，你需要有一个新的工作观念。我们现在还是来谈谈工作吧。先说说你对工作的看法。你曾说过你认为勤奋工作可以使人致富，是这样的吗？”

伯父看到索尔点了点头，就接着问：“这也难免，大多数人都会和你有一样的想法。你上班时一年能赚多少？”

“1000 美元。”

“啊，1000 美元？”伯父有点吃惊。

“是的，差不多。”索尔回答。

“那么按照你的理解，你以为一个年收入 100000 美元的人，会比你多工作百倍的时间吗？显然是不可能的，因为你知道毕竟每周只有 168 个小时。”

“这……”索尔语塞了，他不知道应该如何回答。

“所以说，你这种关于工作的观念很有问题。你要知道，这样无效的工作，只是浪费你的时间而已。”

“难道我不去工作而闲在家里吗？那样岂不是更不能实现我的梦想了？”

“并非如此，我只是想要让你有个正确的工作观念而已。如果当你知道拼命的工作不能实现你的理想时，那么你就应当学会轻松，学会去品味生活。我曾经见过很多像你这样的人，他们整天就知道工作赚钱，忙得不可开交，但是事实上，他们一年到头并没有赚到多少钱。所以与其让你这样盲目的劳累，我更愿意让你去品尝生活的滋味。”

“怎么去品味生活的滋味呢？”索尔充满好奇地聆听这位富翁伯父的教诲。

“把工作当乐趣，把人生当乐趣，这是一种很好的生活态度啊！”伯父感慨地说。

“生活明明艰难，却要把它当乐趣，这可能做到吗？”索尔困惑不解地说。

“当然可以做到，不过这样的人都是些非凡的人物，生活中很难一见罢了。他们安贫乐道，不为现实物质所逼迫，内心高洁逍遥。在古代，他们被称作贤者或圣人，现代被称为隐士或艺术家。他们迷恋精神生活，是一些为了自由与快乐，不惜牺牲一切的人。他们是一些让人敬佩的充满勇气的高尚人物。”（p24）

p24：如果你是那种没有毅力的人，你将放弃生活对你的每一次推动。这样的话，你的一生就将同所有平庸的人一样过得稳稳当当，处世无误，不做错事。

“我承认我缺乏这样的勇气。”索尔说。

“即使不能品味生活，也绝不能漠视生活。我手下有上千个雇员，他们除了整天埋头工作，对其他都漠不关心，他们只是希望从勤勤恳恳的工作中获得更多的报酬。他们将自己一生中最美好的年华用来为钱而工作，但是事实上他们当中没有一个人能成为富翁。因为他们从来没有真正考虑过这个问题，也不愿意弄明白工作到底是为了什么，更不会跑来请求我教授他们赚钱的方法。”

索尔坐着，一句话也不说，听得非常入神。

“所以，当我看到你怀抱梦想远道而来，我就认为你还有成功的希望。因为至少你已经觉悟到过去的生活方式出了问题。虽然你还不明白应当如何去做，但是至少你已经开始反省了，这就很好，因为从生活中得到的经验，人们总会记忆深刻。如果你没有当初这一段失意的生活经历，那么就算是我说得精疲力竭，你也会将我的话左耳进右耳出，不当一回事。好在生活已经让你明白了不少事情，这样你就更容易听懂我说的话了。”

“我明白一些了，可是为什么让我在这里干活又不给我开薪水呢？”索尔似乎有些不满。

伯父笑着说：“如果你在我这里拿着薪水工作，那和你过去在别的地方工作又有什么两样呢？无非是换了个地方，或是长了点薪金而已，你一样不能实现发财的梦想。”

“我不领工资不是更不能实现发财的梦想。”

“不是的，这就有一个工作的观念在其中，你要明白，一个想要成为富翁的人是不能为钱而工作的。因为按照你目前的工作观念，如果我给你的薪水多了，你将会更加努力地工作下去，从而没有时间和精力去实现你的梦想，反之如果我给你的薪水少了，那么你又会上不满，想换一份工作去做，这样你就永远无法摆脱自己设下的怪圈。”

“您是说一个人不应该为了钱而工作？”

“是的，如果你有抱负的话就不应当这样。所以你应该开始改变自己，让自己变得更聪明。大多数人认为世界上除了自己外，其他人都应该改变。但是事实上，改变自己才是最重要的，这样你学到的东西就远非过去可比了。”

“明白了。”索尔说。

伯父微笑地看着索尔：“大多数的人只是为了钱而工作，他们这么做，仅仅因为他们和他们的家庭需要这份工资，但是他们并没有太大的热情。他们所做的只是等待，等待着能有机会让他们挣到更多的钱来解决问题。这是一个随处可见的事实，大多数人都轻易地接受了，

有些人甚至非常努力地做两份工，可是他们仍只能得到很少的报酬。”

索尔坐在那里，手中端着茶杯，思考着伯父所讲的话，他终于听懂了伯父给他讲的这些内容。他很后悔这么晚才听到这样精彩的论述，于是感慨地说：“要是能在几年前听到您这样的谈话该有多好啊！”

伯父笑着说：“你现在明白也不晚，那么多的人一直到老恐怕也不会明白这些道理啊！”说到这里伯父抬头看了看墙上的挂钟，说：“今天我们就谈到这里，一会儿我还有个客户要见，你熟悉一下吧，等下午我再来找你。你先反省一下自己前几年的生活观念吧。”

1.6. 大雾中的鱼儿

下午，伯父来找索尔，对他说：“我说过要教会你品味生活，现在我们一起到海边去钓鱼吧。”

“钓鱼？”索尔感到有些意外，犹豫了一下才说：“伯父，我来这里是为了学会赚钱，不是来玩的，所以……”

伯父不等他把话说完，就拉着他的胳膊说：“这都是一回事，走吧，你会明白的。”

索尔只好无奈地跟着伯父走出了办公室。

“我们去湖边钓鱼吗？”索尔问。

“不，要去就去大海，在湖边钓鱼太没味道了。”伯父开怀大笑着说：“你会钓鱼吗？”

“啊，不会，我从来没有钓过。工作太忙了，我几乎没有什么空闲的时间。”年轻人不好意思地说。

“瞧瞧你，一点也不知道生活中真正的乐趣。整天只知道为了钱而工作，真正有钱的人，是让钱来为他们工作，而不是为钱工作。”

“让钱来为人工作？”索尔不解地问。

“是的，这才是真正明智的做法，等你以后弄懂了生活这门课，你就会明白的，到那时你做任何事情都会游刃有余，再也不会被生活推着转了。所以在生活中通常只有两种人：一种人，在生活推着他转的同时能够准确地抓住生活赐予的每个机会；而另一种人则只是听任生活的摆布，不去做任何抗争，他们只会埋怨生活的不公而无法从中获取有益的东西。”

伯父的办公室离海边并不远，他们坐着马车，没过多久就到了海边。索尔顿时感到潮湿阴凉的空气侵入他的肌肤。他们来的时候正好赶上海面起雾，远处的大海看上去像是雾气弥漫的大平原，而更远的地方连一点轮廓也看不到。

“伯父，今天有大雾，什么也看不到，我们无法钓鱼了吧，要不要回去呢？”索尔问。

“怎么，一切才刚刚开始，你就想打退堂鼓了吗？”伯父责备他说。

“我只是觉得这种大雾天气是不适合钓鱼的。”

“哈，”伯父笑着大声说：“你还没有去试试呢，怎么能知道不是好时机。几乎所有的人都会像你这样说：我错过了生活的最好时机，或是错过了赚钱的最好时机。这是不正确的，你要知道，机会什么时候都有，就看你是不是能把握住，那些只顾怨天尤人的人是不会有大的出息的。”

海边好像没有什么人。大海上空，浮云蕴藏着某种无法解释的潜在光芒，浓雾使一切都朦胧一片。

“你看到没有，”伯父指着远处的大雾说：“生活也像这大海一样，处处迷漫着大雾，平常人会在这样的情形中失去方向，不知道如何是好。他们都只被生活的波浪推着走，只有那些意志坚强的人才能够穿透人生的迷雾，始终在生活中保持清醒的状态，而不迷失方向。也只有这样才可能成就大事。”

“我就是那个在大雾中迷失了方向的人。”索尔不好意思地说。

“好在你还能有清醒过来的时候。要学会在生活中不迷失是一件很难的事情，你要时刻留神才是。”伯父说着用手指着前面：“并不是只有我们在海边，你瞧，那里还有人在钓鱼呢，如果你不到这样来又怎么能知道这样的情景呢！”

索尔顺着伯父的手看去，好不容易才在大雾中依稀看见到三个人站在海边的一只小渔船上，小渔船摇晃着，影影绰绰，如同幻象。

“啊，我看到了。”索尔叫着说，要是不留神还真看不到他们呢。索尔不由得赞叹伯父的眼光，他的眼睛像海鸟一样能够穿透大雾，他那锐利的目光总你捕捉到周围发生的细微变化。

“如果你想要致富，没有锐利的目光是不行的，一双穿透大雾的眼睛将会给你带来意想不到的收获。这是我多年的经验了。”伯父一边说，一边开始收拾钓鱼工具。

“我们在哪里钓鱼呢？就在这海边吗？”索尔问。

“不，不，我们也像他们一样，坐着船到大海中去。”

“到海上去？会有大浪的吧！”

“那才过瘾呢，来，别犹豫了，快走吧。”

“可是我们没有船呀。”索尔疑惑地说。

“到那边去，那里有人家，我们可以向他们租一条船来。”

他们很快就租到了船，在船主人的帮助下，他们把船划到了大海上。索尔和伯父很快就准备好了鱼钩和钓丝，伯父递了一根鱼杆给索尔，同时打开了一桶盐，又取出了准备好的小鱼饵。

伯父将钓丝抛进平静冰冷的海水中，他让索尔也这样做，然后他们就坐在船上静静等待着。小船在海中缓缓地摇摆着，像一个人在睡梦中反复吟唱的歌谣。

索尔觉得等待无比漫长，出于无聊，他拿起了望远镜，在茫茫的海面上四下张望着，他似乎看到几十米外有个男人正站在船头，好像是在脱掉上衣，用力扯帆。渐渐地，索尔高兴起来，他不停地东张西望着。而他的伯父却在那里坐着，偶尔喝一口饮料或啤酒。突然伯父叫了起来：“快，拉杆，鱼上钩了。”

索尔急忙放下望远镜，手忙脚乱地去拉鱼杆。却见他的伯父已经钓了一条活蹦乱跳的鲑鱼，伯父将鱼儿从钩子上取下来，然后随手仍在船板上，鱼儿欢蹦乱跳着。索尔拉起自己的鱼杆，看见上面的鱼饵已经被鱼吃光了，却什么也没有钓到。伯父看着索尔笑了笑说：“索尔，要用心，不然你就会一无所获。”

索尔还没有回答，就见伯父拉起了另一个鱼杆，又一条鱼被钓了上来。索尔只好在一旁羡慕地看着。就这样，鱼儿一条接一条地被伯父钓了上来，伯父提起那像钢刀般闪亮的鱼，看着索尔，索尔还是一条也没钓着。于是伯父笑着将手中的鱼扔下，走过来坐在索尔身边说：“来，我教你操作。”

伯父说着指着鱼杆对索尔说：“不管你做什么，专心是很重要的，你要时刻盯着你的鱼杆，而不能东张西望。”伯父正说着，突然将索尔的鱼杆拉了起来，看见一条闪亮的鱼被钓了起来。

伯父将鱼杆交给索尔说：“来，你再试试看。”

索尔在伯父的鼓励下，将鱼饵安好了，然后将钓丝扔进了海中。这一次索尔再也不东张西望了，他全神贯注地盯着水面。时间单调地流逝着，空旷的天地间，光线慢慢在起着变化。索尔不再分心，细心地看着水面，海水上映照出一条条玫瑰色的波纹，小船在水中不停地摇晃着。突然，索尔猛地将鱼杆拉了起来，等到鱼钩出了水面，水面却什么也没有。伯父看着他说：“一定要沉稳，不要着急，要等鱼儿咬准了钩之后再拉。如果你下手太早或太迟，鱼儿就跑了。”

索尔又一次将鱼杆扔进了海水中，这一次他按照伯父的指导操作，果然钓起了一条小鱼。索尔兴奋地叫了起来：“上钩了，鱼儿上钩了。”

就这样，他们在海上默默地钓鱼，索尔逐渐掌握了钓鱼的技术，他的动作渐渐地麻利起来，没用多久，鱼儿就在他们背后堆积起来。看到侄儿学会了钓鱼，伯父很高兴地说：“不错，学得很快嘛，我看我们该回去了。”

他们收起了渔具，将钓来的鱼儿装好，就开始返航了。伯父将他们所钓到的鱼都送给了渔民，自己却一条也没留。在回来的路上，伯父高兴地拍着索尔的肩膀说：“今天表现得不错，大有进步。”

索尔也高兴地说：“这没有什么，不过是一点小技术而已，您还没有教我致富的方法呢。”

伯父笑着说：“难道你不明白，钓鱼的道理和你赚钱的道理是一样的呀。有这样一句话不知你听过没有：‘与其帮你钓一条鱼，远不如教给你钓鱼的方法。’我想你应当明白其中的道理吧。”

索尔若有所思地看着他的伯父。

“鱼就是你要赚的钱，你是宁愿让我给你一条鱼呢，还是教你钓鱼的技术呢？”

“当然是技术了。”索尔不假思索地说。（p33）

p33：与其帮你钓一条鱼，远不如教给你钓鱼的方法。

1.7. 穷人是财富之源

吃过晚饭，索尔和伯父出来散步，他不解地问伯父：“你为什么把我们钓的鱼都送给那些渔民了呢？”

“我们钓鱼只是一种娱乐，而对于渔民来说，他们是为了生活，所以我们应当关注那些贫穷的人们。”

“去关注贫穷的人们？”索尔非常疑惑。

“是的，这世界上有钱人毕竟只占少数，穷人才是绝对多数。那些最终真正成功的人，并非只是一味地占有财富的人，他首先是一个有同情心的并且心胸开阔的人，一个想要成功的人，他的心胸就一定要开阔。这样大家才会喜欢他，愿意与他接近，也就是有了好的人缘。”

“这种人缘有什么用处呢？”年轻人问。

“要知道，有了人缘，自然就会赢得许多商业机会。如果人人都想与你进行交易，那么你想要致富就容易多了。”

“您是说应当分给贫穷的人们金钱吗？”索尔不解地问。

“施惠于他人，并不一定都要给钱。即便是粗茶淡饭，只要能给他人带来帮助也是可行的。有这样一句格言：向陌生人施惠即是向天使施惠，因此只要看到比自己困难的人，就应当请他进家里饱饱地吃一顿。”

“但是，我们为什么要给穷人施惠，难道您是想提倡平均主义吗？”索尔问。

“不是的，恰恰相反，我们必须与平均主义相斗争，因为平均主义将会压制竞争，而我们必须要容许自由竞争的存在。”

“为什么呢？”索尔问，“我们一定要与别人竞争吗？”

“一般来说，竞争能够创造效益。哪里的竞争兴盛，哪里的产品生产者和服务供应者就会降低生产成本，生产成本的降低对消费者意味着更低的商品价格，这最终就转化问更高的生活水平，促进整体财富的增加。”

“我明白了，”索尔插话说，“这就是说以同样的收入，就能够买到更多的产品和享受到更多的服务。对吧？”

“是的，这无论是对于消费者还是经商者都是有好处的。但是如果取消了竞争，一切就都不一样了。所以平均主义是一种来自底层社会的习惯势力，如果向它们屈服，你想致富，想要上升到富翁的位置就没有可能。”

“那您为什么还要关注穷人呢？”索尔更加迷惑了。

“这是因为他们是我们的财富之源。”

“您说穷人是富人的财源？”索尔怀疑自己听错了。

“是的，有钱人之所以能成为富人，正是依靠从绝大多数穷人那里获得的利益而积敛财富的。所以穷人才是富人真正的财富的源泉，而通常人们会以为富人是穷人的财源，这正好说反了。你要想致富，就必须搞清楚这一点。”

“您所说的穷人是指那些一无所有的人吗？”

“当然。但不仅仅是他们。我所说的穷人，除了真正意义上的穷人外，也包括一些有消费能力的有钱人。所以事实上富人总在研究穷人，而穷人却很少去研究富人。他们整天都忙于自己的生计，根本就没有多余的精力去思考问题。”

“那么穷人将来会不会都变成富人呢？”

“这不太可能，因为大多数的穷人都希望有一份稳定的收入，他们这样做是因为在内心中有一种恐惧和贪婪之心。”

他们说话的时候，正好走在郊外的农田边，几个农民正在那里做农活，伯父指着他们说：“在他们的心中始终存在一种无形的恐惧感，这种恐惧感是因为缺少钱所造成的。恐惧使成千上万的人忧心忡忡、焦虑不安、彻夜难眠。这种恐惧会刺激他们加倍努力地工作，当然，他们通过辛勤的劳作，可以挣到一点小钱，然后得到片刻的快乐和满足，但是用不了多久，恐惧又会慢慢袭来，控制住他们。然而，在他们得到报酬的同时，又会产生一种贪婪的心理，这种对钱的欲望又让他们开始同先前一样辛勤地劳动，他们也会再一次本能地对此作出反应，他们那些简单的感情已经完全代替了大脑的思想。这样就慢慢地形成了一种习惯性的生活方式。”

索尔觉得有些迷惘：“那是什么样的生活方式呢？”

“他们的生活方式就是无穷无尽地奔波忙碌：努力工作，拿钱，然后再努力工作，再拿钱……如此一来，恐惧和贪婪就牢牢地抓住了他们。他们已经很难去分辨事实的真相，也没有时间去思考，他们的行动成为一种本能的反应。他们拒绝去分辨真相，金钱控制了他们的情感和灵魂，出于恐惧，他们去拼命工作，想依靠钱来消除恐惧，但钱根本就不可能消除恐惧。于是，在恐惧的威胁下，他们只好又去工作，整天还得抱怨工作的无聊。这样一来恐惧就会让他们落入无休止的工作之中。”

听到这里，索尔点点头说：“是的，我当初就有这样的感觉，觉得自己完全被金钱主宰了。”

“在这种情形下，他们无法摆脱自己的行动方式，我曾遇到过很多陷入这种境况的人，也许他们会说‘我对钱没兴趣’，但是他们却不得不一天工作8小时，要是他们真的对钱没兴趣，又何必干自己不喜欢的工作呢？他们希望自己有一天能消除恐惧，但每天他们起床时，就会发现恐惧又同他们一起醒来了。所以他们又只好起床去工作，希望薪水能消除那该死的恐惧。”

“要是他们通过劳动得到更多的钱呢？”

“就算他们通过劳动可以得到更多的钱，也一样会以更高的开支方式来重复过去的这种循环。”

“这是为什么？”索尔不解地问。

“因为经济越不景气，人们想一朝致富的欲望也就越强烈。但是。天上是不会无缘无故掉馅饼的，盲目地不切实际地赚钱，结果可能适得其反，境况会越来越糟糕，这反而使他们

更加不能摆脱原先的循环了。他们之中只有少数人才能明白这种情况。我想你在过去工作过程中对此会有更深刻的了解。”

“是的，”索尔说，“我觉得自己好像是掉进了一个陷阱，很难从中逃出来。”

“只有那些能真正自我反省的人才能突破这种状态，你算是幸运者了，你看田野里那些劳作的人，他们不知道还要这样重复多久呢。”

索尔看着远处不停地劳作的人，又一次陷入了沉思之中，他感到这几天来，伯父的话对他有很大的触动。

1.8. 阻挡致富的高墙

索尔竭力不显露出自己迫不及待的心情，在散步回来的路上若无其事地对伯父说：“这两天从您的谈话中我大有收获，但是我还是不知道怎样才能成为富翁。”

伯父打断了他的话说：“你不能太心急，一切都要慢慢来，你很想赚钱吗？”

“是的，那是我最大的梦想了。”

“那么先说说你对金钱的看法吧！”

“我觉得有了钱就有可幸福。”索尔想也不想就说。“有了钱我就可以用好的家具来美化自己的家，就能享尽山珍海味，甚至可以盖几座富丽堂皇的宫殿，还能购买金匠和宝石工精心制作的金银珠宝……”

伯父目光犀利地盯着索尔，用低沉的声音问：“那么你可曾听过金钱是万恶之源的说法？”

“当然听说过，我也曾见过很多因为金钱而犯罪甚至于丧命的人。”

“那么你说金钱真的能让人幸福吗？”

索尔直视着伯父那双深凹的蓝眼睛，一时竟不知道该如何回答才好。

伯父继续说：“所以，你在赚钱之前要先对金钱有一个正确的认识，这是非常重要的，要不然你就可能掉入另一个陷阱。圣经中有这么一句话：‘富人进天国，要比骆驼穿过针眼还难’，这句话我想你也知道吧。按照这种看法，财富、金钱被置于了一个似乎有罪的地位，我想这种思想和人们常说的‘金钱是万恶之源’的观念是一样的。”

索尔插话说：“我有好几个同时就是这样的观点，在我的周围也的确有很多人有这样的想法，衙门对于金钱的态度很模糊，一方面不得不拼命工作，另一方面似乎又对金钱充满了仇视。”

“他们的这种观点从心理上就给自己建造了一座阻挡致富的高墙，他们会因此心安理得地去固守贫穷和匮乏。在这种观念的支配下，一个人要想表现得谦逊纯朴，就不要穿戴珠宝金银。”

“这样不好吗？”索尔问。

“当然不好啦！这是一种偏见。好像只有贫穷才意味着无罪、善良和仁慈，这使得大多数人甘于贫穷而无所作为。他们认为如果一个人有了钱，就会变得虚伪、卑鄙、吝啬，就会令人生厌。我想这也正是那么多人为什么没有钱的原因。”

索尔问：“那么您认为正确的金钱观念应当是怎样的呢？”

看到索尔对自己的话越来越有兴趣，伯父接着又说：“一个不期望过上富裕生活的人是不正常的，而有钱却又陷入奢侈生活的人同样是不正常的。金钱只是充当一般等价物的商品，他们本身并不具有特殊的力量，金钱之所以能和一切商品进行交换，仅仅是因为它可以充当交换媒介的标准与象征物。我想这就是金钱的本来面目，它只是人们社会经济生活中的一个流通工具。就其本身而言，金钱毫无善恶可言。两美元、三美元的面包，以等价的钱购买等价的任何物品，这其中并没有什么善恶的观念在其中。”

索尔问：“可是，为什么会有那么多人把金钱看成是邪恶的东西呢？”

“金钱本身是个好东西，金钱在人类生活中举足轻重，它并没有错，最大的错误就在于人们赚钱的方式。因为作为一种等价物品的替代物，它能够交换物品也能够扭曲人的灵魂，这就导致了一些人不择手段、丧心病狂地去追逐金钱来满足他们那永难满足的贪欲。因此，人们经常使用‘肮脏的金钱’之类的词，结果使得人们以为赚钱对任何人来说都是邪恶的事情，导致一些人害怕致富，这种观念就像是沉重桎梏笼罩在人们心中。”

听到这里，索尔说：“那些宣称自己安贫乐道的人对金钱不是有‘罪恶感’，就是有些‘不合时宜’，我想我是不会把金钱看成是肮脏东西的，因为我始终梦想着发财。我不甘心当个穷人，我觉得有了钱，许多事都可以办得到，财富让一个人更有能力享受快乐和获得满足。”

伯父盯着索尔，索尔感到伯父的眼神简直能将他穿透。停了一下后伯父接着说：“这是又一个危险。”

“这难道不对吗？”索尔不解地问。

“很多人认为钱能买来快乐和满足，但是你要知道，用钱买来的快乐是非常短暂和有限的。因为用不了多久，他们就需要更多的钱来购买更多的快乐和舒适，这样他们对金钱的渴望将进一步增加，以至于认为只有不断地赚钱才能使他们那被欲望折磨的灵魂得到满足，但是事实上这种满足是永无止境的。”（p42）

p42：施惠于他人，并不一定都要给钱。即便是粗茶淡饭，只要能给他们带来帮助也是可行的。有这样一句格言：向陌生人施惠即是向天使施惠。

索尔不解地问：“那些有钱人不都是这样的吗？”

“是的，我就认识这样一些富人，虽然他们已经很有钱了，但是日子过得却很不顺心。事实上，很多富人被钱所左右，他们认为只有钱才能让自己获得最大的满足。所以在他们积累了很多钱之后，却发现自己对金钱产生了一种恐惧，他们整天担心自己会失去财产：他们不想失去豪华的房子、名贵的车和钱所带来的上等生活。也总在担心有一天一旦没钱了，朋友们会怎么议论自己。因此尽管他们早已成为百万富翁，却比穷困时还要忧愁，这些人的精神经常处于焦虑的状态，不少人变得神经质甚至感到绝望。人本来应该是钱的主人，可是，在这些有钱人那里，人被金钱支配了，他们受到了金钱的奴役，完全变成了金钱的奴隶。”

说到这里，伯父神情严肃地看着远方，万物似乎都在夜色中沉默了。索尔看着天上的星光对伯父说：“您是说我们既不应该厌恶金钱，也不应该贪得无厌，是这样吗？”

“这正是我的意思，”伯父用手敲敲前额随对索尔说：“一个人不贪钱和想赚钱，甚至赚大钱，并不是一件前后矛盾的事。想赚钱与发财的确是人类一种天性，钱的确值得努力去赚，虽然我告诫你不要贪婪，但我并不反对你拥有财富。你要明白，拥有一笔财富的感觉是非常好的。但是当财富累积得越来越多时，通常你自然而然会加倍努力，赚取更多的钱。当你所赚的钱增加时，你就不仅仅应当感到兴奋。”

“那我应当怎样呢？”索尔抬头看着伯父问。

“这时你就要警惕啦。你要开始检讨自己，看看自己是否已经被金钱束缚，看看你的生活是否快乐，看看人生中是什么东西真正给你带来快乐和满足。所以，最重要的是要学会让你的财富为自己效力，让财富当你的奴隶，而不是使自己沦为金钱的奴隶，只有让金钱为你的生活效劳，才能确保自己将来生活无忧。所以，当你有一天在不知不觉中遭受惨痛的损失时，也不要懊悔不已。别忘了，总有一天你也将成为老年人，将要死去。因此，你应当对金钱有一个非常正确的态度。”

他俩边说边走，回到家时天色已很晚了。但是索尔一点也不觉得累，他细细地思考伯父的话，觉得这一天有很大的收获。

1.9. 在田野里播下新的种子

第二天，索尔按时来到伯父的办公室，他看到伯父还没有来，于是坐下来看报纸。一个多小时了，伯父还没有来，索尔不知道应该干什么，在办公室里不停地走动。又过了好一会儿，伯父总算露面了，他看到了索尔说：“刚才有个会议，我来不及到办公室，你工作得怎么样了？”

“工作？”索尔非常诧异地问：“什么工作？我只是在这里翻看报纸啊。”

“昨天不是说好，要让你帮我整理文稿吗？”伯父一边脱掉外衣一边说。

索尔说：“啊，是的。但是您还没有告诉我整理哪些稿件，我也不知道如何去进行。”

伯父看着他说：“你过去上班时总是要你的上司给你命令时，才会去行动吧？”

“是的，”索尔说，“他每天要给我下达很多的命令，我常常累得半死，也无法完成。”

“这就是了，如果你每天不断重复一种行为，时间久了就会形成一种习惯，现在你已经养成了一种被动服从的坏习惯，而缺少一种主动的良好习惯，这将会大大地阻碍你去致富。”伯父说到这里停了下来，弯下身子给自己倒了一杯水。

“一种习惯？”索尔问。

伯父看见索尔很困惑，就进一步说：“你现在习惯每天要有人给你下达很多命令，不然你就不知道如何去行动。这不是一种好习惯，因为如果你想做一个富翁，是没有人给你下达这样的命令的。”

“您是说我应该培养一种良好的习惯？”

“当然，一个人要改掉旧习惯通常要花费很多年的时间，有的人甚至一生也改不过来，因为习惯是从环境中成长出来的，你应当总结过去的经验。既然习惯是不容易改变的，那么如果是好习惯，对今天很有用，对明天也是一样；但如果是不良习惯，那它的危害也将沿续下去。等到人们感觉到这种坏习惯的危害时，已经为此付出了惨痛的代价了，虽然这样也可以获得一些经验，但生命却也快要结束了。”

“习惯真的那么重要吗？”索尔疑惑着。

“是的，它像是一位残酷的暴君，强迫人们遵从它们的意愿和规则。人们通常给自己的失败找很多的理由，认为失败是因为一个人能力不足或是运气不好，导致他不能达到自己的目标。但是他们没有意识到，一个人呢的失败受到各个方面的影响，其中最坏的就是习惯，因为人们往往忽略了自己的坏习惯。因此，你必须养成良好的习惯，并竭尽全力服从于它。”

索尔对伯父回报了一个微笑，他明白伯父是对的，点了点头他问：“那我应当形成怎样的好习惯呢？”

伯父看着索尔说：“你应当成为一个主动型的人，那些能够成功的人一般来说都很主动，我们甚至称他们为‘主动的人’。而那些庸庸碌碌的人都很被动。这两种不同的行为习惯最终导致了不同的结果，也就是说失败的人和成功的人之间，惟一不同之处就在于他们的习惯。”

听到这里，索尔心里越来越清晰了，他不好意思地说：“您说得很对，看来我也属于那种被动型的人，我很久之前就想辞职了，但是总是给自己找了各种理由来拖延时间。”

伯父看着他说：“我想你浪费了好几年的光阴，这和你的被动行为大有关系。”

说到这里，伯父停了一下，然后接着说：“你的情形让我想起了早年的一个朋友。”

“他是怎么回事呢？”索尔显然很有兴趣。

“这个朋友早年和我在一起时曾想创业，我没过多久就开始了行动。而我的那位朋友也很想找一条新的出路，但他一直犹豫不决，说要等到事情周全之后再开始行动，以至于什么事也没有决定下来。他总在最后关头给自己找借口，说：‘条件还不成熟，就不应该去做’。”

“他这样考虑周全难道不对吗？”索尔问。

“事实上现实生活中几乎没有一件绝对周全完美的事情。如果要等到所有条件都具备之后才开始行动，那就只能永远等待下去了。到现在这位朋友和我一样都已经四十多岁了，还在一家公司领薪水，十几年了几乎没有什么变化，依然过着和当初一样苦闷的生活。我想这和他的行为方式有着很大的关系。”讲到这里，伯父陷入了沉默，好像在思考什么。

“但是，多年形成的被动的做事习惯能改过来吗？”

“只要你下决心去做，时刻反省自己的行为，将那些坏习惯全部摧毁，就一定能够成功。从头养成一个良好的习惯，就像是在新的田野里播下新的种子。”

“我应当怎么做呢？”

伯父看着索尔说：“也许你还没有意识到，当你问这句话的时候就又一次陷入了被动的行为方式。看来，这种坏习惯已经渗入到你的思维深处，所以你必须常常反省自己的言行。”

“我会尽全力改变自己，”索尔说：“努力养成良好行为的习惯的，我只是还不知道具体行动而已。”

“你先找一个笔记本，将自己的坏习惯一条一条地写出来。记住一定要写得详细，然后在每一条坏习惯的后面写上相应的好习惯。”

“为什么要将坏习惯也写下来？写下来有什么用呢？”索尔不解地问。

伯父看着索尔说：“这是一种自然法则，也就是说只有通过一种好的习惯才能抑制另一种坏的习惯。所以，为了你更加明确自己的行为，要将你的坏习惯记下来，这些将是你努力克服的目标，同时也是形成好习惯的基础。”

“仅仅写下来就行了吗？”索尔似乎对伯父说的每一个字都听得津津有味。

“不，这还远远不够。你必须同时也写下你想要的好习惯，并要强迫自己按你写下的规则来行动，尽力把自己的坏习惯换成一个能带领你走向成功的好习惯。”

“这要用很长的时间吧？”

“当然了，养成一个新习惯是一个很长的过程。具体的做法是这样：你要每天阅读你写下的那些规定，一直持续三十天。每天强迫自己按照新的规则来做事，当你起床的时候，就要开始默读你写下的那些新的行动规则，当你吃完午饭后再读上一遍这些规则，在晚上你上床睡觉之前，还要抓紧时间读上一遍，这一次你最好大声朗读，以此加深你对这句话的印象，知道这些话像一团火闪耀在天际。”

“一个月就好了吗？”索尔的眼睛一下亮了起来，他兴奋地问。

“并不是这样，一个月你正在开始形成新的做事方式，但是旧的习惯还会在不知不觉中影响你。这时要进一步反省自己，看哪些规则做得好，哪些还没有做到，这样反复进行三十天，或者更长时间，一直到你完全形成一个新的习惯为止。也许你要经过一些失败然后才能获得成功，但是一旦这些新的习惯形成，那么一条通往成功的道路就呈现在你的面前了。”

“我会尽力做到的。”索尔充满信心地说。

伯父看着索尔自信的申请，赞许道：“这就对了。但是你身上所存在的问题还不止这些，以后我会一一为你指出来的。”

索尔疑惑地看着伯父，似乎不明白他的用意。

伯父笑着说：“啊，我并不是想让你成为一个十全十美的人，只是因为你身上的这些问题将会严重地阻碍你实现自己的梦想，如果你想成为一个富翁的话，就需要将它们一一克服。”

(p50)

p50：人们以为赚钱对任何人来说都是邪恶的事情，导致一些人害怕致富，这种观念就像是沉重桎梏笼罩在人们心中。

这时秘书走进来，递给伯父一张名片，说有人要见他，伯父站起来对索尔说：“你在这里开始工作吧，我先出去一会，下午再来看你。”

伯父说完就办事去了，索尔坐在办公室里开始沉思起来，伯父的话让他清楚地意识到自

已过去的生活所存在的问题。索尔想，他必须要以一个全新的面貌开始实现自己的梦想了。想到这里，他立刻站起来，开始动手整理伯父的文稿。

1.10. 文稿的顺序

到下午伯父来到办公室的时候，索尔已经将文稿整理得差不多了，他看到伯父走进了办公室，高兴地说：“我已经快要将文稿整理好了，只是还有一些不知道应该怎么处理。”

伯父转头看着堆在桌子上的一大堆文稿说：“速度还真够快的。”

得到伯父的夸奖，索尔当然高兴，他兴奋地说：“我无论做什么事都力求快速。”

伯父走到索尔身边坐了下来，说：“不错，讲究效率是个好习惯。”

停了一下，他接着问：“不过，我想知道的是，你是用什么顺序来整理文稿的？”

索尔指着桌上的文稿说：“按日期。我把它们按时间先后整理了一遍。”

“你过去在公司就是用这样的顺序吧？”伯父问。

“是的，我的上司总是让我按时间来排序。”

“从这件小事中反应出又一个问题，你要知道，现在你已经不是在以前那个公司工作，但是你还在用原先公司制定的规则行事。我想也许你自己并没有意识到这个问题。”

“我几乎是下意识就这么做了。”

“当然了，你这样做可以提高效率，但你在不知不觉中陷入了另一个误区：你总是按照已有的规则来行事，不想让自己过分劳累，也不指望用太多的时间来完成手里的工作。”

听到这里，索尔说：“也许是这样吧，但我没有这么想过。”

“很可能你自己并没有想过，但这正是最可怕的地方。”

索尔不禁睁大了眼睛，说：“有这么严重吗？”

伯父说：“如果你想要成功，想要做个百万富翁的话，这就是一个很大的障碍。”

“我不明白。”索尔有些摸不着头脑。

“我想你在整理文稿的时候，只是考虑到尽快把每天能做的事情做完。你一定没有考虑到做什么事情都是有局限的。”

“没有，我并没有想太多的问题。”

“但是这并不意味着你没有接受某种思想的束缚。”

索尔脱口说：“我只发挥自己的能力，利用眼前的环境全力以赴、尽快地把工作做完而已。”

伯父说：“是的，就在你做事的过程中，你已经有了一个指导原则。”

“您是说按时间排序，是吧？”索尔问。

“是的，这正是问题的关键所在。”

索尔皱了皱眉说：“但我看不出它的危害在哪里。也许它并没有什么坏处。”

“从表面上看，你应用这样的规则很快就完成了任务，也就是说你采用的工作方法在目前的环境中为你赢得了较大的余地和空间。但是，你并没有意识到在这种工作方法中潜伏着的失败。”

索尔觉得自己更加迷惑了，便问：“这究竟是什么意思呢？”

“是这样的，还以你整理文稿为例，当你不假思索地用你习以为常的规则来工作时，你就不会去考虑另一种规则的存在。”

“那又有什么关系呢？”索尔问。

“这时你就应用了寻常的规则而不会去想到突破，也就是说你的思维受到了过去规则的束缚，这对于一个梦想致富的人来说，是一种很要命的事情。因为从你所做的小事就可以看

出，你很容易受到那些常规的约束。”

“可我自己并没有感觉到。”

“的确，一个人是不容易突破常规的，这也正是为什么世界上有那么多平常的人，而能够发大财的人却很少。因为大多数人都从属于常规。其实人们的行为就可以归纳出一些精确的规则。”

大多数人采用的是一些平常的规则，如果你能够成功地突破这些规则，那么你就能实现你的梦想。做到这点对一个想要成为富翁的人来说是非常关键的。

“我当然很想成为一个富翁了。”索尔斩钉截铁地说，“那我应该怎样突破常规呢？”

“凡事应当多想几种方案。就以你整理文稿为例吧，你所用的规则是大多数人所采用的，一般来说多数人所用的规则做起来容易，进度可能很快，但是效果未必好。因为你将这样整理后的文稿交给我时，我还需要再进行翻阅，才能知道其中哪些是很重要的、急于处理的，因为文稿很多，我一时间未必都能够加以处理，这样很可能就会将一些重要的事耽误了。当然了，这只是一些小事而已，但是如果你在小事上能够做好，那么遇到大事时是一样的。”

“这样做一定能成功吗？突破常规会不会导致失败呢？”

“有失败的可能，如果你依照常规来行事，几乎不会失败，但是你依照常规想要成为一个富翁也几乎是不可能的。否则所有的人都能成为富翁了。”

“我明白了，”索尔说，“我想以后我会做出些努力的。”

伯父看着索尔说：“那么我们还回到你所做的小事中来，你把这些文稿按照你自己的想法整理处理吧，下午的时候我再来看看。”

伯父说完后又出去了，于是索尔振作精神重新整理文稿。

1. 11. 大萧条时期的水果店

第二天一上班，索尔就对他的伯父说：“这几天您给我讲了很多的道理，我觉得自己的收获很大，但正像您所说的那样，您所讲的这些仅仅是致富的一些普通条件……”

伯父摆了摆手打断索尔：“你可不能轻视这些条件，那是你成功必备的素质。”

“这我知道，伯父。”索尔急迫地说，“但我更想知道可以致富的最关键的素质。”

伯父看着索尔：“我前几天告诉你的，你还没有做好准备，现在告诉你不一定有用，你要一步步来。”

索尔递上一杯水，缠着他的伯父说：“您就教给我吧。我能接受的。”

“那好吧，”伯父拗不过索尔，“我就交给你吧。”

伯父接过水来喝了一口，看着索尔说：“正像你所想的那样，致富有门道，这是千真万确的。致富也有起支配作用的定律，只要你掌握和遵循这些定律，你就一定能致富。”

索尔睁大了眼睛听到伯父说这样的话，表现得非常兴奋。

伯父看着兴高采烈的索尔，说道：“那么你先来说说看致富的关键是什么。”

索尔想了想，摇了摇头。

伯父笑着说：“我小的时候，附近有两个水果店，他们在同一条街上，其间只隔着几家商店。那个时候正好遇到战乱，经济十分萧条，生意也很难做。人们都说自己时运不济，正好赶上经济困难时期。我也很想发财，觉得这个时候的生意不可能有任何转机，除非这种情形有所转变。”

“后来呢？”索尔对这个故事显然很有兴趣。

伯父喝了一口水继续说：“有一天，我偶然来到那条街上，发现一个水果店的门前排满了购物的人，店老板和伙计满头大汗，忙得团团转。而另外那个水果店里却几乎没有一个顾

客，伙计坐在店里跟人悠闲地聊天。我觉得非常奇怪，一样是卖水果的，为什么生意反差会那么大？当时的经济非常不景气，做生意的确很艰难，这种情况对于两个水果商来说都一样，可是其中一个看上去根本就不存在经济萧条这回事，而另一个水果商却可能连糊口的钱都赚不到。于是我决定进行一番调查，看看他们两家究竟有什么不同。我先到有人在排队的那家水果店。刚一进门，老板就非常客气地对我说：‘您好，非常欢迎您光临。我现在很忙，请您稍等片刻，不过我会很快过来招待您的。’”

“这位店主很热情，很会招待他的顾客。”索尔插话说。

“是的，他和气而有礼貌，我发现他对所有的顾客都是这样。他首先向顾客问好，必要时还会给他们提一些好的建议，买卖就这样愉快地成交了。接着我走到另一家水果店。我发现这家店主不卖给顾客们自己想买的水果，却硬向顾客推荐他觉得他们应该买的东西。这种强人所难的经营方法让人感到很不舒服。同样处于经济困难的时期，大家的生意都很不好做，但是礼貌待客的那一家，赢得了大量的顾客，以至于根本就感觉不到什么经济萧条，而另一个却因为缺乏礼貌甚至于不讲道理，导致了生意惨淡，反而将生意不好的委屈发泄在那些顾客身上，这就是两个水果商之间存在的区别。通过这个故事你就可以明白，一个人能否赚钱，环境并不是特别重要的。”

“也许这仅是个别的例子呢？”索尔说。

“致富的原因不是环境的因素导致的，你可以想想，如果环境是决定性因素，那么富翁一定是住在很繁华的地方，事实上你要知道当今美国的巨富们，毕生都住在只有三千五百个居民的小镇里。全美国大约有百分之七十的百万富翁是在居民不到三千五百个人的小镇里赚的钱。如果环境真的那么重要，你想富翁的邻里也必将会变成富翁。”

索尔说：“我想是不会有这种情况出现的。”

“的确不会这样。只要你仔细研究一下就会发现，环境对一个人的影响并不是很重要。假如你在一个贫穷的城市不能发财致富的话，那么在繁华的城市也一样办不到。在社会中常能看到这样的事情，像先前我讲的那个故事一样，两个人在相同环境下生活，有相同职业，同住在一个地方，可是依然会是一人富一人穷。这就说明致富和环境是没有关系的。”

“那是不是与人的智力有关呢？”索尔问。(p59)

p59：事实上现实生活中几乎没有一件绝对周全完美的事情。如果要等到所有条件都具备之后才开始行动，那就只能永远等待下去了。

伯父说：“我们通常所说的智力高的人，是指他们的智力超过一般人的平均水平，这类人通常在学校里属于优等生，能轻松拿到硕士、博士学位，或是能够成为某一学科或专业中的专家、学者。应当承认，这些学有专长的天才与富翁站在一起比较智力时，前者远远地超出了后者。我也认识很多智力超群的人，他们在很多方面都是领军人物，但是却没有赚到太多的钱，我不知道你是否接触过这样的人。”

索尔想了想说：“是的，我上班的时候有些同事就很有才能，有几个还是从名牌大学出来的，但似乎他们并没有赚到什么钱，也和我一样每天都忙着上班。”

“这就是了，在这个世界上有很多智力很好的人，但是他们却很贫穷，而有很多才能一般的人却成了富翁，这说明了什么问题呢？”伯父问。

索尔说：“那就是说致富和智力是没有直接的关系的。”

“正是这样。其实富翁并非智力天才，我所认识的富翁当中的绝大多数在智力方面和普通人相差无几，没有什么惊人之处，我看也只能算是平均水平罢了。他们所想到的致富方法，一点也不见的高明，可以说任何人都能够想到，但是却只有他们获得了成功。你想想，为什么那么多才能不及你的人都能顺利地成为富翁，而你却不能呢？”

索尔一时惶恐起来：“我说不出来了，还是您告诉我吧。”

伯父笑着说：“你应当明白，如果一个人钱赚得比你多十倍，而在工作上花的时间又不

比你多，那么他一定是做了与你大不相同的事。而这正是你所不懂的地方。”

“您是说他们一定拥有常人所不知道的致富秘诀？”索尔问。

“这是肯定的。”伯父面带微笑地说：“这些富翁能够拥有金钱和财富，是他们按秘诀的方式做事的结果，那些按照这种方式做事的人，不论是有意还是无意都能致富；而那些不知道这个秘诀的人，不论他如何努力和能干，依然会处于贫穷的状态。”

索尔问：“您所说的这个秘诀是不是很难把握，只有少数非常聪明的人才能够掌握呢？”

伯父说：“并非如此。一个人成为富翁并不需要什么超然的能力，致富是按一定方式做事的结果，就像科学那样富有逻辑性，所以不论男女，只要按照这个秘诀去做事就能致富。”

“您是说任何人都能够掌握这个致富的秘诀？”索尔激动起来。

“答案是肯定的。学会这个致富的秘诀并不难，就看你有没有决心。也许你会问我，致富之法真的可以学到吗？通过对秘诀进行阅读和吸收，掌握住一个万无一失的公式，就能够去致富吗？这符合实际情况吗？几乎所有的人都会像你这样发问。但是你要知道一个自然的规律，有因必有果。因此，当一个人开始按这种秘诀去做事时，他就开始变化了，也就是说开始踏上了致富的旅程。一个人只要按照这个秘诀去做事，那么不论他多么贫困，不论他的天赋和家境如何，都能够成为富翁。”

“这真是太好了。”索尔不停地搓着手，激动得快要跳起来了。

伯父看着兴高采烈的索尔说：“你很聪明，也很幸运，至少能够有机会来了解这个道理。大多数人却做不到，他们因过分忙碌于生活而无法停下来思索如何解决他们的金钱问题。他们甚至无法花上一小时的时间来想想他们怎样才能够致富。”

伯父的话让索尔有醍醐灌顶的感觉。他必须承认，这么多年来自己尽管野心勃勃，也梦想着能致富，但是却从未真正想过自己的状况，也不曾想过那些富翁们为什么能够成功。日常生活中的每一件事似乎都让他分心，让他无法就这个显然十分重要的事情进行必要的思考。现在获得了自由的索尔终于醒悟了过来，他激动地对伯父说：“那么您能否将这个致富的秘诀告诉我呢？我知道作为一个百万富翁，您一定知道这个秘诀。”

1. 12. 上帝撒在地上的面粉

伯父沉默了一会儿，随后凝视着侄儿的眼睛，嘴角露出温和但悲怜的微笑说：“你不要这么心急，听着，我先给你将一个故事吧。”

“这和致富的秘诀有关系吗？”索尔急不可耐地说。

“当然，你听完了就会明白。故事是这样的，很久以前在一个小渔村里住着一位贫穷的寡妇，她平时靠给渔民们补渔网换点小钱维持生计。可是，那里有很长一段时间天气恶劣，连连刮暴风，渔民们连续多日不能出海。”

索尔虽然很心急，想要知道致富的秘诀，但是他也只能耐着性子听伯父讲下去。

“这位寡妇也就一连好多天没有渔网可补了，不久她就穷得连吃面包的钱也付不起了。饥饿的折磨使得这位可怜寡妇整夜失眠，她躺在床上翻来覆去地想：我已经连续好多天没有赚到一分钱了，天气还是恶劣，没有一点好转的迹象，渔民肯定不会出海，我究竟该怎么办呢？难道就这样活活饿死吗？她想来想去终于想到了一个办法，那就是到村子里最富有的人家去乞讨。”

第二天，寡妇早早就去敲开了富人的门，她可怜兮兮地说：“亲爱的先生，我已经连续好几天没有吃饭了，请您发发慈悲，施舍我一点面包吧。”

富人爱莫能助地回答：“哦，可怜的女人，我刚刚才拜见了所罗门王。尊敬的所罗门王教导我们说‘从不向别人索要赠品的人才有可能长寿’。所以，白拿别人的东西不仅是一

种罪过，这种行为还会缩短你的寿命。我不能让你犯这样的错误，神明也决不会允许我这样做的，因此我不会平白无故地施舍东西给你。”

“哦，您不施舍东西给我也行，那您总可以借给我一些吃的食物吧？”

“不行，不行，借也不可以。因为所罗门王说过‘向别人借债的人很有可能会成为债主的奴隶’。所以，向别人借钱或者借东西的人，最终会将自己变成债主的奴隶，为了避免你成为我的奴隶，我也不能将食物借给你。”富人连连摇着头。

“您不施舍也不肯借面包给我，您就忍心看着我活活地饿死吗？我想神也不愿意看到有这样悲惨的事情发生吧？”寡妇不放弃努力继续说。

富人想了想后，心平气和地对寡妇解释说：“哦，可怜的女人，怎么可能呢？我不会眼睁睁地看着你活活地饿死的，我是要代替神灵来给你帮助，我认为你可以去捡一些没有主人的东西，我刚给所罗门王敬献过小麦粉，所以那个堆放粮食的仓库现在是空的。不过有一些小麦粉从破了的袋子里漏了出来撒在仓库的地板上，你现在可以去将它们收集起来。这些散落的小麦粉不属于我也不属于所罗门王，它没有主人。仓库里这些从袋子里漏出来的面粉很白很干净，纯白得就像雪一样。好了，你现在去收拾收拾吧！”

贫穷的寡妇听了富人的话后到仓库一看，仓库的地板上果然覆盖着一层像雪那样白的小麦粉。她很高兴地将这些散落的面粉收拾起来，带回家去做了三个小面包。

寡妇正要吃第一个面包的时候，突然有人急促地敲她的门。

“请您给我点吃的吧。我的村子突然发生了火灾，那里成了一片火海，村里的人和东西都烧成了灰烬，我好不容易才捡了一条命逃了出来。现在我已经三天三夜没吃任何东西了，请您可怜可怜我，给我点吃的吧。”

寡妇听了这番话，觉得这个人很可怜，就送给了他一个面包。那个人拿了面包道过谢就急匆匆地走了，很快消失在茫茫的夜色之中。寡妇想到自己要来的面粉，还能给别人帮助，于是她虔诚地感谢了神的恩赐。祷告完毕，正当寡妇准备拿起第二个面包时，又响起了一阵敲门声。

“求求您帮帮我，快给我一块面包吧，我就要饿死了。”

门外站着一位年轻的男子，他说自己的全部财产都被强盗给抢走了。他以前是一位农场主，有很多山羊和家畜。但就在几天前，丰裕的农庄不幸遭到一伙盗贼的袭击，他的妻子儿女还有雇来的人全都遭到杀害，农场里的家畜也全部被抢走。他现在没有财产和食物，但总算没有死，忍着饥饿穿过沙漠来到这里。寡妇听了这番话后，把第二个面包给了他，这位年轻的男子拿了面包也匆匆地离开了。

寡妇非常高兴又做了一件好事，于是对神又进行了一番祈祷。正当她想吃剩下的最后一个面包时，外面忽然刮起了大风，小屋的屋顶不仅被吹翻了，就连寡妇握在手里的最后一个面包也被大风吹走，向大海的方向飞去，这阵猛烈的大风整整刮了一夜。

第二天早上，暴风雨总算是停了，昨天晚上发生的事情就像是梦境一样。孩子们快乐地在海边嬉戏，渔夫们又开始驾船出海了，村里的妇女帮助男人干活补渔网。

但是，这位贫穷的寡妇却什么事也没有做，她坐在那儿苦思冥想，怎么也想不明白。前两个面包按照她的意愿送给了需要帮助的人，可是，为什么风要刮走剩下的最后一个面包呢？神向来都是照顾孤儿和寡妇的，这次事情难道是风故意违背神的意愿来制造麻烦的？

寡妇想来想去，她最后决定去所罗门王那儿控告风的行为。寡妇历尽千辛万苦，越过一座又一座高山，终于来到所罗门王的宫殿门前。

“尊敬的大王，我要告状，想请您给我主持公道。”

“告状？你要控告谁呀？为了什么事呢？”

“我要控告风。因为它有极不正当的行为，事情的发生是这样的……”

于是寡妇把事情的经过从头到尾讲述了一遍。所罗门王听完后说：“哦，原来是这样。”

那这样吧，我让人给你安排吃住，你在这里暂时住一段时间吧，一直住到再起风的时候。”

寡妇刚出去，就进来了三个外国人。

“你们都有什么事啊？”所罗门王问他们。(p67)

p67：的确，一个人是不容易如破常规的，这也正是为什么世界上有那么多平常的人，而能够发大财的人却很少，因为大多数人都从属于常规。

这三个人都是阿拉伯的商人，他们带了满满一船的金银珠宝和香料等贵重的物品来交易，可是他们的船在行进的途中遇到了暴风雨。这些商人平时经常出海，所以有着丰富的航海经验，对暴风雨一点都不感到害怕，可是这一次，船摇晃得非常厉害，而且船底还破了个大洞，他们用布和绳索等物品去堵洞口，但这些东西很快就被冲走了，水不断地往船里涌，他们一点办法也没有了，最后猛然想起了神，于是开始虔诚地祈求神灵帮助。

“尊敬的神灵啊，请求您发发慈悲，救救我们吧！如果能够得救，我们就将船上所有的金银珠宝献给您。”

就在这时，从空中飞来一个圆形的东西，一下子就堵住了船底的洞，过了一会儿，暴风骤雨也停止了，他们都得救了。

“我们为了兑现跟神许下的承诺，特意来到耶路撒冷。我们不知道神在哪里，也不知道把这些金银珠宝献到哪儿才好？”三位阿拉伯商人说明了来意。

“你们看清楚飞来的圆形东西是什么了吗？”所罗门王问。

“看清楚了，那个圆形的东西是一个烤面包，为了慎重起见，我们把这个面包也一起带来了。”

说完，一个阿拉伯商人从箱子里拿出了一个小面包，呈到所罗门王的前面。于是，所罗门王把那个寡妇叫了出来，对她说：“你认识这个面包吗？”

寡妇认真地看了看小面包，这正是她那三个面包中的最后一个。于是，所罗门王做出了裁决。

“这些金银珠宝现在就归你了。这是神赐给你的礼物，他是对借了你的面包所作出的回报。风也不是故意制造麻烦，它是受了神的差遣才如此去做的。”

伯父讲完了这个故事，然后又对索尔说：“你明白故事中的道理没有？白拿别人的东西，很有可能招致无妄之灾。轻易地向别人借东西，可能就会受到债务困扰，最后还可能因此失去人身自由。所以我不借钱给你，也不会白白告诉你致富的秘密。否则上帝将不能饶恕我的罪过。”

“那么您不打算帮了我吗？”索尔有些失望地说。

“不是的，正像故事中所说的一样，那些无主的东西，是谁都可以得到的，而致富的秘诀并不属于我，它就像是故事中撒在地上的面粉一样，那是上帝赏给天下有心人的，你只要用心去找就一定会得到的。”

索尔若有所思地说：“您是说我应当像故事中那个妇人一样，有一颗善良的心？”

“不仅如此，你还应当像她一样能克服困难，不要中途放弃，而是坚持到最后。这样你就会以你的善心和坚韧感动上帝，他将会为你提供意想不到的帮助的。”

“我明白了，”索尔说，“但是我去哪里才能找到上帝撒在地上的面粉……那个致富的秘诀呢？”

第 2 卷 充满坎坷的旅程

2.1. 出发前的叮嘱

伯父看见索尔有些失望，就对他说：“这个我可以帮助你。我将引你去见一个人，当年正是他帮助我致富的。他是一位隐居的导师，帮助过许多渴望成功的人。”

“他是一个怎样的人？”索尔问。

“他可是这个世界上少有的伟大人物。当然了，他还拥有数不清的财富，不过他一点也不奢侈浪费，他能够帮助别人成为百万富翁，但是他的为人却非常谦逊和真诚，我从未见过像他那样的人。”

“他会告诉我致富的秘诀，帮助我成为一个百万富翁吗？”索尔兴奋地问。

“这就要看你的造化了，他并不会帮助所有的人都成为富翁，但是有很多百万富翁都是在他的帮助下取得成功的。哦，索尔，告诉我——你真的很想要致富吗？如果你没有很强烈的想法，那么我劝你最好不要去了，你就在我这里工作好了。”

索尔坚决地说：“噢，不不，我非常想成为一个富翁，比世上任何其他事物都想要。”

伯父点点头说：“这是你成功的先决条件，也是最主要的条件。致富的欲望是人追求更完美生活的表现。这个欲望是把可能性变成行动的动力。它之所以能推动你致富，是因为假如你有大量的资源可供利用，就能触发你想获得更多金钱的力量，这种力量和那些促使生命生长的力量完全相同。我想也正是智慧促使你产生的种种愿望，才能推动你致富。”

“我从来没有想过这么多道理，”索尔说，“但是很早之前我就想要成为一个富翁，那时我只是想想而已，从来没有采取过行动。”

“你已经行动了，”伯父说，“当你从公司辞职来到我这里，就说明你已经采取了行动。很好，一个不安于现状的人才可能获得成功，继续保持你这种想要致富的欲望，只要你能将这种欲望坚持下去，不中途退却，我想你一定会成功的。”

说到这里，伯父将话锋一转：“不过仅仅有欲望还是不够的，我这几天来教你的那些东西要牢记在心（*哪些东西？？？需要总结一下*），它们虽然不能使你立刻成为富翁，却是你以后成功必不可少的东西。”

“我知道了，”索尔兴奋地说，“那我什么时候可以动身去见那位导师呢？”

“你想什么时候去？”伯父反问道。

“当然是越快越好了。”索尔急切地说。

伯父想了想说：“再等两天吧，做一些准备工作，因为你将要出一次远门。顺便将我这几天教你的那些东西熟悉一下，将来你肯定会用得着。另外两天后我还要介绍另一个人和你一同去见那位导师。”

“另一个人？他是谁？”索尔好奇地问。

“他叫乔治，是我一个朋友的孩子，我很久之前就答应过介绍他去见导师，他来信说这两天就会到我这里来。”

“我和他一起去吗？”索尔问。

“是的，这样你们一路上还可以互相照应。”

“您经常介绍人去见导师吗？”索尔好奇地问。

“不算太多，每年差不多介绍一两个人，他们大多数也像你一样，不安于现实生活，一心想要发财致富。”

“那么他们都成为百万富翁了吗？”索尔问。

“有的成了，也有的没有成功。”

“为什么呢？难道他们没有得到致富的秘诀吗？”

“是的，这其中的原因很复杂，我一时间也说不清楚。你先别问了，等你到了那里就会明白的。先去做一些准备工作吧。路上并不会很顺利，你要事先做好准备才行。”

“好吧！”

过了两天，索尔的行囊全部都准备好了。伯父看了他所准备好的行囊说：“很好，但是你还需要别的。”

说着他给了索尔一笔钱，说：“我曾说过不借给你钱，这些钱是送给你的路费，没有它们，你就无法实现你的梦想，收下吧。”

索尔身上没有什么钱，于是他伸手接过了伯父给他的 500 美元。

伯父接着说：“仅有这些还不够，你还必须知道怎么去做。”

索尔轻轻耸了耸肩，表示同意。

伯父转身对着墙上一副大地图，指着西部浩瀚海面中的一个大致方位说：“他就居住在这一带，但是地图上并没有确切地标示出来。”

“您去过那里吗？”索尔问。

“是的，当年我费了很大的力气找到了他，如果你的运气好，我想他也许会对你透露他的秘密，当年他就是这样指导我的。他像个国王一样，住在一个非常广阔的城堡里，那差不多是整个美国最美丽的屋子了。但是找到他并不是一件容易的事，也许会有很多的风险，你愿意去吗？”

“当然了，我不在乎任何困难，但为什么您不告诉我那个秘诀？又何必让我费这么多工夫呢？”

“我不能这么做。这是当初我向他许下的承诺，我得为我的承诺负责任。”

索尔很迷惑，但也引起了他的兴趣。

“事情是不可更改的吗？”

“当然，我是一个守信的人。”

伯父随即从宽阔的书桌中拿出一封早已准备好的信件，双手将它递给索尔。

“这是我给他那儿写的介绍信，当有人挡着不让你进去的时候，你可以拿信给他看。”他说，“你还要记住最后一件事。你一定要答应我事先不私自拆阅这封信。否则，这封信件就会失灵。”

索尔莫名其妙地点了点头，他不知道伯父的葫芦里到底藏着什么药。他将信件收起，放在了行旅包中。

临出发前，乔治也到了。这是一个很强壮的小伙子，二十多岁，穿戴非常随意，看起来很像是一个流浪汉。伯父将他介绍给索尔，他们认识后，互相寒暄了一会儿，伯父再三叮嘱他，一路上将会有很多困难，但是只要他们能坚持不懈，就一定能成功。伯父说完就和他们道别了。(p78)

p78:环境对一个人的影响并不是很重要。假如你在一个贫穷的城市不能发财致富的话，那么在繁华的城市也一样办不到。

2.2. 追寻梦想的脚步

索尔和同伴踏上了旅程。

他们在出发之前，细细地研究地图，但是当它们上路之后，才知道按照地图上标示的那条红线穿越美国的想法是愚蠢的，他们不得不绕很多弯路。索尔和乔治坐着马车走了一天，

然后又搭上了通往西部的火车。索尔很早就听说过这个神秘的西区，那也是他一直向往的地方，因为那里的金矿使得一大批人都成了富翁。但是现在已经没有金子在那里等待着他了。

他们所乘的火车是老式的蒸汽机车，开起来噪声很大，车厢里既闷热又喧闹，每个小站都有一些乡下人上下车。车子慢吞吞地往前挪着，车厢里面横七竖八躺了很多人，三教九流，无所不有，他们大都身体结实，脸上是一副毫无表情的神态。其中不少人是为了逃避法律被迫出门，也有些人是去西部闯荡的硬汉，还有无忧无虑的青年人。

索尔和乔治坐在这样一些人当中，感到很疲倦。好在乔治是个最理想的旅伴，他找了很多话题来解闷。他们先彼此谈论自己，乔治说起他曾经做生意赔了钱的事。

“那是一次糟糕透顶的买卖，几乎赔光了我所有的钱。”乔治想起来还很生气。

“你做的是做什么生意呢？”索尔问。

“贩卖水果，我从南部拉了很多水果到北方城市去卖，没想到遇上了大雨，真是他妈的倒霉，那些水果全被淋湿，没多久就腐烂了……”

听了乔治的故事后，索尔摇摇头，问乔治：“你可曾听过关于这位导师的事情？”

“当然，有人说他是靠西部淘金发了大财，也有人说他是做海盗发的家，关于他有很多的传说，我也不知道哪一个是真的。你说我们真的能找到他吗？”

索尔此刻也充满了忧虑，乔治看到索尔不大开心，就喝了几口啤酒，然后讲了一些黄色笑话，索尔也被他逗得笑出声来。

但更多的时候，索尔还是被焦虑困扰着。横穿美国的旅行才进行了一半，索尔就被漫长的旅行折磨得筋疲力尽。火车的吼叫声让他无法入睡，他一边想着伯父这几天来灌输给他的那些观念，一边想着有关隐居的导师的事情，却又昏昏沉沉理不出个头绪来。而乔治却只管自己喝酒，一边还唱着小曲，索尔这才意识到，这真是一趟不轻松的旅行。

用了几天时间，他和乔治来到加利福尼亚的一个城市，这是他俩已经非常疲倦了。乔治就说：“我们不如找个地方先住上几天，休整休整，然后再走吧，这样没日没夜可要累死人。”

索尔也很累，于是他同意了个提议。等到火车一停下来，他俩就跳了下去，随便找到个旅馆住下。这是一间简陋得难以想象的房间，房屋陈旧的木头吱吱嘎嘎地响，楼上的脚步声，还有隔壁其他许多恼人的声音，不断传入他们的耳中。但是这些都没有打扰他们的安睡，因为他俩都累极了，躺下就睡着了。

2.3. 灰心又伤感的旅店

第二天起床，乔治就向旅馆老板打听有关隐居导师的事情和住址，老板很惊讶地说：“我从来没有听说过这里有这样的一个人。”

索尔听了，大笑起来，对乔治说：“伙计，如果谁都知道有这样一个人，那岂不是所有的人都成为百万富翁了？”

说完他俩就走出旅店的大门。很快，他们就来到了市中心，索尔一边在大街上漫无目的地走，一边四下里打量，想找一个看起来有些身份的人，也许他们会知道这件事。

这时他看到一辆马车驶过来，车上坐着一个人穿戴整齐、看上去像是有些地位的人。于是索尔走过去说：“早安，先生！我向您打听一个人，你可曾听说过隐居的导师？”

那个人停下了马车，当他听清索尔的话后摇了摇头：“抱歉，我不知道这个人，你去向别人打听一下吧。”

索尔失望地看着他坐着马车离去。

他们转了一个上午，来到一个农场附件，又向农场主打听情况。农场主也说从来就没有听说过有这样一个人。这时他们都累了，只好随便吃了一些东西，然后回到那家旅店。找了

一天，一无所获，索尔不知道如何是好。

第二天，两人又在大街上转了一天，向许多人打听那位导师，可是依然没有什么收获。乔治失去了耐心，看着疲倦的索尔说：“伙计，我早说过没有这回事，现在我们就只当是来这里玩了一回好了。”他的话让索尔的心情变得更加沉重。

到了晚上，乔治又想喝酒了，于是对索尔说：“我们去酒吧好了，那里会有各式各样的人，也许能打听到消息。”其实他是想去喝几杯。

索尔没有拒绝，因为他也想不出什么更好的法子，于是就和乔治来到了一家酒吧。

这时索尔的钱花掉了一半，他不知道以后还要走多久的路，所以只要了一杯啤酒。乔治可不管这些，不但要了啤酒，还要了几杯威士忌，他们找了一个地方坐了下来。

酒吧里坐满了各式各样的人，有当地的一些牛仔和炼油工人，也有出来旅游的花花公子，其中有一个长得也很英俊的小伙子，身上穿着棉布衬衫和牛仔裤，他的脸上带着一副随时准备向遇到的每一个人都表示问候的微笑。他和索尔聊了起来，索尔对他说起他们来这里的目的，并且问他是否听说过隐居的导师。

那个小伙子摇了摇头说：“我没有听说过这样的人，你可以去问这里的女招待打听，因为她每天要接触各式各样的人，或许她会知道这件事。”

乔治听他这么说，立刻跳起来说：“这事交给我好了。”于是拿着啤酒，向酒吧的女招待走过去。

“嘿，小姐，你好。喝一杯吗？”乔治冲着那个女招待说。（p84）

p84：你应当明白，如果一个人钱赚得比你多十倍，而在工作上花的时间又不比你多，那么他一定是做了与你大不相同的事。

“你好，我刚喝过，谢谢。你有什么需要的吗？”

“你可曾听说过隐居的导师的事情？”乔治问。

“隐居的导师？”女招待好像并不是当地人，她想了想后摇了摇头说：“我在这里好多年了，但从来没有听说过，他是当地人吗？”

乔治只好耸耸肩，摇摇晃晃地回到了座位上。几杯威士忌和啤酒下肚之后，他有些头晕眼花。他喝起酒来就是这副德性，两眼僵直。索尔只好扶着他回到了旅店。

很快三天又过去了，他们还是一点消息也没有打听到，索尔开始沉不住气了。

“我们怎么办呢？”他问乔治，“是继续寻找还是回去？”

“乔治，我们不能长期逗留在这里，如果再找三天还是没有消息，我们就回去好了，不然钱很快就会花光的。”

“伙计，不用担心，我有办法，钱的事我来解决。”乔治冲着索尔笑了笑说：“这样好了，我们分开行动，这几天你去打探百万富翁的消息，我来想法子解决钱的问题。”

“你怎么去弄钱呢？”索尔问。

“我自有办法，你等着看好了。”

于是他俩分头行动，索尔又想起了伯父指给他的地图，百万富翁一定是住在一个海岛上，也许经常出海的人能够知道他的消息，想到这里，所以又充满希望起来。

第二天，索尔一个人坐马车来到海边。他看到一个渔夫在那里忙碌，就走过去，问他是否听说过隐居的导师，渔夫停下手里的活回答：“我从来没有听说过这样的人。”

“那么附近可有一些大的海岛呢？”索尔问。

“海岛？我不知道，这里往西去就是茫茫的大海，我在这里大鱼多年了，也没有遇到大的海岛。”

索尔感到非常失望，一时间不知道怎么是好，他想也许是渔夫没有去过远海，那些远洋轮船上或许有人能知道点消息，就又向码头走去。他走到码头已经是下午，正好看到一艘海

轮停在那里，索尔跑上船向水手打听：“伙计们，你们可曾听说过隐居导师的故事？”

水手们都奇怪地看着他，他们显然不知道这个人，这时候船长走了过来。索尔问他：“船长先生，你知道隐居的导师吗？”

船长摇了摇头。

“那么这附近可有大一些的海岛呢？”索尔又问。

“没有见过。”船长说：“我在这里行船多年了，没有遇到过大的海岛，你看地图上也没有海岛。”船长说着，拿出一份地图指给索尔看。

索尔想起临行时伯父指给自己看过地图，他知道地图上根本没有任何的标示，便失望地下了船。这是他听到了船长在他身后说：“小伙子，往南还有一个码头，你去那里问问，他们和我们走的海路不同，也许能得到什么消息。”

索尔谢过了船长，他觉得累了，就决定明天和乔治一起去那个码头，于是返回了旅店。

晚上，乔治回来了，他兴高采烈地唱着歌，手里还提着一瓶酒，一见到索尔，乔治高兴地叫了起来：“嘿，伙计，怎么样，你打听到消息了吗？”

索尔摇了摇头，乔治说：“没有关系，瞧这个。”乔治说着从口袋里拿出一沓钞票，在索尔眼前晃了晃。

“你哪里来的钱？”索尔问。

“我赢的。”乔治喝了几口啤酒说。

“你去赌钱了？”索尔明白过来。

他对乔治说：“明天我们一同去码头打听消息。”索尔担心乔治第二天还会去赌钱。

“噢，不，伙计，明天我还要赢一笔，这样就够我们在这里开销了。”

第二天早晨，索尔醒来翻了个身，床垫上扬起了一阵灰尘。他伸了个懒腰，看到乔治还在睡觉，身旁放着昨天喝剩下来的那些走了气的啤酒。索尔推了乔治一把，乔治睡得很沉，索尔叹了口气，只好先起床。他从旅馆里出来，随便吃了些东西，然后找了一辆马车，往另一个码头去了。

索尔到了那个码头，走上一艘远洋海轮。他找到了海轮的大副，然后向他打听隐居的导师和海岛的事。大副也不知道，他说在这片茫茫的汪洋上很可能会有不为人知的岛屿，这些岛屿很难被人发现，只有那些敢于乘风破浪的探险者才可能会知道，要不就是会有一些群岛延伸到汪洋大海上，从而形成一个独立的岛屿，但是地图上没有标示出来。他说这是常有的事，所以有关岛屿的事他既不能给予否定也不能给予肯定的回答。

索尔又去问水手，他们也都说没有听说过。索尔这一次感到非常绝望，他闷闷不乐地往回走，也不知道走了多久才回到他们住的旅馆。索尔无精打采地躺在床上，思量下一步该怎么办。他已经问遍了所以能问的地方，没有任何人知道导师和海岛的事，到这个时候他才感到事情的艰难。

过了很久，乔治回来了，他喝得摇摇晃晃，脸上看不见一点高兴的表情。

“怎么啦？”索尔问。

“我把所有的钱都输掉了。”乔治垂头丧气地说。

“什么？”索尔吃了一惊。真是祸不单行，索尔身上也只剩下不到二百元了，而要做的的事情一点进展都没有。索尔想了一会儿，对乔治说：“那我们回去吧，我已经问遍了所有能问的地方，依然一无所获，我身上的钱现在还够我们两个回去的路费。如果再拖延几天，我们就没有钱返回了。”

乔治无可奈何地表示同意。他们俩胡乱吃了些东西，然后昏昏沉沉地睡去了。(P89)

P89：轻易向别人借钱，可能就会受债务困扰，最后还可能因此失去人身自由。

2.4. 火车站的流浪汉们

第二天，他们吃过早餐，收拾好自己的东西，离开旅馆向火车站走去。因为钱不多了，他们不能雇马车，只好走着去。索尔心里非常沮丧，快到火车站时，他俩走累了，在一个教堂旁的草坪上坐下来休息。索尔一言不发地坐在那里，四处张望着，看见许多流浪汉也躺在教堂前的草坪上，他们随时都会爬起来向过路的人要上几个子儿。此刻索尔觉得自己也成了个流浪汉，他想到自己为了实现做一个富翁的梦想，却弄得如此狼狈，眼看就成一个穷光蛋，想到这里，他不禁一阵难过。乔治却毫不在意地东张西望。这时草地上的流浪汉看见了他们，很有兴趣地凑过来问：“伙计，有烟吗？你们是干什么的？”

乔治递给他一支烟，说：“我们是来这里找一个隐居导师的。”

“找隐居导师？”那个流浪汉听了乔治的话后大笑了起来。

那一群流浪汉听了他的话，也全都笑了起来，乔治刚想发作，索尔拉住了他，对他说：“我们走吧。”

说完，他们拿起了行李起身去赶火车。这时一个三十岁左右的孤身流浪汉从草坪的那边走了过，这个人显然听到了他们的对话，走过来对索尔和乔治说：“你们是来找隐居导师的吗？”

索尔惊奇地看着他：他的外表与随处可见的流浪汉并无区别，一副破了好些洞，流着长至肩头的蓬松零乱的金发，多日未整理的络腮胡挡住了他的大部分脸。如果硬要找出有什么与众不同的地方的话，那就是他有着一双少见的深邃的眼睛。

“是呀，你知道隐居导师？”

索尔目不转睛地看着他，再次兴奋起来。

“当然，我当初来这里就是为了找他的。”

“哈哈。”索尔和乔治同时高兴地叫了起来，索尔仔细打量眼前的这个人，虽然他矮小黝黑，衣服不整，但是长相却相当年轻，所以你无法确切说出他的年龄。

“你知道他在哪里吗？”索尔兴奋地问。

“知道，但这只是一个骗局，根本就没有什么致富的秘诀。我当初也是被骗到了这里，差点把命都搭进去了。弄得现在身无分文，家也回不了。我劝你们还是别去找的好。”

“这是怎么一回事呢？”乔治递给他一根烟问，“他住在哪里呢？”

“他就在北面的一个海岛上。”

“为什么人们都不知道那个海岛呢？”索尔问。

“那是一个根本就无人去的海岛，因为没有航道，暗礁太多，风浪又大，还有鲨鱼。大船根本就靠不上去，所以几乎没有人去过那里。”

“那你是怎么去的呢？”索尔问。

“坐小船，非常危险，遇到风浪可能就把命丢了。我劝你们别去，根本就学不到什么秘诀，全是骗人的。”

索尔本来想多问他一些，那个人说完后匆匆忙忙地说：“我还有事，要走了。”索尔拿出几美元塞在他手里，让他轻易买点酒喝。

2.5. “致富号”帆船

既然知道了大致地址，他们就返回旅店。当天傍晚，他们终于在海边买到了一只小木船，当渔夫听说他们准备往北去找一个海岛时，吓了一跳，劝他们说：“年轻人，你们别拿自己

的生命开玩笑，哪里是大洋上最荒凉的海面，没有一个可供船只停泊的地方。而且那里风浪很大，还有变幻莫测的暗流。”

乔治笑着说：“您放心好了，我曾经在海上做过活，懂得如何驾船。”

就这样，他们带了很多行李和食物，还有一些比用的东西，选择了一个风平浪静的日子起航了。乔治是个快乐的家伙，一路上驾着小船唱个不停，而索尔则在船上盘腿坐着，一言不发地望着四周的大海，思索着他们这一次不同寻常的旅行。海上的空气温和而又潮湿，他们驾驶的既不是一只渔船又不是一艘小艇，而是一条单薄的只有前桅的小船。

“我们给它起个名字吧。”乔治说。

“就叫他‘致富号’好了。”索尔脱口而出说道。

“好，这个名字不错。”乔治赞同说。

小船很快离开了平静的海面，行驶在泡沫翻滚、高低起伏的浪峰上。乔治即是一个水手，又是船上的长官，他十分健壮，宽宽的肩膀、坚实的肌肉，全身充满了活力。他一边喝着啤酒，一边驾驶着小船，一只眼睛盯着船帆，另一只眼睛盯着大海，同时关注着两件事：当船帆上褶皱显示受力太大时，就及时调整船帆；当海浪打来，就轻盈地调整航向避过浪头。这是一个随时准备冒险，从不为任何事感到窘迫而且无所畏惧的家伙。但索尔坐在起伏不平的船上，提心吊胆地四下张望。他时不时说上几句话，或是发出几句劝告，题型乔治放下酒瓶，好好地驾驶。

就这样，乔治这位心不在焉的海员驾着小船，迎风前进。虽然大海上此时没有风，但还是卷来一阵波浪，引起“致富号”一阵轻微晃动。索尔禁不住叫了起来，这时小船已经驶离海岸几百米，防波坝已经不能挡住涌来的海浪了。

乔治说：“要是你连海岸边的波浪都害怕，我们干脆不要去冒险了！”

“我不过是不习惯而已。”

小船前行着，很快看不到海岸了。这是海上刮起了小风，小船忽左忽右地倾斜着向海中央驶去。好在天气还算晴好，薄薄的云雾散满太空，阳光穿过云雾，斑斑点点地洒落下来。一个长浪卷来，拍打着小船，小船被吹得左右摇摆倾斜，海水几乎没到船的边缘，但小船总能恢复平静，迎着风浪向前驶去。

他们越走越远，刚开始的时候还能看到那些跨洋过海的汽轮；或者是在北太平洋巡逻、保护捕渔业的战舰；但是现在就很少再看到船只，甚至走私贩运的商船也难看到了，这里大概就是被称为“人迹罕至”的海域了。就这样，一位无名船长为搜寻一座无名小岛，正驾着一只弱不禁风的小船，行驶在这片“人迹罕至”的海洋上。

风刮得更剧烈了，翻滚的海浪把大海变成了白色，起伏的海浪拍打着水面，海水似乎变成了雾气升腾而起。看着这幅景象，勇敢的乔治也皱紧了眉头，他像真正的海员一样，紧紧地抓住舵站立着，竭尽全力想保持小船平衡。小船被侧面冲来的海浪击打着，随时有翻船的危险。“致富号”摇摆得更厉害了，它始终不能摆脱被巨浪打碎的威胁。索尔几乎把自己贴在船板上了，蜷缩着聆听那振聋发聩的涛声，同时内心里祈祷着没顶之灾不要降临。没过多久，索尔就晕船了，他紧抓着船上的栏杆，痛苦不堪。

乔治冲他叫起来：“快，快把船帆降下来一点。小船这样摇晃，有翻船的危险。”

晃动更加剧烈了。索尔有一种天旋地转的感觉，他立即改变姿势，保持身体的稳定，以免因为晃动而碰伤身体，他伸出双手想扯住绳子，却又觉得无处着力，只好慢慢爬过去。索尔摇摇晃晃，好不容易才抓住船帆的绳子，费了很大的力气把船帆降低，小船稍微平稳下来。此时海浪依然很强烈，轮船起伏着摇摆个不停。尽管没有先前那么猛烈，可对索尔来说，还是难以忍受，他很快就爬在船帮上吐了起来。

风终于停了，小船慢慢地随水漂着。索尔坐起来，他感觉好多了，拿起望远镜四下张望，可根本没有看到海岛的影子。（p96）

p96: 伯父再三叮嘱他，一路上将会有很多的困难，但是只要他们能坚持不懈，就一定能够成功。

“乔治，我们现在已经到了哪里了？”索尔问，举着望远镜的手还颤抖着。

“我也不知道。”经过这场风浪，乔治也累了。他对索尔说：“你把海图取来看看。”

索尔把海图铺在船板上，看了好半天，一点头绪也没找出来，于是将海图递给乔治，乔治接过来看了好一会儿，然后用铅笔在一个经线和纬线的交叉处做了个记号说：“我们可能在这里。”

“我们离那个海岛还有多远？”

“不知道，这地图上根本就没有标示这个岛屿，我们距离海岸大约 86 海里。”

“那我们怎么去找那块陆地呢？”

“伙计，全看我们的运气了，我想那个海岛就在这一带，我们的食物够我们在海上转两个星期的，我们一定会找到。”

他们又在海面上漂了一天，仍然没有看到海岛的影子。“致富号”在一排又一排巨浪中奋勇前进。风浪小一些的时候，乔治又让索尔把帆扯了起来，这样，小船能行驶得快些。现在终于风平浪静，他俩拿出食物吃了起来，乔治喝了几口酒后对索尔说：“你想别人坐小船能够去那个海岛，我们也一定能去，但我担心这个事情是一个骗局，那个导师是假的，那个海岛也是假的，我们的食物吃不了几天，万一找不到小岛，或是找到了小岛却根本就没有人烟，我们可就惨了。”

索尔说：“我想不会是假的，我的伯父是不会骗我们的，他曾经来过这里。”

他们边吃边聊，很快，太阳就要落到海面下边去了，红红的太阳悬在海天上显得非常美丽。但他们见不到任何陆地的影子，除了水还是水。

天渐渐暗下来，乔治看着一望无际的大海说：“看来我们今天只能在海上过夜了，把帆放下来吧，这样我们不会漂得太远。”

“晚上会不会有风浪呢？”索尔问。

“那就要看我们的运气了，就像找那个海岛一样，全看我们运气好不好了。但愿老天保佑我们。”

好在一夜平安，他们在海上过了一个宁静的夜晚。东方欲晓，圆轮似的太阳缓缓地喷薄欲出，长长的光束爱抚地拍打着海面，在晨风的吹拂下，大海上荡起了轮轮涟漪。乔治已经起来了，他抬头看了看天空说，今天将会是一个大好的天气。

太阳升起来了，乔治又拿出了海图在上面寻找着，索尔拿着望远镜四处张望。突然，他看到海上像有什么东西，他叫了起来：“乔治，快看！那是什么？”

乔治顺着他指的方向看去，好一会儿才看清楚，大叫了起来：“快，快拿鱼叉，那是一条鲨鱼。”

索尔立刻紧张起来，乔治抢了一把鱼叉，紧盯着水面，鲨鱼显然是闻到了他们的气味，此刻正加快速度，蓝色的背脊划破水面直冲小船而来。乔治用绳子系了一大块咸肉，然后，他系紧绳子。索尔也已经准备好了鱼叉，紧张地看着水面。他们两手中拿着鱼叉，紧张地立在小船上。这是条很大的鲨鱼，它在海中游得飞快，迅速地向小船靠近。眼看鲨鱼到了船边，索尔已经看到它张着的大嘴了，小船晃得越来越厉害了，索尔紧张地举着鱼叉。乔治大叫着：“拿好鱼叉，刺它的眼睛。”一次同时，乔治将那块咸肉扔进了水中，绳子的另一端还在船上系着，鲨鱼到了船边，张口就去咬那块咸肉。乔治举起了鱼叉对索尔说：“快刺！”

他俩用力照着鲨鱼的眼睛刺去，小船摇晃着几乎要翻了。在频频摇晃中，索尔被一股强大的力量抛起来又跌下去，背脊像被折断般疼痛，索尔充满血丝的眼睛里带着恐惧、无助和绝望。但是，他还是奋力爬起来向着鲨鱼扁平的脑袋一阵乱刺，他不知道刺在了哪里，海水

立刻红了。乔治沉住气，举起鱼叉用力戳进鲨鱼的左眼，鲨鱼沉了下去，小船受到了振荡，摇晃得更加厉害，索尔差点被掀到了海里。等鲨鱼又露出水面的时候，它的尾巴把水面拍打得直响，海水上红了一大片。

“快把帆拉起来，离开这里！”乔治喊道。

索尔忙扯起了帆，乔治将系那块咸肉的绳子解开，扔到了海水中，小船顺着风，很快就驶离了那个地方。过了一会儿，索尔用望远镜，看见那条鲨鱼还在那里徘徊呢，好在它并没有追上来。

“好险呀。”索尔松了一口气。

“我们得尽快离开这里。”乔治说。

“鲨鱼还会来吗？”

“难说，那条鲨鱼的血会引来大批的鲨鱼的。到那时，我们可就真的完了。”

好在海上又起风了，小船顺着风很快向前驶去，乔治聚精会神地驾驶着小船，同时观望着海面，索尔觉得浑身都快要散架了。到了下午了，天气没有任何变化，远处的天空中随风飘动着几朵粉红的云彩，船帆向外倾斜着，小船在海面上快速行驶，船尾拖出一条白色的水痕，就像一块纯白的纱巾，很快它又和调皮任性的蓝色波浪融为一体。

“想不到寻找财富这样艰难。”索尔自言自语说。

“就怕我们到头来还是白跑了一场呢。”乔治喝了一口酒说。

“乔治，现在我们到了哪里了？”索尔问。

乔治看了一会儿海图后，摇了摇头说：“这回我也搞不清楚了。刚才一阵乱，方向都改变了好几次了。”

“那我们怎么办呢？”索尔问。

“我们再漂上一天，也许能有所发现。”

就这样，他们在海上连续漂了四天。索尔已经快要绝望了，他再一次不抱希望拿望远镜四处张望，突然叫了起来：“嘿！伙计，陆地，在前方有块陆地！”

“陆地？”乔治跳过来接过索尔手中的望远镜，果然在索尔所指的那个方位上看到一个似有若无的黑色轮廓，它距海平面很近，被水蒸气笼罩着，很像一块礁石。他们还没有看清楚，那小岛就立即被夜雾淹没了。

“我真真切切地看到了小岛，那是毫无疑问的。乔治，我们有救啦。”

乔治也看到了，他们高兴地叫了出来，但是他们很难判断这是一个岛屿还是一片大陆，远远地能看到一座高耸入云的大山，白雪覆盖的山顶。

“致富号”飞快地朝那海岛驶去，经过三十多海里的航行，前面逐渐出现了一片陆地。快到岸边的时候，小船慢了下来，由于海浪不断从旁边涌来，船不停地摇晃着，靠着惯性冲了两百多米，慢慢减速，最后停了下来。岸边显得十分荒凉，全是凹凸不平的岩石，陡峭的悬崖，悬崖峭壁像坚固的堡垒似的严密封锁住了海岸。

乔治说：“我们怎么上去呢？小船很难靠近海岸，它不可能靠近刀削般的峭壁，会触上岩石的。”

索尔望了望海岛，说：“那上面连一棵树也没有，会有人居住吗？”

海浪拍打着岩壁发出阵阵轰鸣，巨大、扭曲的岩石上，处处可以看到火山熔岩冲刷出的沟痕，海鸟在悬崖陡壁上飞舞，燕子、海鸥在小船顶上盘旋，发出了尖厉的叫声。突然一阵狂风吹来，把这些可爱的飞禽赶得很远。

索尔思索了一会儿说：“这些陡壁悬崖是火山熔岩形成的，我们环绕着岸边，一定能够找到一个登陆的地方。”

于是，他小心翼翼地摇着船，绕着悬崖陡壁航行，大约走了一个小时，终于看到在一个巨大岩壁上有一个缺口，像是裂开的一条缝。他们就把船靠过去，停在那里，随即带上行李

和食物沿着裂缝往上走。(p102)

p102: 傍晚,他们终于在海边买到了一只小木船,当渔夫听说他们准备往北去找一个海岛时,吓了一跳。

2.6. 荒无人烟的海岛

安顿好他们的小船后,索尔和乔治迅速地沿着悬崖脚下的河流向远处走去。

“伙计,要是海岛上没有人烟怎么办?”乔治问,“我们两个岂不是成了鲁滨逊?我们来这里是为了寻找财富,可不是为了过野人的生活。”

索尔说:“那就看我们的运气啦,有时候运气是非常重要的。”

“但愿我们有个好运气。”

他们边说边走,峭壁的角度逐渐减低,当他们走了近半海里之后,峭壁完成消失,变成了一面长长的陡坡。河流在这里也变得狭窄了,只有大约六十尺宽,河的两岸峭石嶙峋。现在,展现在他们面前的是一片广阔的翠绿草地,一直延伸进茂密的森林之中。

“太好了!”索尔叫了起来说,“这里有森林,有草地,一定会有人居住。”

当他们走到森林边时,才发现这片森林沿着崎岖的山坡伸展开去,一望无际,四处根本没有一个人,也没有什么建筑物。这时天色渐渐暗了下来,乔治说:“不能再这样毫无目的地走下去了,我们需要找一个地方宿营,过了这一夜再说。最好去森林边捡些柴禾来。”

“捡柴干什么?”索尔问。

乔治说:“我们可以生一堆火,以防野兽侵袭。另外如果有人,他们也会看到我们。”

“这是个好主意。”

于是,他俩向森林走去。地上铺满了被暴风雨打落的树枝,他们也不知道这些树枝属于什么树种。很快他们就捡了一大堆,乔治用潮湿的长藤把枯树枝捆扎好,每人扛着一扎走了出来。

选了一个平坦的草地,他们将柴堆放了下来,然后用火柴点着了火。这一夜他们就在草地上露宿。

第二天,两人睡了一个懒觉。这几天在大海上太紧张了,从来没有睡好过,现在终于可以放松一下。早晨醒来,索尔看着周围灿烂的阳光、绿油油的草地、茁壮的树林,心里舒畅极了。但是他顾不上欣赏这些美景,马上叫醒乔治。当他们拿东西吃的时候,才发现携带的食物已经吃光了。

索尔有些焦急地对伙伴说:“我们已经没有粮食了,支撑不了多久,必须尽快找到人家,不然我们会饿死在这个岛上的。”

“哈,伙计,你放心好了,今天的粮食我来找。”乔治对此一点也不担心。

乔治带着索尔走进森林,那里树木浓郁,多姿多彩。但是乔治没功夫欣赏它们的美丽,他要找到的是结着果子树。可是,出乎他的意料,这片树林里全是针叶树,这种树在全球各地都能见到。另外还有一些海岸线上常见的黄杉树,这种树有的约六十米高。他们在这片森林里搜寻了大半天,还是两手空空。

乔治说:“这些树还真是漂亮!可惜,没有能吃的东西。”

“那我们吃什么呢?”索尔有些担心。

“我们去海边看看吧。”

于是他们沿着悬崖开始寻找,海边是千篇一律的悬崖峭壁,一群水鸟在悬崖上飞舞,各种各样的蹼足类飞禽,长着长长的扁平尖嘴,叫声响亮。这些飞鸟见到了他们并不怎么害怕。

听到了鸟叫，乔治灵机一动，“唉，有了，我们捉一只鸟儿来烤着吃。”

“他们飞得快，我们怎么能捉住呢？”

“有一些不太会飞的，看我的好了。”

他们俩沿河岸慢慢地向前走，不时停下来察看一下动物留下的足迹。一个小时后，他们已经在树林中穿行了大约一海里。有几只鸟在树枝上鸣叫、飞舞，却很难靠近它们，因为它们非常机警。

乔治和索尔在草丛中蹑手蹑脚地走着，不一会儿，来到一颗大树下。在一颗低树枝上停满了小鸟，这些小鸟似乎并不怕人，并没有飞走，乔治继续向它们靠近，他已经可以看清小鸟们抓住树枝的纤细脚爪了。

已经进入该采取行动的距离了，乔治一跃而起，抡起棍子冲那群小鸟急风暴雨般地横扫过去。小鸟们在这突然袭击下惊呆了，还没来得及想到逃命，就纷纷被木棍击落在地。当鸟群仓惶飞走后，已经有十多只的小鸟落在地上了。

索尔高兴地蹦了起来，跑过去捡起掉在地上的小鸟，并以猎狗般敏捷的速度追逐那些在地上扑腾的小鸟，把它们从躲藏的树丛中揪出来，不一会儿，他的双手拎住了十来只小鸟。

“哈，”乔治高呼起来，“这一回我们可以做一顿美餐啦！”

于是他们用干柴生起火，把捉来的小鸟用泥糊好，放在火上烤，索尔从来没有吃过这么可口的野味，一口气吃了好几只。

“嘿，悠着点，伙计，吃完了我们可就没有粮食了。”

吃完了东西，又继续赶路。但是他们走得很慢，由于还带着行李，半天的时间并没有走出多远。海岛看起来丝毫没有住人的迹象，索尔开始有点儿担心了。

下午，他们来到一块巨大的岩石下，索尔说：“伙计，我们爬上去，这样就可以看到整个海岛上的情形了。”

两人费力地爬上了那座巨大的岩石，索尔拿出望远镜向四处张望着，他看到在十几里的远处，巍然耸立着一座被厚厚的白雪覆盖着的高山。在大山的第一道斜坡上是一座沙丘，沙丘上有沙滩、峭壁、山石，半山腰有一片广阔的郁郁葱葱的高地，长着笔直的参天大树。在森林和悬崖之间是一片绿茵茵的草地，断续地点缀着一丛丛暗绿色的灌木。那座大山像一道屏障，挡住了索尔的视线，他们无法知晓山的那边是个什么样子。向南石崖渐渐变得平缓，峭壁变成了一块块孤立的巨大岩石，缓缓延伸了几十里。索尔极目远望，看到的就是这些，根本没有什么人烟的迹象。

这一次，索尔真的失望了，“这很可能是个荒岛，根本就没有人。”

“现在还不能确定，我们仅仅走了一丁点。最好是能到那座白雪覆盖的高山那边去看看，也许那里有人烟。”

“也只能这样了，如果真的找不到人，那我们可没有粮食回去了。”

他们打起精神，向着那座山的方向走。夜晚很快来临了，但他们还没有走到一半路程。第二天的下午，他们终于快要走到那座大山的脚下了。但是，一条巨大的峡谷挡住了他们的去路。

“这是两个海岛。”乔治说，“你看，这个大峡谷分开了。那边很可能有人居住。”

“但是我们怎么越过这个峡谷呢？就算是过去了，我们又怎么翻过那座大山呢？”

“我们只能走着看了。你不是想发财吗？目标就在眼前了。”

他俩决定沿着峡谷走，走了将近一下午的时间，突然看见一座独木桥横架在两座海岛之间。

索尔高兴得跳了起来：“你看，这儿有一座独木桥，这说明海岛上有人居住，我们有希望了。”两人高兴地拥抱在一起。(p108)

p108：实现梦想是艰难的事情。但艰难不可以成为阻隔。

2.7. 古老的城堡

他们俩小心翼翼地来到那座独木桥边，上面长满了青苔，非常光滑，很难走过去。乔治想出个主意，他们就像爬树一样，慢慢地爬过了独木桥。过了桥，眼前是一座突兀而起的大山，于是，他们俩又沿着陡峭的山崖小心翼翼地往上爬，有几次索尔差点掉下悬崖，乔治及时帮助了他。

快上到山顶时，索尔实在爬不动了，就对乔治说：“我们休息一会吧，我走不动了。”

“不行，这里不能休息，山上的气温太低了，我们要是今天过不了这座山，就会冻死在这里的，快起来，你不想做富翁了吗？”

索尔于是强打精神往前走，他们用了大半天时间，几乎用尽了所有力气，终于翻过了大山。在山顶上，虽然气温太低，冻得他们直哆嗦，但当他们看到眼前出现的景象时，他们惊讶地跳了起来。因为他们看到远处的高地上，在山口左侧，隐隐约约有一座城堡，整座城堡的轮廓隐没在远方的山峦中，若隐若现。

索尔先高兴地叫起来：“哈，一座城堡！是的，那是一座城堡！”

乔治说：“有点看不大清楚，从风格看上去像 17 世纪的建筑。”

索尔顾不上寒冷，拿出了望远镜眺望城楼。他带着一架优质高倍望远镜，通过它可以清晰地看到城堡的城墙上色泽昏暗的岩石。

而那座城堡高耸入云，如同一座雄伟的神殿，又像一尊镶嵌在高地上的王冠。它被许多藤蔓缠绕着，显得粗犷、雄伟。整个建筑结构错落有致，保持着古老的传统风格。城堡四周是一条护城河，城堡后面，则是连绵起伏的山峦，支脉横生。

索尔不禁赞叹说：“多么奇特壮美的景色，它不仅是一座建筑，还更像是一件艺术品！”

接着他又肯定道：“那围墙里到底藏着什么？那位导师肯定住在这里！”

乔治也非常高兴：“也许城堡内部要比外观看上去还要好，就算找不到致富的秘诀，我们也没有白来这里，这座城堡真是值得旅游者赏玩的好地方。”

“你瞧，那里有一条蜿蜒曲折的路，一定是通往城堡的通道。”

“好的，我们快走吧。不过，看样子我们今天赶不到那里了，那城堡太遥远了。”

他们俩忘记了疲倦，欢天喜地从山上跑了下来，他们一口气跑到了平坦的草地上。在绿草如茵的草地上，一个牧羊人正在放牧羊群。山下肥沃的峡谷里，生长着枝叶繁茂的树木。被修整过的土地里，农作物长势喜人。

索尔看到了一个正在田间劳动的人，于是他跑过去问：“嘿，你好，你知道那位隐居的导师吗？”

“当然，我们这里的人都知道他。”

索尔高兴地想要大喊。他忙问：“他住在哪里呢？”

“那边，在城堡里，离这儿差不多还有十里路呢！”农夫指着远处的城堡说。

索尔顺着农夫所指的方向看过去，展现在他们眼前的是一座规划整齐的城堡，它高高耸立在峡谷中央的一块巨大岩石上，看上去雄伟极了。这是索尔忽然想到了伯父说过有关导师住址的话，他高兴地对乔治说：“没错，伯父没有骗人，真是在这里，我们快走吧！”

这时，他们俩已是又累又困，实在走不动了，于是随便吃了点东西，然后找到一件旅店住了一夜。第二天下午，他们一路打听，终于到达城堡。

耸立着的陶土色的围墙，上面布满爬山虎之类的藤蔓，并随着地势起伏不平；围墙两边各有一角楼，角楼上还立着一尖顶瞭望亭。他们看到所有进出城堡的人都排着长队，要接受严格检查。这让索尔和乔治感到非常奇怪，难道这个城市还像中世纪的王国那样被统治着吗？

虽然他们满腹狐疑，但还是去排队。当守卫查到他们的时候，索尔将自己来找一隐居导师的事讲给守卫听，并拿出了伯父的信。那个守卫非常客气地让他们进了城，这更让索尔他们感到奇怪。

城内的建筑非常古老，恍惚间好像走在几个世纪前的街道里。高大的柱子，淡白色的石质建筑，石料中还带有天然的纹理。城里人们的言行举止看上去也和外面不太一样。索尔和乔治的心里充满了好奇。这时随身携带的食物已经吃光了，他们只好来到一家餐厅。索尔发现他们总共只有最后的三个美元。他们就只点了些简单、便宜的饭菜。

由于饥饿，两个人狼吞虎咽，店员看他们吃得很香，知道不够，就又端出一份。索尔因囊中羞涩指着端上来的食物，有些不解地看着店员。

店员冲他们笑了笑说：“你们是从外地来岛上的吧，在我们这里吃饭是不用付钱的，您只管随便吃好了。”

索尔以为店员在和他们开玩笑，等两人吃完准备付账时，店员真的没收他们的钱，这让两人更觉得疑惑。索尔想一定是好心的店员请客，替他们付了钱。为了赶路，也顾不得想那么多了。

索尔和乔治的体力已有所恢复，他们在城里一边欣赏风景，一边打听隐居导师的住址。下午，他们又回到原来的餐厅用餐，店员依然没有收取餐费，他们只好将疑问放在肚子里。

晚上他们找了家旅馆，房间的设备非常整洁、完备，房间的各处也都摆满了鲜花，在床边的柜子上还放着两个箱子。乔治出于好奇，打开了箱子，他立刻就惊呆了，原来箱子里满满的全是钱币。乔治立刻来了精神，他大致数了数，两个箱子足有一百多万。

“嘿，伙计，我们发财了，你瞧，这里全是钱，足足有一百万。”

索尔一看也吃了一惊，他们俩都还没见过这么多钱呢！

“哈！我看也不用学什么致富秘诀了，把这些钱拿走，我们不就成了百万富翁了吗？”乔治说。

“那怎么行！”

“你想，就算你得到了致富的秘诀，也不一定管用。即便秘诀管用，也还要花费时间，努力工作才能赚到钱，现在钱就在眼前了，为什么不拿呢？万一根本就没有什么秘诀呢？我们岂不是错过了一次绝好的发财机会？”

说完，乔治将箱子里的钱全部拿了来，装进他的旅行袋，然后将两个箱子依原样放好。

第二天天还没亮，乔治就起了床，提着行李他对索尔说：“趁现在没人，我先去外面往北的那棵大树下等你。”说完，他扛起钱袋轻手轻脚地出门了。

索尔一直到天亮才起床，他收拾好东西，准备付住宿费，旅馆主人说：“我们这里住宿是不收钱的。”

索尔虽然有白天吃饭的经历，但还是感到惊异，他忍不住问：“为什么你们这里吃、住都不用花钱呢？”

“因为已经有人付过了。”

“是谁付的呢？”索尔问。

“你可知道一位隐居导师吗？城堡里所有人的一切费用，都是由他来支付的。学校、医院、旅馆和饭店都不用花钱。”

索尔这才明白过来，同时对这位隐居的导师充满了敬意。

“他真是一位伟大的人，他住在哪里？你能告诉我吗？”

“你出了门往东，大约走四个小时就可以到。你也可以乘坐马车，那也是免费的。”(p114)

p114: 乔治出于好奇，打开了箱子，他立刻就惊呆了，原来箱子里满满的全是钱币。乔治立刻来了精神，他大致数了数，两个箱子足有一百多万。

2.8. 让人尴尬的信件

索尔出了门，找到乔治，问乔治是否愿意去见导师，乔治指着口袋里的确钱说：“我现在已经是百万富翁了，我对那个秘诀本来就没有什么兴趣，不过，去看看也没什么关系，那么隐居导师在哪里呢？”

他们找了一辆马车，往隐居导师的住处驶去。在车快接近隐居导师的住所时，索尔的心里七上八下，他想，要见这个隐居导师会不会还要遇到困难？他能欢迎这两个不速之客吗？

在兴奋与不安中，马车把他们拉到一个宫殿似的门口。隐居导师就住在城堡中央的那座富丽堂皇的建筑里。在建筑物之外，耸立着一片高大的围墙，围墙全用石头砌成，大门口站着好几个门卫。

索尔和乔治下了马车，径直来到门口。门卫脸上没有一丝表情，像他保护的宫殿一样。

“你好，请问隐居导师住在这里吗？”索尔礼貌地问。

“是的。”门卫冷漠地答道。

“我们想见隐居的导师……”

“你事先有约吗？”

“没有，但……我们是从很远的地方来的。”

门卫说：“那么，你们有没有介绍信？”

“当然！”索尔说着把伯父给他写的介绍信递给了门卫。信是封口的，一路上索尔没有打开看过，因为伯父之前有吩咐，不让他私自打开。

门卫打开信封，看了一眼便递回给索尔。门卫说：“这是你的介绍信吗？”

索尔接过信一看，大吃一惊，原来信封里面什么也没有。

“这怎么可能呢？”索尔惊叫了起来，“也许是伯父把信放错了？”

乔治见状，忙将自己的那封信也拿了出来，打开一看，也愣住了，信封里面同样空无一物。

这是怎么回事？索尔和乔治面面相觑，两个人都感到非常惊讶。乔治这时想起了在火车站遇到的那个流浪汉，说：“哈，伙计，看来这真是一个骗局，那个流浪汉没有说错。”

“不会的，不会的，伯父怎么会骗我呢？”

“事情已经很明白了，你还执迷不悟，我看我们还是回去吧。”说到这里，他压低了嗓音对索尔说：“反正钱已经到手了，你也可以去旅馆拿一百万现金，我看到好多旅店都有钱放在那里。”

索尔一时不知道怎么办才好。他看着门卫，门卫站在那里一动不动，不再理睬他们了。

“嘿，伙计，我们走吧，我说这是不可能的，哪里有什么致富的秘诀，我们快回去吧。”

说完，乔治拉着索尔离开了那个门卫。

第 3 卷 隐居的智慧老人

3.1. 意外敞开的门

他们在城堡里转了好半天，索尔这时一点兴致也没有了，自己千辛万苦冒着生命危险来到了这里，结果却是一场空，这让他感到难过。但乔治却满不在乎，他说：“我本来就不相信这回事，只不过想来玩玩，现在又拿到了这么多钱，我们根本就没有必要去找什么导师了！”

他们逛遍了整个城堡，但索尔还是不开心。在城的左边，几乎透孔的扶垛支撑着高墙，高墙上有一座小教堂，强劲的大风刮过，那口有裂缝的钟就左右摇晃，发出悦耳的声音。此刻，这声音更让闷闷不乐的索尔感到心烦意乱。乔治为了缓解索尔的情绪，又拉着他去看古塔。古塔耸立在城堡中间，塔上开有几排铁窗，塔顶有一个不大的平台。古塔各层游廊环绕，在窗户与扶手处都设有精致的装饰物。古塔前面的广场车水马龙、川流不息，索尔看着来来往往的人群，还是打不起精神。

下午，他们又找了一家旅馆住了下来。索尔的神情很是沮丧，而乔治依然非常高兴，他刚安顿好，就又外出游玩。索尔一个人呆在屋里，他边思索边拿出伯父给他的那封信。他想：是伯父无意中犯了错误呢？还是在有意的捉弄自己呢？要真是这样的话，那岂不是太可怕了？

索尔想把这张纸丢掉，但是他伸出去的手又缩了回来。要不我再回到伯父那里？索尔的内心开始了斗争。如果就这样回去，他岂不是一无所获，白跑了一趟？他想来想去觉得伯父不可能骗他。那怎么办呢？

难道我就这样放弃？不，不行，不能这样向困难屈服！索尔脑海中闪过了伯父的教导，他必须坚持到底，一定要想办法见到导师。想到这里，索尔又一次坚定起来，他打消了任何退却的念头。

晚上，乔治回来后，索尔对他说：“明天我们再去那位导师的门口，看看能不能找机会进去。”

“还要去？”乔治惊讶地问。“人家根本就不让我们进去，我们回去好了。”

“再去试试吧，我们既然已经来了，就不能半途而废。”

乔治勉强答应了。

他们休息了一晚，第二天上午他们又坐马车来到了导师的宫殿门口，他们下了马车，朝门卫走了过去。这一次守大门的是另一个人，依然是面无表情地问：“你好！我能为你效劳吗？”

“我想见导师……”

“你们事先约好了吗？”

“我们是从很远的地方来……”

“那么，有介绍信吗？”

“当然有。”索尔想到一个办法来对付这个守门人。他把信封从口袋象征性地抽出来，希望门卫能明白他的意思。但门卫却大声说：“请给我看看那封信！”(p121)

p121：最绝望时，也不要放弃希望，因为可能希望就在绝望的旁边。

索尔只好把信交给了警卫。门卫打开信封看了看，他的脸上没有半点儿表情。

索尔想：“他一定会将这封信退还给我，然后不让我进去的。”但是出乎意料的是，门卫将信封退还给索尔后说：“很好，你可以进来了。”

索尔感到非常惊讶，同时又无比兴奋，他语无伦次地连声说：“谢谢！谢谢！”

正当索尔想转身进去的时候，他突然想起了乔治，于是对门卫说：“我还有一个朋友呢。”

“他有介绍信吗？”门卫问。

“有。”乔治将自己的介绍信递了过来。

门卫看了看信，然后又指着乔治背的口袋问：“那是什么？”

乔治犹豫了一下说：“是钱币。”

门卫说：“可以打开看看吗？”

“钱有什么好看的。”乔治不情愿地打开了他的旅行袋。

门卫随手拿出几沓钱币，仔细地看了看，然后面无表情地说：“对不起，你不能进去。”

“为什么？”乔治不解地问。索尔过来帮他说话，但是门卫什么也不说，就是不让乔治

进去。

“那怎么办？”索尔将乔治拉到了一边，小声地说：“他可能因为你拿的是旅店里的钱币，所以不让你进去。”

乔治说：“要不你自己进去吧，反正我对什么秘诀也没有太大兴趣，我拿了这些钱就回家去了。”

乔治就此向索尔告别，背着他的大旅行袋坐上马车，扬长而去。

索尔虽然有些不舍，还为乔治感到遗憾，但也无可奈何，只好挥手告别。

3.2. 奇怪的借款人

看到乔治走远，门卫才带着索尔来到导师豪华的宫殿门前，一个服饰华美的仆人谦恭地伫立在门边。

“您有什么事，先生？”仆人问索尔。

索尔非常有礼貌地说：“我想拜见导师。”

仆人看了索尔一眼说：“他现在没有时间，你可以到院子里等一会儿。”

在仆人的带引下，索尔来到一个种满花草的庭院。从庭院的面积上看，它更像一个王宫的花园。索尔走到一个长椅子边坐下，打量着眼前的花草树木。他看到一个年逾六旬的养花人，正弯腰细心地修剪一株橡树，一顶宽边遮阳帽挡住了他的半边脸。当他发现索尔正在大量他时，老人和蔼地向索尔打起了招呼：“嗨，小伙子，你在这里做什么？”老人眨着明亮、愉快的蓝眼睛，亲切地问道。

“我来这里拜见一个导师。”

“从很远的地方来吗？”

“是哦，很远。”

“你有什么问题呢？”

“我有一个重要的问题要问。”

“我明白了。”

老人放下手中的活计，朝着索尔走了过来，他在索尔身边坐下，随即掏出一支香烟点上，吸了一口，接着开口说：“年轻人，求你帮个忙，我需要三个美金。”

“哦，三个美金，可是……”

索尔显得很迟疑，他显然在寻找一个拒绝的借口。

“这不是一笔大数额，对吗？”

“当然，我身上没有更多的钱。”

“没关系，三个美金就够了。”老人显然没有注意到索尔的难为情。

索尔低声说：“我想我不会把这些钱借给任何人，因为这是我的全部财产，我想没有人会把他的全部财产借给别人。”

“你今天需要用这笔钱吗？”

“不……当然不需要。”索尔迟疑地说。

“既然今天你不需要它，为什么不能把它借给我呢？”

这个说法似乎很有道理，于是，索尔只好极不情愿地从口袋里掏出钱递给老人。老人满意地将三美元放进口袋。

“生活中，我发现多数人不敢说出自己的愿望与请求，这是多么奇怪啊！”老人微笑着自言自语地说。

就在这个时候，仆人急匆匆地来到花园，他恭敬地弯下腰，对老人说：“主人，厨子今

天去菜市场买鱼肉，菜场老板却坚持要我们付给他现金。”

老人和蔼地笑了笑，把手伸进口袋，拿出一叠钞票来。好像有几万美元，而且都是大钞。老人抽出几十美元，递给了他。仆人向老人道谢，鞠了个躬，然后很快离开了。

索尔在一旁看到这种情形，简直要气坏了，眼睛不由得瞪得像铜铃那么大。这个老人太无礼了，他拿走他的全部财产……最后三美元，而他自己口袋里却有那么多的钱！

“您自己口袋里有那么多钱，为什么还要我的三个美金？”索尔大声地问。

“你看看吧！年轻人，我这里没有三美金的钞票。”老人翻着那一叠厚厚的钞票。

“您身上有多少钱？”索尔好奇地问。

“五千美金，”养花人从容地回答，“只是一点儿零花钱而已。”

“天哪，五千美金？”索尔叫道。

索尔的脑海中不由想到刚才发生的事情，突然明白了。

“您就是那位隐居的导师吗？”索尔大叫起来。

老人微笑着回答：“是谁让你来找我的？”

“我的伯父，约翰·肯尼。”索尔高兴地说。

“啊，是他，一个拥有梦想的人，上帝保佑啊！他的梦想全都实现了。”

“您为什么要在口袋里装那么多钱呢？”索尔又问。

“这仅仅是日常生活的体验和感悟。我在口袋里装这么多钱，并不是为了满足虚荣心，而是为了培养和保持我对财富的情感。财富情感的形成有多方面因素，这是训练财富感觉的一种辅助手段，我想你以后就会明白这一点，通过这种方法，可以提高我们对财富的敏感。”

“什么是财富的敏感呢？”索尔问。

“这个问题我以后也会告诉你，我想在所有富翁的头脑中，财富情感是最丰富、最活跃的一种素质，在常人眼中熟视无睹的事物，很可能经富翁们不经意的一瞥，就会触动起他们的财富智慧，从而想出一个很好的财富方案来。不过这些内容以后你才能明白。因此，我建议随身至少要携带一张五千美金甚至一万美金的支票，这些资金作为储备放在你的口袋里，最好不要付出。因为它能够训练你的潜意识，就好像哑铃能锻炼你的肌肉一样，要知道很多富人发财之前就开始这样做了，这有助于你形成一个富人的习惯。”

“这样才能显得更像一个富翁吗？”索尔问。

“不是这样的，口袋里装多少钱并不是有无财富的衡量标准，这只是为富有所做的一种准备，让你学会与金钱坦然相处而已。好了，现在你能否告诉我，为什么你生活在贫困中？想过吗？”

“想过，但没想清楚。”

“这应该是最需要你弄清楚的事呢！愿意说说吗？也许我可以帮助你。”

索尔想了想，摇摇头。

“或许你不愿说出你的一切，没关系，但据我所知，许多人在你这个年纪就已是百万富翁了，就拿你伯父约翰·肯尼来说吧，他40岁才成为百万富翁，但像你这么大时，他至少有两万美金，差不多是一个小型业主了。难道，你对他的生活一点儿也不了解吗？”

“当然，当然了解一些。”索尔有些不自然地说。这时候，从宫殿里传来一阵音乐声。导师停下来，站起身说：“你愿意陪我用晚餐吗？”

“好啊，谢谢您！”

索尔于是尾随着导师朝着宫殿走去。(p129)

p129: 口袋里装多少钱并不是有无财富的衡量标准，这只是为富有所做的一种准备，让你学会与金钱坦然相处而已。

3.3. 导师的晚餐

索尔跟随导师走进宽敞明亮的客厅里。屋里摆着几张非常别致的桌椅和一张长沙发，屋子的墙壁挂着织有精美图案的壁毯，上面镶嵌着晶莹剔透的宝石。许多古铜色的花瓶里，插着时鲜的花束，屋子正中还设有一个精致的花坛，里面种植着各种美丽的花草。索尔一走进这座华丽的大厦就左顾右盼，不由地从心里赞叹起来。

很快，仆人们就在桌子上摆好了餐具。

导师邀请他入座。

葡萄美酒与红鲱鱼端上来了，导师给索尔斟了一杯，然后又给自己的酒杯斟满，举起来一饮而尽。

“我喜欢葡萄酿成的美酒，又香又甜，而用大麦与玉米酿成的烈酒更让我迷醉，你知道为什么吗，索尔？”

“您说说看。”

“你想像一下吧，这如同魔术，相比之下，后一种变化更不可思议，更神奇，它很容易让我联想起人生，由贫穷到富贵，真是奇妙的事啊！”

索尔听得很专注。

“索尔，我想问你，你现在有多少钱呢？”导师问。

“现在？”索尔有些不解。

“啊，不，我说的不仅仅是指你身上带的，还包括你在家或是存在银行里的，我知道很多人不喜欢把钱带在身上。”

“不是的，”索尔叹口气：“我已经将所有的钱都带在身上了，您知道我来找您走了很远的路，所有的钱都花光了。我现在一无所有，除了刚才给您的三美金。”

“哦，没有必要为自己的贫困而哀声叹气，这可是一件好事。”导师边吃边说。

“好事？”索尔快要跳起来了，“我已经身无分文了，您还和我开玩笑。”

“这不是开玩笑，因为根据我的经验，愈贫困的人，他们成为富翁的可能就愈大。相反，那些一味依靠父母的力量，已经有些财富的人，是很难赚到大钱的。”

“这是为什么？”索尔问。

导师说：“因为一无所有的人，特别是那些整天为一日三餐烦恼的人，他们深深地体会到了贫穷的滋味，他们赚钱的欲望就会非常的强烈。要是没有想要成为富翁的强烈愿望，一个人一辈子也不会赚到大钱的，因为那正是成为富翁的前提条件，在这一点上，那些贫困的人有优势。”

导师停了一下继续说：“那些家境不错，生长在富裕环境中的人，因为能够轻松地从父母那里得到资助，所以对于金钱的欲望不太强烈，他们也不大会有成为大富豪的念头，他们赚钱的动力不足，这也就是为什么富人的后代，大都无法赚大钱的原因。除非他们的父母留给他们巨大的财富，有些继承父业的第二代经营者，也能使事业稳定发展而成为大富翁，但这样的家庭毕竟不多。”

“我想他们中也有很想赚大钱的人。”索尔说。

“就算其中有一些人想赚更多的钱，但是他们中的大多数由于担心失去原先的财产而不敢轻易投资，他们顾虑重重，而对一个原本就一无所有的人来说，就不存在这些顾虑。所以他更能放开手脚，这样也更容易赚到钱。”

“但是我听到很多人这样抱怨说：‘贫穷让人做不了任何事。’”

“这种想法是不对的，一无所有的人，反而会被困境逼着向前。因为只有贫困，才能让人产生赚钱的智慧和超强行动。在这种情形下，他们极可能想出绝妙的赚钱方法，所以他们

成功的概率也就大得多。”

3.4. 爱伦·坡的小说原则

“但是一个一无所有的人他用来做什么来投资做生意呢？”索尔不解地问。

“这是另一个问题，以后你会明白的。”导师说到这里将话题一转：“你喜欢工作吗？”导师问索尔。

“工作？”索尔摇了摇头。

“那么你以前在哪里工作呢？”

索尔将他过去的经历说了一遍后感叹地说：“我的大好时光几乎全都浪费掉了。现在想来我很是后悔，也许当初我就不应当去上班。”

“噢，一个人要总处在你这样的状况下，是最可悲的。因为这种不上不下的境遇无法激起一个人向上的毅力。”

“是啊，那简直是一种糟糕透顶的日子！”索尔说。

导师笑着说：“但是这也未必就是坏事。”

“您说这是件好事吗？我浪费了大量的光阴，却没有能够赚到一点儿钱。”

“你要习惯于从另一个角度来看问题，索然你这几年的工作没有太多收入，但事实上你学到经验，这对你以后的发展会有很大帮助。”(p134)

p134: 一无所有的人，反而会被困境逼着向前。因为只有贫困，才能让人产生赚钱的智慧和超强行动力。

“是吗？”索尔疑惑地问。

“当然，现在虽然看不出来，但以后你就会知道。另一个好处是至少它让你明白为别人工作是赚不到什么大钱的。”

“没错。”索尔点了点头表示同意。

导师又接着说：“你过去的工作只是为了生存，每个月领一些少得可怜的薪水，我所说的不是这样的工作。”

“那么您说的工作是……”索尔边吃边问。

“我所说的是为自己而工作，我想你需要重新确立对工作的看法，你要知道每一个想要成为富翁的人不努力工作是不行的。”

“我想是的。”索尔说。

“据我所知几乎所有百万富翁都非常热爱自己的职业。世上不存在没有敬业精神的创业型富翁。道理非常简单，要是一个人连自己的事业都不热爱，我想他很难做出什么成就来。相反，这些富翁们在工作上表现出一丝不苟的工作态度，也非常让人叹服。对他们而言，工作几乎是一种消遣，一项嗜好。这就是为什么很多有钱人没有假期的原因。他们不愿意放弃所爱的事业，他们一心想的是竭尽全力做好自己的事，遇到任何困难也不会灰心，而且是认真真勤勤恳恳地做下去，即使他们已经是好几百万的富翁……”

“当然，如果是为自己工作，我想我也会很认真的。”

“还有，虽然享受工作是一个绝对必要的条件，但是还不够。要致富，你必须知道秘诀。告诉我，你相信有这种秘诀存在吗？”

“当然，我相信。”

“那好，这是一个最基本的起点。大多数人不相信自己，他们不相信自己有致富的能力，而就是这种不信任构成了他们不会致富的全部理由。”

“我明白您的意思。”索尔有些自作聪明地说。

“但是我还要强调一点的是——想象力，这是无数失败者最缺乏的东西，同时，这也是人生的一个谜底。读过爱伦·坡的小说吗？”导师问索尔。

索尔显然没有读过，他有点儿吱吱唔唔。

“有这样一个情节，”导师继续说，“警察在屋中到处搜寻一封信，但是却找不到，因为那封信没有被藏起来，而是放在最显而易见的地方！这是爱伦·坡小说的基本原则，也是警察无法找到信件的理由——他们缺乏想象力。”

3.5. 两万美金的费用

索尔聆听着导师的话，内心涌起了巨大的热情。索尔甚至想，即使这个老人没有什么致富的秘诀，那他也会是个云山雾罩的奇才。

“啊，索尔，我想知道，你愿意付多少钱来换取这个致富的秘诀呢？”

这个问题突如其来，索尔愣了一下，但很快他就镇静下来，说：“虽然我愿意花钱买它，可我拿不出钱来。”

“我是说，如果你有钱，你愿意出多大的数目呢？说说看。”

索尔不得不回答这个问题了，他鼓起勇气开了口：“二百美金。”他回答。

导师捧腹大笑。

“只有二百美金？你根本就不相信秘诀的存在，是吗？年轻人，我再给你一次机会吧，说一个大一点的数目！”

索尔低头沉思，他想说出一个既让导师满意又不让自己为难的数字。

“我们只是在做一个小游戏，不是吗？你应该知道。”导师说。

“那当然。”

说着导师随手拿出了一张白纸，打开一支精致的钢笔，递给了索尔。

“现在你可以明白根本没有什么问题了吧？在这张纸上写下一个数目。”

“可到底要写多少呢？”

“写下两万美金。”

导师断然说道，脸上没有一丝夸张的表情。索尔却吓了一跳。

“两万美金！您不是在开玩笑吧？”

“当然还可以写下三万美金。”导师平静地回答。

索尔一脸茫然。

“要有冒险精神，索尔，当年我就是靠这种冒险精神做成了第一笔生意。”导师一脸认真的样子。

“是吗？”索尔想听下去。

“我签了一张很大的借据，为此，我四处筹钱，结果，我居然成功了，就这么简单。”

“那是怎么回事呢？”索尔好奇地问。

导师说：“那是我一生中具有重要意义的头笔生意，那时我还是加州一家工厂的小技师，正赶上加州一带经济萧条，不少工厂和商店纷纷倒闭，被迫把自己堆积如山的商品贱价抛售，价格低到一美元就可以买100双袜子。所有的商人都垂头丧气，感觉像是到了世界末日，他们都认为这种情况无法做生意。但我不这样看问题，我认识到这是一次难得的机会，便把自己所有的积蓄全都拿出来收购低价货物。

“所有的人都都在嘲笑我，认为我发了疯。因为几乎所有商人都在大量贱卖，而我却敢于大量买进，你知道这的确是一次很大的冒险。一旦冒险失败，肯定会血本无归。后来，连我

妻子也向我提出警告，因为当时我们的积蓄有限，其中有一部分要用于子女的教育。但我最终还是大胆签下了一张大面额支票，你要知道当时我还没有见过那么多钱呢。”

“后来怎样？”索尔急迫地问。

“后来的情形似乎更为不妙，过了十多天以后，那些工厂即使贱价销售也卖不出去，只好把所有的存货烧掉。”

“烧掉？”索尔奇怪地问。

“是的，他们想用这样的方法来稳定市场物价。但是我还是大量买进，风险一步一步加大。人们更加笑我傻了，家人也都为此忧心忡忡。我妻子眼看别人已经在焚毁货物而我还在不停地买进。她焦急万分，忍不住对我抱怨了起来。”

“那您不担忧吗？”索尔问。

“我对此充满了信心，”导师说，“我安慰他们说，用不了多久，你们就会看到我的成功，到时候我们就可以靠这些廉价货物发大财。”

“一个月过去了，情形没有什么变化。妻子就不停地抱怨我，又一个月过去了，依旧没有什么好转，而我已经用尽钱财。”

“那后来怎样呢？”索尔也有些紧张地问。

“第三个月依然没有任何转机，我妻子忍不住哭了。虽然当时的情形确实不妙，但我还是坚信自己的判断。终于，我所期待的转机出现了，美国政府稳定了加州的物价，并且大力支持该地区的商业复兴。”

“结果呢？”索尔问。

“结果是加州一带因为当时焚烧的货物太多，外面的货物又一时运不进来，所以物品奇缺，物价天天都在上涨。我看到时机已经来了，于是马上决定，将自己库存的货物全部抛售出去，这样一下子我就赚了一大笔，收获是我当时投入的一百倍。”

“这真是一次伟大的成功！”索尔惊叫起来。

“的确如此，”导师说，“这件事情的另一个收获是：如果你要获得大成功，你得先成为一个胆量过人的人，你必须习惯于冒险，要知道越是有经济风险的事，越能尽快实现你的致富梦想。”

索尔说：“我知道风险与利益本来就是捆绑在一起的，冒险成功会带来十分丰厚的回报，但是……”

“你能来到我这个海岛，就说明了你具有冒险精神。但是这还不够，在关键的时候，你必须破釜沉舟。犹豫不决的人认为要一切都胜券在握才敢冒险，结果一无所得。道理很简单，当你没有了一切退路，你才会积蓄起自己内在力量。不要犹豫不决，年轻人，最理想的行动就是现在！来，签下两万美元的欠条吧！签下它。”

索尔不由自主地拿起这张白纸，写下两万美元的欠条。就在他要签下自己的名字时，却又停了下来。

“老实说，我还从来没有开过这么大数目的数据呢！”索尔惶恐地说。

“要改变生活，你就得从现在开始。你得学会向别人支付巨额的资金，如果它是有益的。”

可是，毕竟一切都来得太突然，给一个素昧平生的人，开一张两万美元的欠条，可不是闹着玩的。

“我知道是什么阻止你签下自己的名字。”导师说，“很简单，你不愿冒险。你要知道风险和回报是连在一起的，这可是一条最基本的规律。一般人对于金额很小，危害不太严重的事，会有胆量去面对。而只有面对巨大的金额或是有着严重后果时的选择，才是对胆量的真正考验。你要知道风险越大，你的收益也就越大。也许不用多久，这个数目对你而言就不算什么了。”

“不，不是。”索尔想找借口。

“啊？还有别的理由吗？”

索尔正犹豫着，导师又说了，“还剩下一个理由，只有一个，那就是你怀疑那个秘诀，不信任我，也不相信自己，因为这个秘诀而成为一个百万富翁。但是你要明白，天下没有那么多能让你觉得完全可信的事，这也就是为什么世界上的富翁总是那么少，而穷人却那么多。”

“这不仅仅是因为冒险。”索尔似乎想为自己找点理由。

“你看看现实情况吧，”导师说，“那些风险最大的地方，收益者越少。你的胆量为你划下了一道富裕与贫困的鸿沟，这道特殊的鸿沟决定着你将来的生走向。越过去你就能成为一个胆量过人的人，成为一个大富翁。你已经冒险来到我的海岛，现在就看你有无胆量押上这一票了。”

3.6. 闪闪发亮的金币

看着索尔还是下不了决心，导师丝毫不显得气馁说：“如果这个秘诀保证你可以在一年内赚 100000 美元，而且还不用受苦受累，比起你目前的工作，那么你愿意签下你的名字吗？”

“当然。”索尔点头同意。

“那就请签上你的名字吧。我向你承诺，你以后赚的钱将会比这更多。”导师大声地说。

“您可以写下这个保证吗？”索尔问。

导师一下兴奋起来。“聪明的索尔，很好啊！这很明智。即使你有百分之百的把握，也不可轻信于人。”

导师说完站起来，在一个抽屉中抽出了一张纸，然后伏案写了起来。

导师很快写下了保证，交给索尔，索尔仔细看了一眼，发现措词诚恳严谨，他稍感放心。

“嘿，索尔，等等，我刚才突然想起一个好主意，”导师眨了眨眼睛说，“我们来掷掷金币怎么样？”

接着，他魔术般地从口袋里拿出一枚闪闪发亮的金币。

“让我们来猜金币的正反面怎样？如果我输了，我就把我口袋里的 20000 美元给你。如果我赢了。你给我签下欠条，这样做你觉得满意吗？”（p143）

p143：在关键的时候，你必须破釜沉舟。犹豫不决的人认为要一切都胜券在握才敢冒险，结果一无所得。

“我满意。”

“那好，这说明游戏是公平的。”

“不过，我刚才告诉过你，我没有钱，哪怕我写了欠条，恐怕也难以兑现。”

“这个你不用担心，”导师爽快地说，“我甚至愿意等到你成为百万富翁后再兑现。”

“开始吧！”索尔舒了一口气高兴地说。

索尔知道，他不会有任何损失。根据导师的新提议，他很可能马上就会赚 20000 美元，而且如此轻而易举。索尔想到这儿，有些得意。索尔在心里祈祷着，希望导师刚才没有注意到他的心虚。然而，导师毕竟是一个精明人。接着，他就提出了一个附加条件，这印证了索尔的怀疑是正确的。

“还有一件事必须要清楚。如果你输了，你必须承诺你会担保这张欠条的兑现。”导师郑重地说。

索尔听了这话，鼻尖上也冒出了细小的汗粒。但他还是在胸口划了十字，并说出了自己的承诺。

“你不看看金币吗？”导师问。

“当然。”索尔感激地点了点头，随手抓过金币。

导师微微一笑，说：“索尔，你凡事该小心。但是我也希望你以后不要因为谨小慎微而裹足不前，这会错过很多好机会。”

导师说完就谦和地把金币递到索尔手中，索尔拿起金币翻来覆去仔细检查了一遍，导师要他选择其中的一面。

“我要正面。”索尔想了一秒钟后大声回答。

“好，正面，有人头的一面，就这么定了。”

导师轻轻地抛起了金币，索尔看着在空中翻滚的金币，心中激动不已，要知道可是两万美元的游戏啊！他的心情随着金币在空中翻滚的次数增多而愈发紧张。一会儿，“当”的一声脆响，金币落在桌上，索尔定睛一看，不是人头的那一面。

“哈哈，不是人头！”导师大声说。

索尔非常失望，他不得不面对另外一个事实，拿起笔签下两万美元的欠单。他拿笔的手有些颤抖。

他把签好的欠单递给导师，导师看了一下，收了起来。

“好吧，”索尔说，“您告诉我那个关于成功的秘诀吧！”

“没问题，”导师轻松地回答，“你带纸了吗？我把它写下来给你，免得你忘记。”

“我身上没有纸啊。”

“没有？那我给你一张纸吧。”导师轻描淡写地说。

导师从抽屉里取出纸和笔，身体靠在桌上，低下头准备写，却又突然抬起头，对索尔说：“你去叫一下仆人吧！他在厨房里，朝着过道走过去。”导师用干枯的手指指着厨房的方向说。

索尔沿着导师的指示找到厨房，果然看见那个仆人正在那里忙碌。他把仆人带到导师身旁时，发现导师正在封信封的口。他的脸上洋溢着笑容。

“我的客人要在这里住下，”他和蔼地对仆人说，“请你给他收拾一个房间并带他去。”之后，他认真地看着索尔，轻声说，“这里面就是那个秘诀。”导师缓缓站起身，把信封递给索尔，然后拍了拍他的肩膀，显得和蔼慈祥。

导师又叮嘱索尔说：“索尔，有一点，请你记住，你一定要等到夜深人静时，才能打开它……”他接着说，“我还要提醒你，如果担心付不起这个秘诀的钱，现在你还可以选择。也就是说，你还有时间退出。我会把你的欠单还给你，当然了，我会给你足够的路费回家继续过你的生活。”

索尔握着信封，稍稍犹豫了一会，说：“不，我不做那样的选择。”

“好样的，我就希望听到这样的答案。”导师看着索尔郑重地点了点头。（p147）

p147：上帝说，要有光，于是就有了光。这是世界上最简单的语言。但在我看来，古往今来的所有文学读物，都比不上这几个字更有效，更有魅力。

3.7. 荒谬而惶惑的夜晚

夜晚，满月高悬，导师城堡似的宫殿灯火通明，但又寂静无声。索尔信步踱到房间的窗前，透过窗户，他可以看到外面的庭院，心潮起伏。

吃了千辛万苦终于来到了这个城堡，而现在，成为富翁的秘诀就在手上了，从今往后就有可能成为一个拥有香车宝马的富豪了，他愈想愈兴奋，愈想愈不能自持。

他怎么也等待不下去了，用颤抖的双手迫不及待地打开信封，抽出信纸摊开来准备阅读。可展现在他眼前的却是一张毫无字迹的白纸！

“肯定在另一面。”索尔小声嘀咕着说。

他翻过另一面，仍然干干净净，没写一个字！

索尔的脸顿时变得煞白，这是怎么一回事呢？难道这个导师是个骗子吗？啊！天哪，他一开始借去了自己仅有的三个美金，接着又让自己写上一张两万美元的欠条，除了一套不着边际、云里雾里的胡扯，几乎没说过一句正经有用的话……索尔这么想着，开始意识到自己的愚蠢！自己老老实实在写下了一张两万美元的欠条，换来的竟是一张白纸。索尔气愤地弯下腰去。

他感到受辱，严重的受辱。

愤怒使索尔的面孔开始扭曲变形，他生气地把信撕碎了，狠狠地将碎片丢到沙发上。

想到自己的冲动和野心，他意识到了自己的幼稚。这么容易的，就被引诱到一个圈套里了。他用拳头砸着自己的脑袋，连声痛骂自己。捶打、吼叫、喘息之后，他才冷静下来，他想，不能这样下去了，应该怎样才行呢？或许还有一个选择，就是逃离此地？

对，逃离此地！

立即行动，一走了之。索尔惦着脚轻轻地走到门口，却发现门被锁住了！被人从外面锁住了！索尔的心像被人用绳子捆绑住了，感觉呼吸困难，汗水涌出了额际。索尔将房间仔细巡视了一番，发现只有窗户可以出去。于是，他飞快地跑到窗户边，轻轻一推，窗户打开了，但是，窗子外面是坚硬的铁条，他用手使劲地掰了掰，纹丝不动的样子。

惟一的办法就是大声吼叫，他叫了两声，没有反应，他发现汗水沿着脊背滚落了下来。

终于他折腾累了，决定睡一会儿。然而这一天发生的所有事情都如在目前。无论千万种理由，也压抑不了可笑的愚蠢的荒谬感，他甚至为此感到羞愧不已。

他愈想愈累，打了个长长的哈欠，俯身趴在床上，终于沉沉地睡了过去。

3.8. 魔法师的帽子

第二天一早，索尔在昏昏沉沉中醒来，感觉自己像是被人狠狠揍了一顿，浑身酸痛。更为可恼的是，从窗户进来的阳光，正明晃晃地照在沙发上那些可恶的破碎信纸上。

索尔看到它，又不由想到自己所受的侮辱，腾起的怒火吞噬了他。他的心中只有一件事，去找那老人，把他的秘诀还给他，拿回那张欠条。索尔在一面镜子看到自己的模样，发现自己面孔苍白，头发凌乱，眼里满是沮丧之情，但是这并没有让他退缩。

索尔伸手拢了拢凌乱的头发，快步走向大门边。他怒气冲冲，想要用劲全力去撞门，出乎意料的是，那扇门却自己在轻轻一碰下打开了，索尔几乎摔了一个跟头。

索尔朝客厅走去，一抬头却看见导师正坐在椅子上，他遮阳的帽子放在桌上，这顶宽边遮阳帽在阳光照耀下，闪耀着一种神秘之光，犹如一顶魔法师的帽子。

导师悠闲地坐在桌子旁，他的手里不停地抛着一枚金币，嘴里同时小声地数着抛出的次数。

“十一，”他轻声地说，他分明看到了索尔的到来，但他的视线并没有离开金币。“十二，”但是没等他数到十三，就听他懊恼地说，“唉，又失败了。”说完，他伸出干枯的手指生气地抓住金币，“总到十三次就出错，看来上帝是对的，十三是个坏数目。”

“你是说，你能连续抛出十二次你所需要的那一面吗？”索尔问。

“啊！当然，多少年了，一直如此。”

索尔听导师这么说，恍然大悟，意识到前一天晚上的游戏是一个骗局。

“我有一个童年时代的朋友，简直算得上是一个非常了不起的魔术师，他能这样抛掷五十次。”导师的语气里充满了羡慕。

“能给我看看那枚金币吗？”索尔好奇了。

“当然可以。”导师愉快地答应了，并将那枚闪闪发光的金币交到索尔手中。

索尔反复看了几遍，显然这个硬币没有问题。但这并不能使他消气。

“您真会骗人啊，先生。”

“哈哈哈哈哈……”看到索尔生气的样子，导师一点也不诧异，他边笑边招呼索尔坐下，并说：“你看出来了，我们的游戏不公平。我不过在表现我对金钱的技巧而已。但它算不上欺骗。”

“您的技巧真高啊，先生，几乎在眨眼之间就挣了两万美元，而且还有这样的秘诀!!”

索尔狠狠地挥舞着那封信，使劲地将它丢在老人面前。

“那并不只是一张白纸，索尔，完全不是。”导师温和地解释。

“好吧，说说看，这上面可是一个字迹都没有，您以为我是个没有头脑的白痴吗？”

“啊！不，索尔，你只是缺乏敏锐的洞察力。这在年轻人中是很正常的事情。因为处于这个年龄段的人，外表看起来成熟，其实心智仍然是很幼稚的。”导师耐心地解释着。

“可能是吧，其他方面我也许分辨不清，但至少我还能弄清楚出白纸黑字吧！”

“一切都是从一张白纸上开始的，我可以用我的人格向你保证，这张白纸上有着你的需要和一切的东西。”

索尔看着眼前的这张白纸，又看了看导师，显得莫名其妙。确实，他感到糊涂。

“索尔，听着，就让我们从这张白纸开始吧，忘掉你关于一张白纸的意思，忘掉它！在穷人那里，在一个毫无想象力的人那里，它是一张白纸。但是，在我们这里，它不是，绝不是。”导师和颜悦色地说。

导师的话，充满了玄机，索尔的情绪稍稍平息下去了。索尔还决心准备最恶劣的言语对待他，而此刻听他这么说，他似乎在为自己还没来得及破口大骂庆幸不已。

导师的脸上满是喜悦的光辉，索尔也不由自主地露出了笑容。

“好吧！让我亲自告诉你那个关于致富的秘诀。不过，我必须再次告诉你，它看上去很简单，你千万不要被它单纯的外衣所迷惑。想想上帝创造万物的情景吧。上帝说，要有光，于是就有了光。这是世界上最简单的语言。但在我看来，古往今来的所有文学读物，都比不上这几个字更有效，更有魅力，不是吗？”

“可是，先生……”

“当然你现在年轻，还在迷惑之年，这是难免的事。但是，随着时间的推移，当财富以不可思议的速度来到你的身边时，你才会恍然大悟。不过，现在，你需要明白的是这张纸，这个秘诀。啊！这是多么有趣的事啊！”

“可我怎样才能明白呢？”索尔等得有些不耐烦了。

“首先，你得相信奇迹，相信这张白纸上的奇迹。咱们再看看吧，看到底有什么奇迹会发生。”导师将白纸推给了索尔，然后闭上了眼睛。

3.9. 一个非常严重的错误

索尔糊涂了，他不知道导师要干什么。

过了一会儿，导师睁开眼睛，找来一支笔，递给索尔。

“你到底想得到多少钱呢？索尔。”导师问。

“很多吧！”索尔想了想，不太肯定地回答。

“你用你手中的那支笔把你期望得到的数目写在白纸上吧！”导师说，“别忘了你务必写上你想要赚到这笔钱的时间。”

“这跟致富秘诀有关吗？”索尔不解地问。

“是的，有关，它是致富秘诀的第一道大门。”导师眨着眼睛轻声对索尔说。

索尔心里暗想着导师又在搞游戏吧！

他瞪大眼睛，脸涨得通红，生气地对导师说：“您认为金钱就可以这样随手得到吗？只要我在这张毫无用处的纸上写下一个数目就可以实现了吗？！”

“毫无疑问，就是这样。”导师耸了耸肩膀大声地回答。

索尔的惊讶显然大于气恼，他张大嘴说不出话。

“我对你现在的惊讶一点也不感到奇怪，索尔。在你之前，有无数个人听了我的这番话，都表现出你刚才的那种表情来。一开始，我就告诉你，这个秘密很简单，但是，你现在仍然被搞糊涂了……”（p155）

p155：所有成功者都相信他们可以达成伟大的事业。所有深深相信自己会致富的人，都会致富。

“我为我的无礼向您道歉，先生，不过我还是不太明白，在一张白纸上写下一个虚无的数目与期限有什么意义？看上去就像是堆积木游戏，但我们都不是孩子了。”索尔轻声地说。

“一个精妙的比喻。据我所知，建筑大师们对积木游戏都很热衷，这是一切摩天大楼的基础作业，或者说，所有的建筑在他们眼里都是堆积木游戏，不是吗？”导师双眼盯着索尔。

“现在，让我从你所知道的事例中来说吧。假设你要去找一个工作，正好有一家非常大的企业在招聘员工，你通过了应聘工作的一切关口，得到了这个千载难逢的工作机会，你高兴吗？”

“当然高兴。”

“好啊，”导师听完索尔回答，又接着说：“你想这真是幸运，终于战胜了那么多人，在自己失业一个月后又找到了一份很好的工作。但是当你得到新职位的喜悦过去以后，你接下来会考虑的将是什么呢？”

导师停止往下说，眨着眼睛看着索尔。

“喔，如果这样，我想知道究竟可以挣到多少钱。”索尔低头沉思了一会儿回答说。

“太好了。你会搞清楚自己的薪金。如果你问你的上司，他不说出一个具体的数字，只是反复保证说你当然会赚很多钱。你会怎么想呢？”

“我会起疑心，会怀疑他的诚恳。”索尔回答。

“非常正确，甚至更糟糕的是，你也许会觉得老板是在欺骗，因为他拒绝说出一个明确的数目，这表示存在可疑的地方。同样道理，如果他拒绝告诉你，你什么生活开始工作，你也不会很高兴，对不对？你会想问出个所以然来。”导师微笑着说。

“对，我想我会，确实是这样的。”索尔不停地点头表示同意。

“要是在你一再的盘问之下，老板依然不肯给你明确的答复，那你还不如放弃这个不太可靠的工作，另找前程。”导师说完眨着眼睛看着索尔，等待他的回答。

“您说得很对，先生，如果老板不肯告诉我明确的答案，我想他极有可能是想利用我做些什么不正当的事情，我会担心受骗。”索尔斩钉截铁地说。

导师听完索尔的话后，微笑着点了点头。接着说：“你向老板提出的问题，是为了要得到明确的答案，因为只是知道你会赚很多钱，而没有明确的数目是不行的，你想要具体的数目。甚至你还会希望他把关于工作福利待遇这方面的一切，都用签协议的方式写下来，可以让它成为口头同意的有力证据。是吗？索尔。”

导师说到这里又停了下来，只微笑地盯着索尔看，等待着他的回答。

“我想是的，为了保险起见，我会让雇主跟我签协议的。”索尔想了想回答道。

“你知道这一点很好，这说明你办事很谨慎。一个人应该一诺千金，但是口头承诺又是（无）效力的。生命也同此理啊，只可惜大多数人没有明白这一点，生命就像一份协议，它是一种约定，它会将我们所期望得到的交付给我们。但，首先，你必须在协定上写你的期望，如果你没有期望，你什么也得不到；如果你的期望很少，你得到的就很少；如果你期望的是一个世界，你最终会得到整个世界。”

导师停下来，用锐利的眼睛盯着索尔，在意识到索尔已经听懂了他刚才所说的话之后，他于是又继续说下去，“一定要明晰，尤其是金钱，我们必须弄清楚它的一个数目及我们必须完成的期限。”导师停顿了一会儿，清了清嗓音后又接着说：“事实上，生活中十有八九个人都没有明确的期待。所以，过多的人都在浑浑噩噩，都是在荒废此生。”

索尔完全被导师的说法惊呆了。

“好吧，还是从自己开始吧！回到你自己的问法上来吧！”老人继续说，“你确定你想像致富吗？”

“我确定。”索尔毫不犹豫地回答。

“很好，那么现在你告诉，在一年时间中你想赚多少钱？”导师明亮、深邃的眼睛望着索尔，耐心地等待他的回答。

“我……”索尔突然发现自己哑口无言，张着嘴嗫嚅了半天也不知道说什么好。他了解老人刚才所说的道理，事实上他完全同意导师的理论。但是他与导师所批判的大多数人一样，不知道自己期待的底线在那里，不由得感到羞愧万分。

“我……我不知道，”索尔不好意思地挠了挠脑袋，小声说，“这是我的错。”

“这当然是个非常可怕的错误。不过，我们可以纠正它，好，索尔，现在在这张白纸上写下你想要达到的数目。”导师鼓励说。

“我以前只是想要发财致富，却没有具体考虑过在多长的时间内究竟要赚多少钱，对于这个问题，我也完全没有想清楚。”索尔不好意思地小声说。

“索尔，要对自己有信心！这件事对你来说非常容易，写下你希望在一年内想赚到钱的具体数目。我们现在要做的是，写下一个明确的数目。写吧，不要再耽搁时间了！”

导师刚说完话，就用瘦弱的右手麻利地拿起桌上的沙漏。

索尔终于进入这个游戏里，全身心投入其中。时间就像小鸟一样飞快的过去了，当沙漏计时器中的最后一粒沙子从容落下时，索尔总算在白纸上写下了一行数字。

“时间到了。”导师缓缓地开口说话了。

导师伸手将索尔手下的那张白纸拿起，显得饶有兴趣。

“50000美元！”导师惊讶地叫道，“天哪，这么低，索尔，你的要求和目标太低了。不过，也不错哦，我喜欢这个数字。”

3.10. 在纸上写下的数目

就在这个时候，仆人轻走了进来，端来了咖啡与面包。索尔的眼睛瞪大起来，他还没吃早餐呢，他前一晚刚刚经历了各种折磨，看到冒着热气的咖啡和香喷喷的面包，他的肚子就开始交换起来。

“饿了吧，索尔，开始享用早餐吧。”导师微笑着说。

“好的，先生。”

索尔难得有如此胃口，他一边狼吞虎咽地吃面包，一边竖着耳朵听导师说话。

“我有一连串的问题要问你，”导师看着索尔说，“我的问题将帮助你了解在思考过过程会发生什么事，会使你觉得你的思考的时间太短。”

“好的。”索尔含糊地回答，他的嘴里塞满了面包。

“你首先应该注意的是，你所预想的数目一定不能超过你写在纸上的数目。因为，这个数目其实就代表了你对自己的价值判断。否则的话，你一年不多不少就只值 50000 美元。不管你愿不愿意承认这一点。”

“先生，我不懂您为什么会这么说，”索尔有些不满意地说，“我觉得自己的想法其实很实际、很脚踏实地。我之所以写这个数目，是因为我现在还没有高收入的好工作，我的银行存款几乎是个零，我还看不出自己如何能赚更多的钱。”(p161)

p161: 得到信心的惟一方法，是透过言语不断地重复。言语对于内在与外在生命有惊人的冲击。

导师微微一笑了一下，轻缓地说：“当然，你的想法是可以的。不论怎样，我还是尊重你的想法。惟一的问题在于，正是你的这种态度造成了你目前情况，外在的因素其实并不是很重要。索尔，你一定好好记住我的一句话：在你一生中的每一件事，不管是生活上、情感上、社会上、还是职业上，都是你的思想的一个直接或间接的反映。可是你的性格尚未成形，你还不能接受这个原则。你也许还认为能够决定你的生命的只是外在的环境。”导师转过身看着索尔，接着往下说：“你知道吗？现实生命中的一切，事实上都只不过是一种态度而已，生命是由我们的意志所想像出来的，是思想创造出了发生在你身上的一切。你一定觉得这个想法有点无聊，很多认为自己很‘理性’的人都一直在固执地否定着这个原则。”

索尔的嘴巴停住了，他抬起头来，仔细倾听他所说的每一个字，他皱了皱眉又补充道：“先生的话很有道理，所有那些在一生中取得成功的人，无论他在什么行业，都不喜欢那些富有逻辑的理性思考，也不太喜欢知识分子所提出的反对意见。因为那些人不会理会别人怎么说，他们的思考总在辩证着事物的道理。可事实往往证明，那些人的辩证都是很贫乏的。”

导师对视着索尔的眼睛，继续说：“可是，你不要以为我是反理智的，恰恰相反，如果要获得成功，就必须具备理性与逻辑。仅有这些也是不够的，在大多数的情况下，它们只是一个工具，有时，这个根据甚至会成为伟大成就的障碍。只有那些对于意志力量充满信心的人，才可以达到成功。这些人对环境从不抱怨，从来不让外在环境过分困扰他们，他们会使自己像魔石那样将财富吸引过来。”导师顿了一下，又接着说：“说到底，历史上那些伟大的成功者所面对的困难与其他人并没有太大的差异。有时候他们可能遇到比常人更大的困难，可是那些困难只会使他们更深入坚定自己的意志。所有这些成功者都相信通过自己的内在潜能可以达成伟大事业。你会发现，所有那些深信自己会致富的人，结果都会致富。这就是信心和意志的力量，这就是他们能够成功的原因。”

“好了，我们还是回到这张纸上来。”他侧了侧身，伸出瘦弱的右手食指，指着索尔写出来的数字郑重地说，“你可不可以诚实回答我一个问题，你写下的 50000 美元是不是你脑子里第一个想到的数目？”

“先生，它并不是我第一个想到的数目。”索尔如实地回答。

“那么，你一个想到的是多少呢？”导师眨着眼睛问，神情充满一种睿智的色彩。

“说实话，我无法确定，当时我的头脑里涌现了许多不同的数目。”索尔懊恼地摇了摇头说。

“没关系，你当时还想到哪些数字了？”导师继续向他提问。

“哦，让我想想，”索尔凝思片刻，突然大声的叫了起来，“我第一次想到的是 70000 美元。”

“70000 美元吗？可你为什么在纸上写下 50000 美元而不是 70000 美元呢？”

“我也不知道为什么。当时我以为要在一年之内赚 70000 美元似乎不可能，我现在没有那么高收入的工作。”索尔低声说。

导师摇了摇头说：“你如果不相信你可以做到，你就的确是不可能做到的。由于你只以 50000 美元做开始，以后就够我们忙的了，因为这样你要花费一个很长的时间才能成为一个百万富翁。”

“现在，你可以重新写下你认为可以达到的最高数目。”导师又命令道。

索尔点了点头，思索一会儿后，就小心翼翼地在纸上写下 70000 美元。

“恭喜恭喜，”没有想到导师很快地回答，“你在短短几秒钟内，不费吹灰之力就赚了 20000 美元。怎么样，不坏吧！”

“可是，这只是写的数字而已，这和事实有什么关系？我根本没有真正赚到那么多钱呢！”索尔大叫着说。

“为什么没有？你可以假装你多赚了 20000 美元！你已经跨出了最大的一步，你已经扩大了你的自我形象，相信自己可以赚到 70000 美元而不是 50000 美元，这才是关键！你别瞧不起这么一个小小的进步，它仍然是一种进步。谚语说，罗马帝国不是在一天里就可以造成。你的内心里隐藏着一座城市，隐藏着一座像罗马一样的城市——不仅仅是你，所有人都是这样的，它是存在于人们意识中所想像出来的城市。它很有弹性，其规模取决于你给它的条件。如果你给它增大数目，你就扩展了自己的城市边疆。你心中的罗马也随之渐渐地成长。不论它有多小，它都已经开始成长。”

导师神色越来越庄重起来，他接着说：“几百年来，所有伟大的智者都说到一句真理，那就是人自身的抑郁自身的消极就是人们的最大限制，心理上的障碍就是成功的最大障碍。如果你扩展了自己的心理界线，就扩展了你自己的生命。克服你的限制，就取消了你的生活限制。那时候，你的生命情况会魔术般改变。这一点我可以郑重向你保证。”

“可是我不知道怎样才能发现自己的心理界线呀？”索尔好奇地问，“听起来这一切很不错，可是也十分抽象。”

“我刚才已经向你解释了要如何找出限制心智的界线，以及如何找出象征那界线的自我形象，对吧？”导师说，“在你写下那笔数目时，你已经把那界线转变成具体的文字了。这十分有趣，也十分奇妙，这么容易就可以看出每个人对自己的评价。人们在做这个练习时，他写下的这个简单的数目马上就暴露了他的真实形象。换句话说，一个人的心理界线也正是他在生活中遭遇到的限制。”

索尔越听越糊涂，右手不自觉地挠挠头。导师看了他一眼，又接着说：“不管他自己不知道，生命将会屈服于人们自设的限制。可悲的是，我们的失败者多半是对这个成功与财富的主要原则最陌生的人。成功的人清楚这个规律，他们常常尽最大的努力来改变自己的自我形象。”

“修正做法也不是很难，拿一张白纸写下越来越大的数目就行了。除非你相信自己能做到，否则你是永远无法致富的。另外一点，注意，你为自己树立的形象要和一个致富者的形象相符合。所以接下来，我们可以再做一次这个练习。这次写下一个更大胆的数目吧！”

索尔开始觉得有点坐立不安了，他埋头想了几秒钟，最后还是只写下了 70000 美元。

“哦，我这辈子再也不会希望赚到比这更大的一笔数目了。”索尔嘟哝着。

“这很正常，没有什么大惊小怪的。也许对你而言。这只是你渴望赚到的最大数目，但肯定不是你已经赚到的。在我看来，这仍然是一个显得有些谦虚的数目。对许多人来说，这个数目根本就算不了什么，对于有的人来说用一个月的时间就可以赚到，有的人只要一个星期，有的人甚至只需要一年中的每一天。可是还是让我恭喜吧，你这一次有了惊人的进步。”导师的目光神采奕奕，他的语调慢慢缓重起来。

“索尔，你永远要记住这个道理：目标的秘密在于它拥有野心，并且它肯定是能够实现

的。而且，你还要记住，也千万别忘了大多数人是过于保守的。他们没有勇气撤消自己的心理界线，因为他们已经把心理界线变成了某种必须要遵循的习惯。只要写下越来越大的数目，只要一个小时你就会有惊人的进展，你只要用很短的几分钟就会加倍自己的目标。”

导师润润嗓子，继续说：“在只有你一个人的时候，你要继续做接下来的练习：你可以坐下来，慢慢写下你的财富使命。”

“财富使命？我不知道什么是财富使命，也不知道怎么写。”索尔有些迷惑地说。

“别着急，我教你。”导师和蔼地说：“其实很简单，你就这样写：我要在五年后的今天成为一个百万富翁。（即是致富的秘诀）你知道吗，这可是我的导师的秘诀在实际中的应用。你可能会反对要花六年时间才能成为百万富翁，这就对了。你现在完全可以只花一秒钟便可得到运用那秘诀的钥匙，有了钥匙，也就保证了你的财富命运。”

“可是，请问您成功致富的时候用了多长时间？”索尔好奇地问。

“我？当初我是向一个导师借了 10000 美元作为资本起家，我刚好花了五年九个月时间才赚到我的第一个百万美元。从那时起，我每次都运用这个秘诀得到成功。也许，这个秘诀会使许多人感到好笑，不过你也可以发现，所以讥笑这个致富秘诀的人其实都不是富翁。”

索尔陷入沉思，他点了下头，他搔了搔脑袋不知道该说什么。现在他已经被导师说服了一半，但他还是半信半疑。这位老人所说的这一切听起来有点太容易了。

导师洞察出索尔的心理，他微微笑了一下，继续说，“这个秘诀的美妙之处在于，不是所有人都有这种野心。它不仅只对那些想要致富的人有用，可以毫不夸张地说，它对任何梦想都有效果。它完全可以使你在一年之中多赚 5000 美元，甚至在一年内使你的收入增加几倍，这是十分实际的梦想。”导师善意地对索尔笑了笑，接着说：“所以，索尔，听我的建议，回到你的房间安静地待上一段时间，我也要回到我心爱的百合那里。你一定要记得按照我说的去做，找一张纸写下我说过的句子：我将在五年后的今天成为一个百万富翁。记住一件事：在你还不习惯成为百万富翁这个观念之前，在这个观念还没有成为你最深沉的思想和你生命中不可分离的一部分之前，就不会有任何事物能帮助你成为一个百万富翁。现在走吧，好好想想我所说的秘诀，它将会是你后面五年的引导原则。”

说完，导师与索尔挥手作别。（p169）

p169：对于你行动的热爱，以及对于他人的热爱。这就是财富的双重秘密。

3. 11. 伟大的文字力量

一个多小时后，仆人轻轻推开房门走进来，看见索尔坐在书桌前思考问题。此时的索尔已经完全专注于那古怪的导师交给他的任务中，根本没有注意到时光的流逝，也没有注意到有人进来。

“你好，小伙子，打扰您一下。”仆人弯下了腰，十分有礼貌地轻声说。

索尔一点也没有觉察到身边还站着一个人，他被突如其来的声音给吓得差点从椅子上跳起来，他大声叫了起来，“啊，你什么时候进来的？吓我一跳。”

“对不起您，主人有事情找你，让你现在就去他那儿。”仆人仍然非常有礼貌地说。

“哦，好的。”索尔站起身整了整衣服，就随着仆人转弯拐角地来到了庭院。

导师在庭院里，他坐在他们第一天见面时坐的长椅上等着索尔。导师这时正凝视着一朵新摘的百合，满脸喜色，听见索尔的脚步声，他抬起头来。他似乎仍沉浸在快乐之中，柔和的笑容映红了他瘦削的脸。

“进行得怎样？”他冲着索尔微笑的询问。

“还可以。可是我好像还有很多问题要向您请教。”索尔恭敬地站在一旁说。

“没问题，你到我这里来的目的不正在于此吗？”导师热情地邀请索尔坐在他的旁边。

“我感到困惑的是，”索尔皱着眉头告诉导师，“我没有办法想像我如何才能在六年后成为一个百万富翁，就算我写下这个疯狂的数字，还加以美好的设想。但我凭什么能达到这个数字呢？我想问的问题是：到底怎样我才能说服我自己可以成为百万富翁呢？我甚至不知道自己要选择什么行业。另外，我也觉得自己要做一个百万富翁还是太年轻了。”

“要知道，年龄其实不是障碍，很多人在远比你年轻的年龄就致富了。最主要的障碍还是你不知道致富的秘诀。或者是即使你知道之后，你还是不把握机会，不去好好地加以应用。”导师用亲切的话语说。

“我当然准备要好好应用它。可是我还不知道怎么说服自己成为一个百万富翁。”索尔依然为此感到苦恼。

“要做到这一点只有一种方式，那就是可以像你说服自己无法成为百万富翁那样，在接下来的几天或最多几个星期，你将要发展出一个导师的品格。当然，这要花一些时间来解除你这些年来所积累的一切。你要知道，你的每一个想法，可能会以不同的方式，在你的生活中实现。一个人的人格越强，他的意志就越有力量，实现也就越快，创造出他的生命状况也就越迅速。希腊哲学家赫尔克莱斯有一句智慧名言：‘人格等于命运。’期望是维持意志的最好工具。你的期望越强烈，你所希望的得到的事物就能越快出现在生活中。时常去期望它就是致富的方法。不论在理论还是实现的层面上，真心期望与热诚都同样是成功的必要成分。”导师耐心地解释着。

“我是真心想要致富的，”索尔真诚地说，“我为了这个目标已经花了好几年时间去尽可能地做了一切，可我还是没有一件做成功的。”

“你知道为什么不行吗？热切的期望当然是必要的，但仅仅这样是远远不够的。现在你最缺乏的是信心。信心的力量是惊人的，一个人可以在自信心的驱策下，把自己无限的提升从而达到攻无不克，战无不胜。”

导师和颜悦色地对他说。

“信心果真有这样强大的作用吗？”索尔充满疑惑地问。

“你不相信吗？几乎所以平庸的人们都认为他们注定是要贫穷的，因为他们不相信有些奇异的力量是可以获得的。这一点正是他们的悲哀，他们就是自己不幸的创造者，他们心中的这种消极的想法，已经被潜意识接受，潜意识又将它们转变成为事实。你不能这样，你应当学会用积极的情感来控制自己的思想，这样就会使它成为信心的最佳住所。这种积极的情感，可以随心所欲地向你的潜意识下达命令，而你的潜意识也会马上接受，并采取相应的行动，这就是潜意识与行动紧密相连。”

“真是这样的吗？”索尔将信将疑地问。

“当然了，无数个百万富翁就是被我用这种方法教出来的，信心是一种无法以科学法则来加以分析的神秘事物，你要获得这是神秘力量，你必须首先要相信你会成为一个百万富翁。”导师极为肯定地回答。

“哦，我明白了，可我要如何做才能获得这种信心呢？”

“这个问题许多书里都有研究，我的老师所教导的与书中的结论是一致的。他们都认为，得到信心的唯一方法，是通过言语的重复。言语对于内在与外在生命有惊人的震撼。大多数人无法觉察这个原则，或没有办法去运用它——不，我刚才的话有不妥之处，很多人有运用言语的力量，可是却不能合理地使用它，他们通常用来自我伤害。要知道言语可是无所不能的。”

“我不想怀疑你的话，”索尔打断了导师的话，说：“但我认为您是在夸大其词。我的确看得出来言语能够帮助人成为百万富翁。我相信它们也许很重要，可是您也会认为，它们的重要性只是相对的。”

导师没有马上回应索尔的话。他只是沉浸在他自己的思想中。不一会儿，他说：“对了，在你房间的桌子上，我把一本书留在某个抽屉里，书里很详尽地阐述了我的观点。你可以上去找到它。那本书不长，你读完后再下来，我们等一会儿再继续我们的谈话。如果需要安静思考的话，你也可以关上卧室的门。”

“好的。”索尔爽快地同意了，他兴奋地跑回到房间，把门关上，在桌子翻箱倒柜地寻找那本书，可是费了老半天的功夫也没有找到什么书。不经意间，他发现了夹在抽屉中的一封信，虽然信封上面没有具体写出收信人的名字，可信显然是给他的，上面清清楚楚地写着给年轻百万富翁的一封信。

他激动起来，怀着好奇的心情，迫不及待地将信打开。里面只有一个用红墨水写的词：再会。下面还有一个签名：导师。

索尔又开始觉得被人愚弄了，他的心怦怦乱跳，开始烦乱起来。

就在这个时候，他看见一张白纸放在床上，他刚才怎么没有注意到，索尔想一定是有人在他离开后放的。索尔走过去拾起白纸，他看到那张纸上只有反反复复的同一句话：

你只能活一天了。

你只能活一天了。

你只能活一天了。

你只能活一天了。

你只能活一天了。

这仅仅是别的什么人搞的一个没有品味的玩笑吗？索尔心想，这一定不是玩笑，这一点可以确定，可是导师为什么要他死？这个地方的一切都那么奇怪。也许那导师原本就是个疯子，在和蔼慈祥背后原本就隐藏着什么阴谋。

索尔不由得汗毛倒竖，极为困惑恐惧，他不敢再往下想了。他脑子里只有一个念头，不论这是不是一个玩笑，他都没有必要去冒这样的风险，这可是有生命危险的时候呀。他不去想他的致富的秘诀以及那个导师用来诱惑幼稚的神奇论点了，他要逃之夭夭。

他把信丢在地上，朝门口迅速跑去，没有想到门跟上次一样紧紧地被锁住了。不管他怎么用力，门也无法打开。他用尽全身力量来摇动把手，想要把门撞开，可一切都是徒劳的。门仍然纹丝不动地紧闭着。

索尔这回真的吓着了，他脸色惨白、手脚冰冷，完全惊慌失措。他跑到窗口向外观望，那里导师正在庭院里悠闲地漫步。

“喂！喂！”索尔不管自己的表现了，他隔着窗户开始尽全力地大声向外吼叫。

可是，没有人回应。

他更大声地尖叫，还是没人回应，导师的耳朵就像聋了一样没有半点反应。这到底是什么意思？到底是怎么回事？这时候有两个仆人也相继走进庭院，仿佛在给导师汇报什么。索尔对站在前面的那个仆人歇斯底里地大叫，可是外面的人对他的喊叫完全不理睬。索尔惊慌极了，他不知道今天自己将会遭遇如何的结局。

突然间，他的手碰到了房间里的一个电话。“我怎么会这么白痴！我应该早就想到打电话。这回可以脱险了。”索尔自言自语地说，心里一阵窃喜。

索尔赶紧跑过去拿起话筒，可是他又不知道能打给谁。给警察吗？他应该打吗？要是没有什么事，警察会以为他在搞恶作剧的。索尔想来想去，最后还是决定打给接线生。他颤抖着拨开了号，电话线正忙。他又拨了一次，还是忙音。索尔快要绝望了，今天真是他的倒霉日。他再试一次。忽然注意到自己正在拨的号码就在眼前——不是因为他写了下来，而是因为他打的电话就是这个号码。他是在打电话到自己的房间，我的天啦——又被导师耍了！索尔脸色惨白，走到门边再次使劲推门，仍然是徒劳。他只好无奈地将求生的希望转到窗户边。就在这时，他突然看到外面有个人披着黑色的大斗篷，头上戴着一顶同样颜色的宽边帽，急

匆匆地朝屋子这边走过来。索尔的心跳加速，恐惧使他几乎窒息。这是不是派来干掉他的杀手呢？此时，他像只被困在囚笼里的老鼠，无计可施。索尔浑身发抖，直冒冷汗，一股绝望侵袭全身。(p176)

p176: 有成千上万的人想致富，但是不到百分之一的人会事先描绘出他准备采取的途径。

他听到匆促的脚步声越来越近。果然没错，自己的死期终于到了。他开始后退，求生的本能使他眼睛瞪大着巡视四周，他想要寻找什么东西来保护自己。这时，他听见钥匙在锁眼里急速地转动。把手动了，门被打开了。门口出现了一个漆黑、高大的身影，只见那人脸色煞白，像个吸血鬼一样纹丝不动。

这突如其来的景象把索尔吓傻了，他呆立在原地不知所措。突然，站在门口的那个人将手伸入口袋。一定是要掏武器，出乎意料的是，这个神秘的陌生人掏出的是一封信。陌生人慢慢掀起他的黑色宽边帽，索尔屏息等待着最坏的事情发生，他看到的却是帽檐下的那张熟悉的面孔，是导师那充满恶作剧神情的脸。

索尔才感觉到自己已经一身冷汗，他长长地舒了一口气，弯腰拣起了匆忙间掉落在地上的信。

“你把你的信忘在庭院里，我给你带过来 ile，索尔。”导师带着戏谑的口吻说，现在他的装扮看起来非常滑稽，索尔终于放松下来。

“你应该找到我告诉你的书了吧？”导师和蔼地问。

“没有，所有地方我都找遍了也没有找到，我只找到了这个，这是一封写给年轻百万富翁的信。”索尔回答，这时他已经平静下来。

“可是，我真的不明白，您为了什么呢？”索尔禁不住气愤地问他。

“哦，这个嘛！无非一张纸上的几个字罢了。你难道为了几个字就这么大动肝火吗？这可出乎我的意料啊？你不是说过你不相信言语有什么威力吗？这是怎么一回事呢？”导师狡黠地眨着眼睛说道。

索尔恍然大悟。

3. 12. 一切成就的最大秘密

导师微笑着坐了下来，说：“这一次你不只以你的耳朵听到了一些道理，而且也以你的心灵体验了它。我相信，这一切对你会造成极为深刻的影响。”

索尔伸手擦了脸上的汗水，窘迫地点了点头。

导师接着郑重地说。

“为什么我给你的秘诀会如此有力，原因就在于此。只要接受这个秘诀，就像你接受那封信上的字，把它当成真理，要知道一切成就的取得的秘密就是信心。信心是一种可以经由自我暗示获得的意识状态，是获得财富的起点，一种能把人类有限意识创造出来的普通思想转化成伟大的动力，正是信心创造出一个又一个奇迹。只要你有信心，你就可以做成一切。”

索尔仍旧有些窘迫，但这一次却听得分外认真了。导师又接着说：“就算你不相信这个秘诀，它仍会开始对你产生作用。你越是将它化进你的内心，它就越有力量。”

“刚才的那个威胁似乎不合逻辑，但却合理。记住那个威胁，它的厉害强过了你的承受力。你的想象力使它变成了真实，想象力产生了强劲的事实，它是你心灵中不可见的一部分，它要比可见的部分更加有力，它会引导着你的整个一生！”(p180)

p180: 在追求财富的过程中，绝对不要忘了这个事实：如果失去了快乐，你

就失去了一切。

“你要把你的希望转变为现实，把你对于财富的所有渴望，全部转入你的想象力里，只有这样才能使自己获得更大的力量。只要想象力在内心扎根发芽，开花结果，就没有任何事情可以阻止你的行动！”

“当然，只是与你谈论有关想象力的理论是没有多大用处的，你只要知道，想象力与言语的密切关系，就是它极易接受言语的力量。尽管你在五年内成为一个百万服务的理想极有可能实现，可是要让你相信自己能做到这一点非常困难。”导师亲切地看着索尔说。

索尔诚恳地点了点头。

“想知道为什么吗？”

“当然。”索尔回答。

“那就让我来告诉原因吧。这是因为类似于消极的言语和思想日积月累地刻在你的心灵里，结果呢，就塑造了你自己的失败的形象。”导师耐心地解释着。

“我说的这些都是无形的，我们自己其实并不知道，过去的经验以及与自己进行的对话，已经在劝说我们相信我们不能成为一个百万富翁。这个形象非常有力，外在环境仅仅是在分毫不差地塑造你的自我形象。记住：要想致富，你必须为自己创造一个成功的形象！”导师说完用锐利的眼睛看着索尔。

索尔皱着眉毛，十分痛苦地说：“我相信我能够，也仍然无法解决问题。我现在十分愿意去接受这些观点，可问题还是老问题，我不知道该如何说服自己成为一个百万富翁。”

“这个其实很简单，索尔。想想刚才的威胁，它是假的，但它对你产生的却是实实在在的影响。你应该经常重复同样的游戏，这样你的潜意识才会增强，你必须强迫自己下意识去接受某些明显不真实的事物。”导师带着亲切的微笑看着索尔。

“我们可以用意志来影响下意识，它可以说服下意识，而你的意志一旦被影响，你就可以得到你所希望的事物。人就是自己储存在下意识中的思想的反映，其实，我们的大部分习惯和行动都由下意识来支配！”

索尔兴奋起来，脸上泛起了红晕，眼睛里闪烁着激动的光泽。导师知道索尔对他的话兴味盎然，于是继续说下去：“还有一个办法就是想像某件事是真实的。这与下意识有很大关联。怎么讲呢，下意识虽然有力量，但它也有缺点，就是它无法分辨真伪。刚才你接受威胁的时候，如果你的思想没有接受这封信里的文字影响，你的反应就不会如此激烈。”

“哦，不过如果我的意识是矛盾的，那该怎么办？”索尔想了想后疑惑地问。

“我想我们暂时先回避一下理论方面的问题，我们应当有个开始，由这个开始为出发点，经过实验与练习来获得下达给意识任何命令和信心的能力。也许只有经过这样的练习，我们的努力才会逐渐完美。不经过训练的人无法达到这种要求，而惟一的训练方法，就是重复。”导师盯着索尔的眼睛说。

“重复？”索尔瞪大眼睛吃惊地问。

“是的，重复可以转变一切事实真相。”

“为什么？”索尔十分困惑地问。

“总所皆知，只要被世人重复一千遍，一句谎言也就变成了真理。同样的道理，不管这件事是不是真的，只要一个人再三向自己重复一件事情，他就会相信这件事情。这个技巧就是所说的自我暗示。每个人的生命都是自我暗示的对象；每一天我们都被内在与外在的暗示所影响。有些人由于来自失败者的家族，就一再告诉，我永远不会成功，或者，有些人因为有失败的经历，就会暗示自己只不过是从一个失败走向另一个失败，因此，要知道，并不是因为人们缺乏必要的成功条件，而是因为人们被不断重复在心理的失败改变了。”导师语重心长地说。

索尔低头仔细琢磨这些耐人寻味的话。

“有些男人觉得他们从来不具备吸引女性的魅力，”导师继续说，“可事实上，他们都是很有吸引力的人，然而不知道什么原因，女人看见他们就会逃得远远的。我认为这主要是他们的下意识在作怪。”

“下意识对人的生命有这么强大的震撼，”他最后用低沉的嗓音说，“它非常富有力量，但它同时也是盲目的，所以，你还必须要学会去分辨它。”

“我想我现在能了解你说的话了，不过，你能把道理说得再浅显一些，啊？”索尔挠了挠脑袋问道。

“当然可以，你要知道，这个道理的神奇之处就是：即便你还没有真正相信它，但可以合理地运用它，”导师眨着眼睛神秘地笑着说，“秘诀很简单，如果你想得到结果，就必须运用它，你要清楚它不会自己奇妙地发生。即便你一开始并不相信它，但你也试试看，只需经过几天时间，你就能迅速感受到它的神奇效果。”

“现在你也知道这个秘诀十分简单，”导师微笑着继续说，“我可以告诉你，这世界上最有效的秘诀是什么？记住圣经的第一句话‘泰出有言’，说出来的话语就是言语。在我们的生活中自我暗示十分重要，要是我们不会正确应用自我暗示，它就常常出来跟我们作对。而一旦你决定运用它，它的力量就可以任你自由支配。”

“老实说，我仍然不了解这个道理中的许多地方，不过，我想您已经说服了我。”索尔兴奋地大声说。

“那是再好不过的了，你现在需要做的是这个。不过，我再强调一次，这个秘诀表面看起来很容易，但是在实际的操作中，不是根据你的理智标准来做判断，而是必须根据你要达到的目标来做判断……”

第 4 卷 注入内心的愿望

4.1. 需要重复的秘密口诀

导师斜着身子坐在桌旁，热情地邀请索尔参与他的活动。他拿出一些纸和一支笔，写下一些数字，指着纸上的数字说：“你需要重复的秘密口诀可以像这样：到今年年底，我的资产将会到达 70000 美元。我将每年加倍我的资产，五年之后，我将成为一个百万富翁。”

“你不能混淆资产与收入。”他郑重地告诉索尔。

“资产与收入，他们有什么不同吗？”索尔瞪大眼睛不解地问。

“当然有不同，收入就是你赚到钱的总数，而资产是你在付过税后的余额，它包括土地投资、公司股票或银行存款。现在如果你要在五年内成为百万富翁——这是我认为的实际目标——你的秘密口诀就必须根据这个形式。如果你在第一年结束时有 56000 美元的资产，接下来每一年都要成倍增加，这样在五年内，你就会成为一个百万富翁了！”

“那，为什么要每年成倍增加我的资产呢？”索尔好奇地问。

导师清了清嗓音，继续耐心解释说：“至于为什么要每年成倍增加你的资产，那只是一个简单算式而已。”

“你所担心的，”导师继续说，“你也许无法在第一年结束时达到 56000 美元的资产，来作为第二年加倍的基础。”

“是啊，我也这么认为，我不可能在第一年就赚到那么多钱。”索尔点头表示赞同。

“没关系，如果开始数目预期没有达到你的期望，那么就再给自己一年时间，在六年内成为百万富翁仍然可以。这样，你第一年的目标是 28000 美元。这当然不会是个吓人的数字。”

导师说完，用鼓励的眼神看着索尔。

索尔正皱着眉头低头思考，并没有立即表示同意。

于是，导师接着又说：“现在，如果这个金额对于你来说，仍然过于遥远的话，那就再给你一年时间，也就是说，你第一年的目标就会是 14000 美元。”

“照着致富口诀你仍然将会成为百万富翁。你还要注意，在你规定的时间内，你还必须立下你的短期计划，来帮助你走上致富之路。否则，长远计划就会变作一纸空文。”

“来吧，索尔，写下你的一些数目和时间。不要害怕，这个不会伤害你。当你这样玩弄数字时，会对它们越来越熟悉。有成千上万的人想致富，但是不到百分之一的人会先描绘出他准备采取的途径来达到目标。来，索尔，在这张纸上写出你的计划。”

索尔畏缩着不敢动手。

“不要畏缩不前！索尔。你应该大胆地立下计划与图表。推测将来，知道找到适合你的计划。”导师继续鼓励着索尔，“你要参考我提供的例子，还要让自己的想象力狂野飞舞！你必须开始梦想致富，把你的梦想具体化，转变为具体的数目与日期。事实上，这正是你做的第一个练习！在纸上写下你的目标、日期以及数目，这个简单的动作将是你实现理想的前提！”导师看了索尔一眼，又接着说：

“每一个有梦想，想要在五年或十年内成为百万富翁的人，都知道注意这个道理：那就是他一年的加薪不会超过他薪水的百分之十五，也就是说，如果他继续做着这份工作，就决不可能致富。”

“是吗？”

“当然，这个尽人皆知。”

“我还是不太明白，你能说得更简单具体一些吗？”索尔低着头小声问。

“可以，我来举个简单的例子吧，”导师和蔼地说，“如果你现在一年可以赚 10000 美元，那时候你也许就想赚 15000 美元，而你的消费需求也会随之扩大；如果你现在赚 20000 美元，而后又想赚 30000 美元；你或者想要一栋房子；或许，你想要买一辆新车……”

“当然，我会这么想……”索尔说。

“好！你想想吧。你的工作职务每年百分之十五的加薪，只有一种可能，才能满足你对于生活的设想，那就是你必须升迁。”导师继续说：“几乎所有的人都希望改善自己的物质条件，但他们却不去改善处境，不去想升迁，这是为什么？是因为他们大多满足于目前的状况。不是吗？”

“这是为什么？”索尔很不解地问。

“因为他们不相信自己的能力，他们的自我形象已经被改变。”导师说到这里，觉得似乎应该用一个朋友所经历的小故事来说明他的论点。（p190）

p190：你一定要记住这句格言：‘人格就是命运’。

“索尔，跟你说一个我一个朋友亲身经历的小故事吧，”他像透露秘密似的将头靠近索尔，低声说：“二十几年前，我一位朋友的公司面试一个经理，他事先准备出 80000 美元年薪，可是当他们谈到薪水时，那位应聘者却说‘我希望不少于 50000 美元年薪。’”

“当时，他考虑了许久。在经过了一段时间沉默后，终于让了步似的说：‘以你的条件，50000 美元的年薪我愿意支付。’”

“要知道，我的朋友本来打算出到 80000 美元的年薪。”导师看了看索尔又接着说：“看看吧！这位先生在短短几分钟内就损失了 30000 美元，多么可惜啊！”

导师说完，又用他那睿智的眼睛盯着正在聚精会神听着的索尔，然后意味深长地问：“你知道他为什么会这么轻易地就放弃了这笔钱吗？”

索尔茫然地摇了摇头，如实说：“我不知道。”

“那我来告诉你答案吧。简单地说，就是因为他不相信自己一年值 80000 美元。”导师

沉默了一会儿又接着说：“我的朋友，当听到他对自己薪水的期望，犹豫了一下，几乎要请他走人了。后来证明我朋友的判断是正确的。这个人缺乏自信，我的朋友用了近五年时间才慢慢帮他克服了不自信的毛病。”

“我明白自信的价值了，也知道关于建立自信的口诀了，接下来呢？”索尔问。

“接下来，当然只能让你亲自练习才能体会，没有人能替你做，你必须每天清晨大声重复你的口诀，至少十遍，这就像一项运动，我也曾经做过同样的练习。”

“必须要这样的练习吗？”索尔有点心虚地问。

“你必须坚持每天练口诀，一次也不能少，绝不能偷懒，刚开始，心智很容易涣散，重复念十遍后，你也许就会胡思乱想。但当你说到三十遍后情况就不一样了，它会让你变得安心。这当然困难，但我知道你做得好，你所需要的只是坚持每天大声朗读，并充分相信，它将逐渐影响你的思想与行动，使你成为一个自信而成功的人。”导师看着索尔微笑着说。

“轻声默念不行吗？”索尔皱着眉头问。

这时，导师不再微笑，他的表情变得严肃起来，接着像是在颁布神谕似地用低沉的声音说：“不行，绝对不行，它必须高声朗朗地读出来，这样才能更强烈地影响你的心灵。这是你对下意识所发出的命令，你要在意识中一再坚持的欲望，最后终将以某种方式得以实现，所以你要以单调的声音念，控制音调与咬字，像孩子们读书，时间一久，就会溶入自己的记忆深处了。”

“我想我明白了。”

索尔对导师所说的话产生了极为深刻的印象。

“可是，让我像孩子读书那样念口诀，我会不太习惯。”索尔红着脸，有些害羞地说。

“开始的时候，你也许会对你的声音和口诀感到有些难为情，但日子久了以后，你会慢慢习惯的，就会成为你生活中的一部分。”

“你能确定？”索尔皱着眉头问，仍然不能完全信服。

导师接着说：“所以现在要不断地重复口诀。渐渐地，你会发现自己的内在发生了改变，你的心灵在过去所塑造的形象，现在可以用新的方式来重新塑造。如此一来，你就可以按照自己希望的方式去塑造未来——你终于成为自己命运的主宰！这不正是每个人秘密的梦想吗？”导师看着索尔的眼睛和蔼可亲地说。

索尔点头表示同意。

4.2. 一把快乐的钥匙

“在我所接触的人中，你的伯父约翰·肯尼是气质最优雅高贵的人。老实说，从他的身上我学会了一样东西。”导师看着索尔显得意味深长，仿佛沉入到美好的追忆中。

“从他的身上？”索尔不解地问。

“是啊，从他的身上我意识到了快乐的重要，你伯父是个很有生活情趣的人，他风趣幽默。当然了，或许与他当初的处境有关吧。他到我这里求教的时候，就不是一个贫困交加的人，只是想提升。所以，心态轻松，相当轻松。这是许多醉心事业的人穷其一生都渴望达到的境界。”

“是啊，伯父的形象高贵，举止谦和，可也很难学到啊！”

“不，并不难学，一切事物都有他的秘密。在一个科学昌明的时代，不要相信神话和谜语，而要善于找到开启秘密的钥匙。”

索尔竖起了耳朵，他显然是对导师的话产生了浓厚的兴趣。

“你伯父的秘密很简单，就是快乐。他有着那种可以舍弃一切的快乐，他很早就懂得了

生命。”老导师说到这里止不住露出了赞赏的笑容。

“懂得生命是什么意思呢？”

“生命起源于偶然，毁灭于必然。那些懂得生命的人就想明白了生和死。生活中，我们常常发现甚至连一些最成功的人物都不容易明白的道理，更不必说庸庸众生了。比如石油富翁洛克，是内华达州最富有的人之一，但是担忧与焦虑压垮了他，年仅五十三岁的时候就成为一个病歪歪的瘦弱的白发老人了，所有的美味一概不能享用。他不再能快乐、自由地享受美好生活，甚至孤独得要死，这都因为不懂得生命啊！”导师看着索尔意味深长地说。

索尔沉默不语，过了一会儿说：“那真是太遗憾了。”

导师和蔼地说：“是啊！他追求到了财富，却坠入了生活的陷阱。结果，还不如一个打着口哨在街头卖报纸的人。”

缺乏人生经验的索尔专注地倾听这个智慧老人的教导，似乎内心被打开了一扇窗口。

“在这个世界上，几乎所有人都想拥有快乐，因此总在不停地寻找，”导师继续说，“但是因为他们不知道究竟在寻找什么，最终都在迷迷糊糊告别了人世。”

索尔觉得导师说的这些话既浅显，又深刻。他顿时陷入沉思，这是多么简单的道理啊！为什么就没有过思考呢？

“当然，每个人的感受和追求不一样，快乐也就有各种不同的定义，”导师看着沉思中的索尔，继续说，“对于我们每一个人，即使是乐于思考的人，快乐仍然可以被解释为许多不同的事物。但是我会给你快乐的钥匙，因此在你人生中的任何时候，只要使用这把钥匙，你将会找到它，就会看到它的形状，就会将它带入你的心灵。”

“不过，事先我要提醒你，你不要悲哀，也不要感到惊讶。你要学会问自己一个问题，那就是，如果今晚离开人世，在死亡的一刹那，能不能告诉自己，死而无憾呢？”

索尔扬起眉毛，瞪大眼睛惊讶地说：“我不明白您的意思。”（P197）

P197：你要进一步开发你心灵的力量，有了这种伟大的力量，你的每一个梦想都会变成现实。

4.3. 上帝热爱沉静的人

导师轻轻笑了笑，然后严肃地说：“如果你在做了每天应该做的工作之后，能体会到生命的自由，换句话说，即使在任何一天离开世界，你都会毫不在乎。你对事物的喜爱程度决定了你的工作价值，同时也决定着你的生命的价值。情况就是这样，当人们做自己喜欢的事时，就会心情舒畅；而当他们从事自己不愿意做的事时，就难以快乐。而一旦他们不能从工作中获得完全的快乐时，就无法坦然地面对生命。”

“我不必听关于生命的事，仿佛我快要死了似的。”索尔皱着眉头焦虑地回答。

“是啊，乍看起来像是在谈论死亡，但事实上我是在谈论你的生活，我想知道的仅仅是如果你知道明天就要离开世界，你会不会改变手中的计划？并用你的生命去做一些更有意义的事情？”导师严肃地看着索尔。

“很难说啊。”索尔思考了几秒钟后，低声回答。

“你当然先要做必要的安排，比如要立下遗嘱，或者向你的家人和朋友道别。但是所有这些安排只需花三、四个小时，你还有整整二十个小时。你会用来做什么呢？”

“我想我不会做我正在做的事。”索尔说。

“当然了，这是一种回答，而且是不快乐的人的回答，因为他在想：既然只有二十个小时了，我为什么还要做一直厌恶的工作呢？”

“但是，还有一种回答，”导师不等索尔回答就继续说，“有一部分人会说愿意继续做他们每天都在做的工作。莫扎特是这种人；契诃夫是这种人；梵高是这种人。他们是生活中最快乐的人，所以他们了不起，让人敬重。什么叫平庸？从来不敢去做自己喜欢的生活就叫平庸。”

索尔显然被导师的话惊呆了，他不由自主地频频点头。

导师停了下来，几分钟后，他看着正在沉思中的索尔，用低沉的声音又一次问索尔，“如果你明天就死，告诉我，你会做你现在一直在做的工作吗？”

“我当然不会。”索尔果断地承认。

“好吧，那么再回答一个问题，你對自己明天还活着这件事有把握吗？”

索尔听到这儿，心里猛地一惊，脸色顿时变得惨白。他不明白这是什么意思。

导师显然知道他正在考虑和担心的是什麼。他温和地笑了，说：“不用担心，索尔，你明天会活的很好，而且一直会活到你希望的那一天，我不过是说明我的论点而已。”

“对，我想是的。”索尔松了口气。

“我只是想告诉人生短暂，在这个世界上，每个人都来去匆匆，但许多人并未意识到这一点，他们总以为自己的生命尚未真正开始，当死亡突然如期而至的时候，他们才猛然发现自己空耗了一生。”导师有些激动地说，“你能明白这些吗？”

索尔看着导师点了点头。

“我们要将过去的每一天当作自己最后一个日子，把每一件事做到最充实完美的地步，仿佛你的生命已经屈指可数。因为，事实正是如此。”

导师真诚地看着索尔，显得语重心长。索尔频频点头，接着，导师又说：“即便死亡也不能摧毁我们的梦想，要带着这样的信念去迎接生活，面对艰难。”

“您说得非常好，但我不能断定我是否喜爱自己的工作。”索尔仔细想了想后说。

“确定你是否喜爱工作的方法只有一个，那就是问一个问题，如果你已赚到了百万美元，你是否还会做同样的工作？如果答案是肯定的，它就是你真正喜爱的工作，反之，就不应该是你继续从事的工作。”

“你能告诉我，如果变成了百万富翁后，有多少人愿意继续保留他们的工作吗？”年轻人好奇地问。

“我可以告诉你，那些对这个问题持肯定答案的人，差不多已经是百万富翁了，否则他们就会退休去做别的事。但据我所知这种人为数不多，百万富翁都不愿意退休，而是继续勤勤恳恳地工作着。我甚至可以说，因为他们热爱自己的工作，才使得他们成为了百万富翁。当然，这其中不包括那些继承遗产或者靠婚姻得来财产的人。”

“不是热爱，而是喜欢，记住这个词，喜欢。”导师继续说，“要成为一个百万富翁，必须喜欢你的工作。那些厌恶自己工作的人会受到生活的惩罚，因为工作不仅无法为他们带来财富，还会耗尽他们的精力，即使他们已经变得焦头烂额，也不会因此致富。生活的多数人都陷入了这个奇怪的谜团之中。”

“这是为什么？”索尔思索了一阵，皱着眉头轻声地问。

“这是因为他们没有找到成功的法则，而且对生命怀有很深的恐惧，错过了生命馈赠给他们的宝贵机会。”导师继续说，“他们不相信财富是为他们准备的，他们不相信他们的才能。至于他们为什么会这么认为，主要是因为他们的心灵脆弱，顶不住现实的压力。你必须强化自己的心灵，以使外在的环境服从内心的愿望，只有这样你才能够控制自己的命运。”

导师说到这里时，意气风发，索尔明显地感受到他坚定的信心和不屈的意志力。

“我想请问，您一直是这么信心十足吗？”索尔问。

“当然不是，事实上，我年轻时，有很长一段时间非常悲观，甚至绝望到了顶点，但是后来有幸碰到了一位奇人，他教给我许多道理，像你一样，我起初并不当真，后来我又接连

遇到挫折，除了生命之外几乎一无所有，这时我才记起他所说过的话，于是我开始身体力行，没过多久就发生了奇效，我为自己没能早一点儿听他的建议而深感后悔。”

“但现在看来并不晚嘛？”索尔笑着说。

“是的，我很庆幸能及时醒悟过来。他告诫我，要成为生命的主人，而不要成为生命的奴仆。”

“就是这些教导起了作用吗？”索尔问。

“不，当然不是，引起心灵革命的是他教给我的口诀。”导师显得诚恳而深沉。

“是什么样的口诀呢？这样灵验？”索尔伸长脖子，表现出强烈的好奇心。

“口诀很简单，我现在就告诉你：

从今天开始，我快乐；

从今天开始，我健康；

从今天开始，我相信自己；

从今天开始，我热爱他人；

从今天开始，我拥有财富；

从今天开始，我歌唱生命。”

“就这些吗？”索尔有点儿失望。

导师沉默了一秒钟后，又接着说：“他还教给我另一个口诀。”

“是什么？可以告诉我？”索尔迫不及待地问。

“当然可以，只要是对你有用，我都会尽力推荐给你。”导师微笑着说，“不过，它的本质有些类似于宗教信仰的东西，这也许会让某些人产生误解，但的确对心灵富有奇效，至少对我来说是如此。每当我绝望不安时，只要将它反复念上几遍，内心就获得了平静。这句口诀就是：上帝喜欢沉静的人。相信我，这是拯救生命最了不起的口诀。你看到那些魁梧的大树了吗？它们沉静；看到那些伟大宽广的河流了吗？它们沉静；看到那些巍峨挺拔的大山了吗？它们沉静。要知道了不起的事物都是沉静的事物，上帝当然最沉静，因为任何事都不能让他震惊。我现在将它教给你，你相信这个口诀的力量吗？”导师问，同时用锐利的眼睛看着索尔。

索尔思考了一会儿，轻声回答：“我相信。”

“很好，永远记住这个口诀。”老人继续说，“不断重复它，它会发展出一种内在力量，这个力量将支撑我们面对一些艰难与风险，并使我们向着既定的梦想步步靠近。”

说完这些话后，导师看着索尔，眼里充满了期待的光泽。

“从今天开始，你要做的就是重复这些口诀，记住了吗？”

“记住了。”索尔说。

“那好，我们吃完午餐之后再说吧！”(P204)

P204：你可听说过那个找宝石的故事，说有一个人满世界去找宝石，结果一无所获，回来后却发现宝石就在自己家的院子里。

4.4. 看到野心的范围

午饭后，导师让人沏上茶，向索尔谈起了茶道。索尔显得焦虑、心不在焉。

“你不愿学品茗吗？”导师问索尔。

“难道致富的秘诀结束了吗？”索尔问。

“啊？秘诀，当然没有，不过，你现在已经踏出了成功的第一步，也就是有了成功的口

诀与具体的目标，现在，要进行第二步：把那张纸再铺开，写下你想在生命中得到的一切事物，它不只是金钱。”

“还有什么呢？”

“一切，我说的是一切。你在五年内所要得到的，五年，你要想好了，一项一项地写上去！”

导师显得郑重极了。

索尔于是再次拿起笔，一边思索一边在纸上写下了一些数字，这一回，虽说也小心仔细，但比上一次利索多了。

导师耐心地喝着茶，仿佛在品尝茶水的精神与情致。过了好久，索尔才将自己深思熟虑写下的数据递给导师，但眼睛仍然惶恐不安，仿佛担心受到嘲弄似的。

导师接过去后细读起来。

一栋价值 10 美元的房子。

一辆价值 5 万美元的汽车。

一个价值 10 万美元的公司。

一辆价值 3 万美元的宝马汽车。

个人不再负债。

10 万美元的现金和流动资产。

10 万美元的股票与其他投资。

20 万美元的房地产投资，比购买时增值六倍。

每年有两次假期。

两个可爱、健康的孩子、

有三个以上智慧、从事商业与艺术的朋友。

一个女佣，让我免于日常杂务。

导师看完后露出了笑容。

索尔心中不安，说：“这些是不是太过分了呢？我不知道……”

“啊！不，不。索尔，这才是一个年轻人应该有的梦想。我很高兴你把它写了出来，只不过我仍然有些遗憾，因为你的要求并没有我所期待的那么高。事实上，你完全有能力再加上一些数字。”

“可是……我……”

“别这么小心，我知道许多名家年轻时的野心都比你的要大，你应该写价值百万的豪宅等等之类的东西。让自己看到自己的野心的范围。”导师喝了一口茶，再重重地看了索尔一眼。又点了点头，接着说：“但我仍然要向你祝贺，至少，你已经明确了你的目标了，你知道自己的方向在哪里，这个进步是惊人的，我要祝贺你。”

4.5. 跳过峡谷的农夫

导师的话让索尔陷入沉思，导师站起身来，大声说：“这一切看起来就像梦想，但我仍然要说，你的心灵越坚强，你就越会相信，世界并不像别人描述的那么强大，那么困难。想想耶稣吧！想想他的神迹，他甚至能使死人复活，比较起来，十万美元的房子的梦想难道不是太平凡了吗？耶稣说得好：‘信心能够移山。’比山伟大的，更有力量的是什么。”

索尔说不出话来。

“再写吧，再将你所需要的更细致地写下来，要求再大一些。不要紧，只要时间准确、目标详细，实施就愈容易。简单极了。”

“我需要再想想。”索尔有点抵制。

“当然，这是允许的。不过，为什么呢？”导师问。

索尔还是迟疑地说：“但我还是怀疑自己没有这样的能力。”

导师说：“我想你还是没有认识到心灵的力量，这是一种伟大而令人惊叹的力量，这种力量大多数人没有意识到，他们总是在抱怨他们没有好运气，但却没有意识到，自己身上就潜藏着一种使他们获得新生的力量。”

“一种力量？”

“是的，你可曾听过一个农夫的故事？很久以前有一个非常勤快的农夫，他住在高原上，每天都要到田里去干活，每年他都能从种植作物的收成中得到一笔钱，但是这一笔钱并不够用，他要养活他的妻子，还有三个不能自立的孩子，此外他还有一个年迈的父亲经常需要他的接济。”

“刚开始农夫想也许只要每天多干一些农活儿就可以多一些收获，但是当他一年忙下来，发现他所得到的钱还是不够养活他的一家人。农夫为此非常发愁，因为他除了做农活儿，几乎想不出别的赚钱的法子。为此一家人常处于忧愁当中。”

“有一天，一个僧侣来他家化缘，农夫招待了他，并对他说了自己的心事。僧侣对他的处境深表同情，于是对他说：‘在你家附件有一条大峡谷，你知道在这条峡谷的一边，有一座大山，那里有非常丰富的宝石。你只要能进入那座山，找到宝石，那么你就不用为一家人的衣食发愁了。’”

“农夫听后非常高兴，但是当他来到峡谷边的时候，却在那里发了愁。因为那条峡谷深不见底，有一丈多宽，又没有任何桥梁，他根本就过不去。农夫回到家，跟他的老婆说：‘虽然那个僧侣告诉我有一座山上能找到宝石，但是我根本就过不了那条大峡谷，这怎么办呢？’”

“他的老婆对他说：‘你不能跳过去吗？’”

“农夫吃了一惊，说：‘跳过去？我想也没有想过，我这一辈子从来没有跳过这么远，你要知道那条峡谷深不见底，掉下去可就没有命了。’

‘那就搭一座桥吧。’农夫的老婆说。

‘搭桥要花很多钱的，’农夫说，‘我们现在哪里有那么多钱？’

‘你不能从别的地方绕过去吗？’他的妻子提醒他说。

‘这倒是个好主意。’农夫恍然大悟。”

“第二天，农夫一大早就将田里的活儿忙完了，他沿着峡谷往前走，希望能找到一座桥或是一个渡峡谷的地方，但是他走了好远，也没有找到任何结果，农夫有点灰心，他决定搭一座独木桥。于是农夫每天干完了农活儿，就开始到附近的树林里找木材，开始几次都失败了，但农夫没有灰心。”

“有一天他正在树林中寻找搭桥的木料，忽然听到丛林中有动静。农夫仔细一看，是一头很大的野猪正向他冲来！农夫吓坏了，他转身没命似地飞跑，野猪喘着气在后面紧追他。农夫吓得手忙脚乱，慌忙之中他跑到了峡谷边。眼看那头野猪就要追上了，农夫一咬牙，用足了力气向峡谷对面跳去，出乎意料的是，他居然跳到了峡谷的那头，而那头野猪却在峡谷对面对着他龇牙咧嘴。自己居然跳过来了，死里逃生的农夫为自己的壮举惊讶不已，他就去山中找宝石去了。”

“等到农夫在山中找到了宝石，返回来到了峡谷边时，他又开始发愁了，好几次他鼓足了勇气想要跳过去，但是一看到深不见底的峡谷他就胆怯了。他开始惊奇自己当初是怎么跳过来的。后来农夫最终也没有跳过峡谷，他花了好几天时间，绕了个大弯儿，总算找到了有一个独木桥。”

“回到家里，当他和家人说起自己曾经跳过峡谷时，没有一个人相信他，他们要他再表演一次，而农夫却怎么也不敢跳。”

索尔听完了故事后说：“这个故事很有趣。”

导师说：“如果那个农夫没有遇到紧急情况，他是不会相信自己能够跳过那条大峡谷的，因为他从来没有这样想过，他也从来都没有发现自己具有一种改变生活的巨大力量。而大多数人就像那农夫一样，始终不曾意识到自己的伟大的潜力，这种心灵的力量一旦运用的得当，就会带给你战无不胜的信心。一旦你意识到这种力量的存在并开始运用它，你就有可能像农夫一样超越自我，并使自己的生命充满喜悦。”

“您是说所有人都有这种惊人的力量？”索尔问。

“当然了，这是每个人生来便具有的能力，它就潜藏在你的体内。无论你是成功还是失败，也不管你是出身在富人家还是贫民区，都会拥有这种神奇的力量。”

“我想那只是特殊情形下出现的一种现象吧，为什么农夫后来再也跳不过峡谷了呢？”

“这是一种错误的看法，这种心灵的伟大力量有赖于一个人自我的认识。农夫第一次情形危急，他根本无暇思考，而全身的潜力都被调动起来，做出了自己也想不到的事，但后来他不再相信自己有能力跳过峡谷，这样，他的潜力也就不再发挥作用，当然就不能成功了。”

听到这里，索尔插话说：“我想大多数人都是这种情况。”

“是的，那些成千上万的人都像农夫一样过着平淡的生活。除非他们能遇到紧急情况，否则是不会意识到自身力量的。时间一久，这种力量就从他们身边悄悄溜走了，这就更谈不到抓住它了。他们因此常常陷入一系列的困难中，并在岁月的磨砺中形成了这样的生活态度：人生是艰难的，一个人的力量无法改变命运，最终导致他们从来也不会想到要去改变命运。”

“虽然您说的很有道理，”索尔说，“但是我还是觉得不可理喻，心灵真的会有那么伟大的力量吗？”

“几乎所有没有认识到这种巨大力量的人都会像你这样表示怀疑，就连那个曾经跳过峡谷的农夫后来也这样怀疑，这就是人们为什么总是不能成功的原因。他们一生都在和生活斗争，他们只相信生活中的困难。”

听到这里，索尔似乎有些不好意思地问：“如果事情真是这样，那么又怎么能让您说的那种伟大的力量发挥出来呢？”

“你首先要做的就是相信这种伟大的力量的存在，你不能怀疑它，因为它完全是一种心灵的力量，一个内心对此质疑的人是不可能发挥出这种力量的。相反，你越是相信它，你所能发挥出来的力量就会越大，以至于达到让你惊讶的程度。如果你想要改变整个生活，让它转变成你所梦想的情形，让你原本充满悲伤的生活充满快乐，那就请相信这种伟大力量的存在吧！”

索尔心想：也许事情真是这样，再说相信也没有什么损失，于是他对导师说：“您说得对，那么这种伟大的力量需要什么专门的训练才能发挥出来呢？”

“哦，不是这样，你首先要做的就是充分认识这种力量。”说到这里，导师看着索尔说，“当然前提是你必须相信它的存在。”导师显然是看穿了索尔的心理，不过他还是继续说：

“这种力量并不需要经过什么特殊的训练，这正是它最神奇的地方，它不是只有少数人才具有的那种特异功能，更不需要你有什么特殊的资格才能应用。当然了，你对这种能力认识得越早，就越有利于将它开发出来，那么你心中的梦想也就容易实现了。”

“我应当怎么去做呢？”索尔还是有些不明白。

导师说：“你不是已经写好了计划表么？那是你梦想的具体形象。现在你要进一步开发你心灵的力量，有了这种人类所拥有的最伟大的力量，你的每一个梦想都会变成现实的。（*如何开发？？？*）”（P213）

P213：当你从大自然那里得到更多恩赐时，应当心存感激之情，这种感情一定要发自内心。

4.6. 一口百合的幽香

经过与导师的这次长谈，索尔感觉脑袋里塞满了浆糊一样的东西，有点头重脚轻，他用两只食指使劲揉了揉太阳穴，准备好好休息一下，让大脑清醒过来。

“你跟我来，”导师注意到索尔疲惫的神情，热情相邀，“我们一起到庭院里走一走，放松一下。我特别喜欢与朋友在我心爱的庭院里散步。”

导师的提议正中索尔的下怀，他随即起身尾随着导师走出门去。

他们俩走进庭院，导师在一株壮丽的百合花前停了下来，微微闭上了眼睛，深深吸了一口气，似乎沉醉在其中。过了一会儿，他站直身子转过头来看着索尔，亲切地问：“我不知多少次闻过百合的花香了，可以说每一次我都能找到不同的感觉。你知道为什么会这样吗？”

“我不知道，您能告诉我其中的原因吗？”索尔诚恳地问。

“这是由于我学会了生活在此时此地，我既忘掉了过去，也不留心于将来。这个秘诀，我想是很简单的，那就是学会心灵的专注。一个人的心灵越专注，那么他就能活在当下。要知道专注是生活中一切成功的关键所在，专注才会产生效率，并且你将会发现其他人所忽略的细节。”导师耐心地解释。

“是不是所有成功的人都要学习专注细节呢？”索尔问。

“是的，的确如此。只有学会了专注，你才能充满智慧地观察那些事物，并且还能够正确地判断出你所遇见的所有人的性格与行为。通过这种专注的力量，你会在一瞥之下，就能看出一个人有什么样的本性。这样你就能成为一个能看透事物本质的人。而多数人常常处在心神纷乱的状态下，过着梦游一样的生活。他们很少注意不看事物和自己面前的人。就像是活在了一个梦里。这样的人从来不是生活在当下，可以说他们从来没有存在过。他们时刻被错误和失败缠着，内心对未来都充满了恐惧和不安。”

“这个听起来好像是你的理论中最容易的一部分。”索尔说。

“不是的，索尔。很少有人能在这方面都能得到成功的。只有当你的心灵达到相当的程度的专注时，你才有非凡的解决问题的能力。做事时就不会草率，不会把自己的能力浪费在担忧上，从而使你无法解决实际的问题。要知道过于担忧和焦虑会让人无法解决任何事情的。它会进一步影响人的身体健康，导致了許多胃和心的疾病，这样一来形象也会跟着改变。人人都有一个谜，这不仅是对其他人而言，对我们自己也是一个谜。这就是因为缺乏专注所导致的。”导师说完后用锐利的眼睛看着索尔说。

索尔非常认真地听着导师所说的每一句话，他非常担心漏听了什么，也不敢再提问题。

导师歇息了一下，继续激昂地说：“通过专注，你就能够了解自己被放在世界上的一个非常确切的位置上。这样一来你的内心就会被一种平静的思想贯穿，让你惊呼不已，好像是一个长久沉睡后醒过来的人，并进一步了解自己的命运，接着就有一种被接纳的感觉会进入你内心。当然这并不意味着你向命运屈服，而是说你将来能够清晰地看见自己的位置，这样一来你就能够找到个人的出发点，并进一步引导你的事业，最终将自己的命运掌握在手中。”

导师这时不再说话了，他弯下了身子，将眼睛微闭着，然后深深地吸着刚才百合花的香气。然后他又从自己的口袋里拿出一把剪刀，剪下了一枝欲放的百合花，并将它送给了索尔。

索尔很恭敬地将百合花握在手中非常高兴的说：“非常感谢。”

“你要一辈子都带着这枝百合花，”导师看着索尔很认真地说，“它就是你的护身符，能够给你带来好运气。很少有人知道幸运女神是真的存在的，不过请你还是相信她吧！你要用自己的思想来接近她。并向她要求你的梦想，她一定会回应你的。几乎所有成功的人都会相信运气的存在，虽然有许多人觉得这是迷信。但是我想他们是对的。当你有了这朵百合后，你就明白你已经入门了，进入了一个百合团体。以后当你感到需要时，就把这朵百合拿出来，

它能够为你带来力量。特别是当你对自己感到怀疑时，或者是你的生命处于无法忍受的状态时，你就拿出这朵有象征性的百合，当然你要先记住它代表着什么。每一片美丽的花瓣都代表着一个考验、一个问题、一个错误，当然了，也都代表了光明。”

导师说着又弯下了腰，深深吸了一口百合的香气，然后他缓缓地说：“你要每一天都抽出时间来凝视这些花。要是手边没有百合，那么就用其他的花来代替，然后你要专注在任何一片叶子上。这样你就可以平静地对自己，同时你要背诵一句我的老师传给我的口诀：上帝只热爱沉静的人。然后凝视着百合上的那些小点，并且尽可能的延长时间。当你能延长到十分钟时，就有了让人惊异的专注力。只要你的心能变成这朵百合，那么你的生命就能从中升华。”还不等索尔去闻百合的香气，这时导师就对他说：“我再强调一次。要知道成功的秘诀就在于你的心灵能够专注。当你通过专注的练习从而得到坚强后，你将会发现没有什么生命的问题来困扰你。同时你也会了解我说过话，在这样的状态下你听起来会很明白。你也会意识到只有那些确实是无可避免的问题，才能够成为真正的问题。”

“我不太明白你说的是什么意思呢？”索尔皱着眉头问。

“这就是说如果你认为一切都不重要，那么你就不会在意任何事情。问题是不是重要，这和一个人的心灵的力量是有关系的。一个人的心灵越强，那么问题就越会表现得微不足道。这就是我说的内在平静的内涵。所以你一定要学会专注！这是一条通向成功的最伟大的捷径。”导师说着眨了眨眼睛，然后继续说：

“你要知道生命的一切也可以说是一种专注练习。人的灵魂是不朽的，它能够从一个生命轮回另一个生命当中，在这之中一个人的心灵会渐渐的成长壮大。这种过程一般来说是非常的漫长。多数的人通常只能获得那些平庸的成功，只有少数高度专注的人，才能最终实现他们的目标。当然了，并不是所有成功的人都必须去精通专注的练习。也有的人在成功的过着当中，自动的就达到了某种程度的专注，这就让成功来得比其他人更快些。当一个人的心灵达到高度的专注时，通常就会进入一种非常奇异的境界，就好像是梦与现实融合起来了。”

这时导师抬头看了看渐渐变得阴暗的天空，对索尔说，“天色变了，我们回去吧。”

没有多久，导师就和索尔走进了屋里。刚才还有十分耀眼的太阳，没多久天空就变得阴云密布。暴风雨很快就会接近了，这是屋子里的光变得越来越暗，要打开灯才能看见东西。导师划亮了火柴，点燃了一盏大烛台，上面有十只蜡烛，他将烛台放在了桌子上。他这样做当然是为了制造一种气氛，索尔却什么也就不想说。老人只是在窗户旁静静地站着，他们的窗帘被一阵强劲的暴风吹着，发出了“哗哗”的声音。这时老人拉开了窗帘，他抬头看了看灰蒙蒙的天空。然后又慢慢地将头转过来，用一种非常低沉而有力的嗓音对索尔说：

“你要永远都记住，当你到了某个高度之上时，天空就再也没有风雨云层了。要是在你的生命中有云层遮住了太阳，我想那是由于灵魂飞得还不高的原因。多数人都会犯这样的错误，他们通常会去抗拒问题。像是想要用一些方法去驱散生命中的云层。虽然他们也许能够暂时驱散，但是不管怎样，乌云还是会回来遮挡他生命中的太阳和光明。所以最应该做的是努力使尽力让自己升到云层之上。”

老人接着说：“当你专心注视百合的时间越久，你就能明白在这其中含有让你升到云层上的最好的方法，在那里，天空永远是碧蓝的。要记住不要把时间用在追赶云层上，因为它们会不停地光临。有可能你听不懂我现在告诉你的这些，不过你应当相信我没有恶意。用不了多久，你就会清楚我说的一切。”

4.7. 很多年前的索尔

仆人给坐在餐桌旁的索尔和导师送来牛奶、面包和一些酒水。索尔抬起头看着导师说：

“我对一件事感到困惑已经很久了。”从昨天开始这个问题就一种困扰着我。“我认为您所说的一切都是非常正确的。我也相信现在要是运用了您传授给我的口据，我很快就会成为百万富翁，并且心灵也会得到平静。然而问题是，我不太清楚这财富应该在何种职业中创造。”

导师显然觉得这个极为严肃的问题很有趣味，他在听了索尔的话后轻轻笑了一下，说：“你要信任你的心灵力量和生命，首先必须要建立你的目标，然后，你的致富之路就让你的潜意识来引导。先提出要求，然后耐心的等待，很快就会有答案的。”

对于导师的回答，索尔有些不太相信，甚至开始感到有点失望。显然，他希望能得到更为具体的答案。导师确实是个能察言观色、读懂别人心理的人，他表示理解的眨了眨眼睛，对索尔说：“很多年前，也有一个精神不振的索尔慕名来找我，他看上去很是落魄。他对我说他一直梦想着有一天能发大财，并且为此进行了很多的努力。但是，他还是一无所有，这个来访者显然对自己感到非常失望。我问他

‘现在你想怎么做呢？’

来访的人说：‘现在我只想找一份可以糊口的工作能养活自己就行了。’

我看到他对自己的要求已是那样低，就知道他的斗志几乎快被困难消磨掉了。于是我问他：‘那么你打算找什么工作呢？’

索尔显然对这个话题很感兴趣，他插进来说：“那个人是怎么回答的呢？”

导师看了索尔一眼笑了笑说：“那个人说他不知道自己应该去做什么工作。”

“噢，我想他的处境和我相似，”索尔感慨地说，“那么您是怎么对他说的？”

导师说：“我说可以使他成为百万富翁。”

“来访者显然惊呆了，他站在那里不知道说什么好。”

索尔说：“他一定以为您在开他的玩笑。”

“是的，我看的出来访者并不相信我的话，于是问他：‘你都会些什么呢？’

这个来访者说：“我没上过大学，只学过一些烹饪，除了吃，我几乎什么也不会，您瞧瞧我除了一个好身体外就一无所有了。”

我对他说：‘那就足够了。你并不是一无所有啊，你有健康的体魄，还有一门手艺，你完全可以成为百万富翁的。’

来访者很惊讶地说：‘这些就能成为富翁吗？我做过很多事情，几乎用尽了所有的力量也没有富起来，事情哪有您说的那么简单。’

“是啊，”索尔插话说：“的确不是很容易就能实现的。”

导师看着索尔说：“那个来访者面临的问题和你是很相似的。”

索尔点点头说：“您是怎么回答他的呢？”

“我对他说，事情并没有你想的那么复杂，我想，你的过去只是没有找到合适自己的工作而已，你有健康的体魄，还有一门手艺，你为什么不去利用这些有利的条件呢？”

“您是让他去做厨师？”索尔听到这里禁不住问。

导师看了看索尔笑着说：“那个来访的人也是这样问我的。”

“您是怎么回答的呢？”索尔接着说。

“我对他说，‘厨师虽然也能致富，但是想要赚大钱是不太容易的。你为什么不去运用销售技巧，去说服那些家庭主妇来买你的烹调器具呢？你对这些器具很熟悉，为何不去试试呢？’

‘这我从来也没有想过，’那个来访者说，‘这样能行吗？能成为百万富翁吗？’

我对他说，‘只要你努力去做，五年以后你再来找我好了。’

“那后来怎么样呢？”索尔问。

导师对索尔说：“结果还不到五年，那个人就来找我，对我表示了感谢。”

“他已经成为百万富翁了吗？”

“是的，他回家不久就挣了一笔钱。然后，他又通过营销方面的培训，开始大规模的经营。四年多他就真的成为了百万富翁。”

“这真是有点奇妙。”索尔感慨道。

导师讲完了故事，对索尔说：“我想那个人的事情对你应当有所启迪，他之所以后来能够成功，要归功于他找准了自己努力的方向。我想你在选择经营行业时，若能将自身的长处考虑进去，将二者有机地结合起来，必然会增强自己某些方面的优势。那样，再想成功就不难了。”（认真找到自己的优势、长处和爱好，尽量将其结合起来选择职业？）

索尔想了想说：“我还是有些不明白，我在学校里学的是化学专业，但是我对那个专业一点也没有兴趣。除此之外，我没有别的专长。”

导师笑着说：“这只是你没有想到而已。人们总是要受到常规思维的限制，在选择职业时也是一样。就以那个来访者为例，其实，那个人长于厨艺，按平常的思维让他去经营饭馆好像顺理成章，但这样是很难实现他的梦想的，那么就需要寻找一种新的突破。”

“所以您就让他去推销厨具，对吗？”

“是的，你想他精通厨艺，如果让他去推销厨具，那他就能够将厨具的性能、功效说得非常精细和准确，这是别人所替代不了的。另外，要是他还能将厨艺上的高招和烹调器具的买卖结合得很好，那么他的事业就会取得很大的突破。而这些对于那个来访者而言仅仅是将其自身的长处和经营结合起来而已，因为这些素质都是他自身早已具备的，只是自己没有想到罢了。你只要开拓思路，一定会找到自己索要经营的职业的。”

“选择职业一定要和自己的长处相结合吗？”索尔问。

“噢，不一定，也有可能你的长处与你所选择的职业完全不相干，没有必要强求二者的结合，但是我想至少你应对所选的职业本身有所了解。”

索尔说：“这对我而言可不是一件容易的事……”（P224）

P224：要想成功就不能墨守成规。创造性是人的思维中最积极、最优秀的品质。

导师打断了索尔的话：“你想想那个来访者吧，你的思维应该要放得更广一些，我想这时你肯定可以找到一个适合自己的职业。现在你还没有完全了解你的真实本性。但是，你只要凭着努力专注，那么你的本性就慢慢的显露出来，到那时，答案自然也就随之连续不断的出来。”

导师又接着补充说：“当然，你一定要找一个让你觉得很满意的职业，然后再去考虑它。其实你只是不知道，在这项职业中，所有能带给你快乐的原因，都已经在了你的心中了。更为奇妙的是，很多人一生都在苦苦寻求，而没有得到的答案，你就能找到。”

导师并不理会坐在一旁、迷惑不解地看着他的索尔，继续往下说：“这时，你在这个世界上生存的神秘目的就会被你发现。你会用自己的头脑和心灵去了解这一切。你应该要知道，只要将精神全部专注在我给你的百合花蕊上面，你就能够获得一切。关于你存在于这个世界的秘密，你都会在那里寻觅到。只要到了那个时间，你自然就会理解这个奥秘。”

导师说到这里，停了下来，他端起杯子喝了一小口酒，含在口里仔细品尝着，并没有马上就把酒咽下去。他就像陶醉在一种宗教的喜悦中那样，眼睛微微地闭着。虽然索尔为此感到很迷惑，但是他又不好意思去打扰导师的兴致，于是他就没有说话，低下头独自沉思起来。

4.8. 不要满世界去找宝石

索尔和导师吃过饭后，一起出去散步。导师怡然自得的神情让索尔想起了刚才他不太明

白的那个问题，于是，他对导师说：“我在吃饭的时候都在想着那个问题，由于我发现自己没有可以发展的长处，所以仍然不知道应当选择什么职业，老实说，我对自己感到非常失望。”

导师一边抬头悠然地看着天上的星星，一边对索尔说：“要是你没有找到一个可以发挥自己特长的职业，那么可以去找一个自己比较熟悉的职业。”

索尔轻轻地耸了耸肩，无奈的说：“我比较熟悉的职业也没有。”

“你过去上过班吗？”

“上班？当然上过。”索尔有些困惑。

导师接着问：“你可听说过那个找宝石的故事，说有一个人满世界去找宝石，结果一无所获，回来后却发现宝石就在自己家的院子里。”

索尔说：“我知道这个故事，这和上班有什么关系？我伯父曾告诉我，一个人靠上班是很难成为富翁的，我也不喜欢上班。”

导师笑了笑说：“那是另一个问题，你毕业后已经工作了好几年了，对吗？”

“是的。”索尔说。

“那么，你还是没有认识自己身上的珍宝啊，你在过去的工作中积累的那些经验将帮助你实现梦想。”

索尔若有所思地说：“我过去从来没有想过。”

导师笑了笑说：“人们总是很难认识自己，在选择职业的时候也不例外，你要知道无论哪一行都有其自身的特点及关系网络，我认识的很多富翁就是从自己混迹多年的行业中发展起来的。因为这意味着你不需要再花费更多的时间和精力去了解就可以操作了。一个人的精力和时间是有限的，不去开拓自己身上的宝库，而是去别的地方寻找，这不正像是故事中那个满世界寻宝的人吗？”

索尔不安地问：“我对过去的那个工作一点热情也没有，您现在还让我选择那个职业，这能行吗？”

导师看着索尔说：“你过去之所以没有热情，并不是你讨厌那个职业，而是因为你获得的太少，但是现在不一样了，如果你是为自己工作，那么你还会是这样的态度吗？一旦你能将自己身上的有利资源利用起来，又怎么会担心你的梦想不能实现呢？”

索尔变得兴奋起来，他对导师说：“我想如果是为自己工作，我一定会非常努力的。”

第 5 卷 终极的人生智慧

5.1. 藏在人心底的神性

第二天，导师看起来很有兴致，他看着晴朗的天空对索尔说：“这么好的天气，我们为什么不去爬山呢，花园后面不远就有一座小山，我们去那里边走边谈吧。”

索尔很高兴地说：“好的，我好久都没有爬山了。”

于是索尔和导师穿过花园，出了门，他们很快就来到小山脚下。山不算太高，是由一块块巨大的岩石组成的，但是那些山岩非常陡峭，路很不好走，索尔有些担心地看着导师说：“这路不太好走，要不我们就在山下转一转好了。”

“怎么，你不敢上去吗？”导师看着索尔说。

“不是的，我是担心您。”

“我没事，不用担心。”导师很果敢地将手一挥就往山上走，索尔看到导师有些吃力，

他还是有点担心。

他们俩沿着通向山顶的弯弯曲曲的小径往上走着，清新的空气让索尔心情舒畅。在一块岩石上边，导师喘了口气问：“老实告诉我，你相信自己能成为百万富翁吗？”

索尔说：“有些相信了。”

导师接着说：“现在我要教给你第三步。本来这一步要等你练习做得差不多的时候才告诉你，但是现在时间不多了，我还是提前告诉你吧。”导师说到这里，停了下来，似乎在沉思着什么。

“不着急，累了吧，我们先在这里休息一会儿。”索尔说着，扶着导师坐在一块山石上。

导师坐了下来，对索尔说：“你现在距离成功只差一步了，你明白吗？”

索尔茫然地摇了摇头。导师接着说：“那就是我要教给你的第三步：成功的人格，也就是我们先前所说的一个百万富翁的人格，这是你现在所缺少的最后一个因素了。”

索尔洗耳恭听。

导师向远处眺望了一会儿说：“举例来说吧，登上这座山和成为一个百万富翁来说都可以算是同样的历险，我的身体累了，但我的精神并不累。我确信自己能够登山山顶，因为我的内心始终跳动着一种不息的精神。而这种精神是成功人格的第一个原则。”

“你可曾听过这样一个古老的东方神话故事。远古的时期，世界所有的人都是神，他们都拥有神的一切。但是人们并不珍惜他们所拥有的这一切，他们滥用神权，贪得无厌，把一个世界搞得乌烟瘴气，以至于造物主动了怒，他决定将人们所拥有的神性收回来，并将它藏在人们永远找不到的地方，你猜他最后将人的神性藏在哪儿了？”

“在高山上？”索尔随口说。

导师摇了摇头说：“他没有藏在山上，因为人类总能爬上山峰找到它。他也没有藏在海中，因为人们会在海底发现它。”

“那他藏在哪儿呢？”索尔问。

“他将这种神性深藏在人们的心底，因为人们决不会想到去那里寻找。只有那些真正能够成就大业的人才能够认识并将这种神性开发出来，让它重新放出光辉。”

“每一个百万富翁都具有这种精神吗？”索尔问。

“是的，事实上不仅仅是百万富翁，所有成功的人都具备这种内质。这是一个人成功的基石。它能让一个人内心始终闪着火花，敢于向任何困难挑战。”

“这好像是一种不容易捕捉的东西，它真的有那么重要吗？”索尔说。

“的确，它不好把握，但是我相信终有一天你会感觉到它的重要性，你会明白这种精神塑造了一个个不断进取的人，那时你也会意识到这种看不见的不可捕捉的东西的价值。”

“可是，这种不可捉摸的东西对我有什么用呢？”索尔还是不解地问。

导师看着索尔说：“它可以确保你的内心在一种和谐的状态下不断进取。”

“它是一种心灵的力量吗？”

“看来你还是没有真正认识这种神性，它不仅仅是一种力量。”说到这里，导师变得严肃起来。

“我还是给你讲一件很多年前的事吧！那时我还年轻，也和你一样梦想着致富，想成为一个百万富翁。于是我很幸运地遇到了我的老师，当时我还有一个好朋友，我将他也介绍给了我的老师。我想让老师教给我们致富的秘诀。”

“你的老师将秘诀传给你们了吗？”索尔问。

“是的，他毫无保留地将秘诀传给了我们。我和朋友当时很兴奋，整天都在做口诀练习。”

“是我现在练习的那些口诀吗？”索尔好奇地问。

“是的。我们很快就认识到了这种神奇所在，它唤起了我们内心神奇的力量，但是问题也正出在这儿。我的朋友练习得非常专心，他致富的欲望越来越强烈，信心也越来越大。当

老师进一步要传授给我们内心的神性时，我的朋友却已经没有太大的兴趣了，他觉得神性难以捉摸，没有什么用处。”

索尔听到这里，笑了笑：“后来呢？”

导师看了他一眼继续说：“后来我们就分别离开了老师，我的朋友很聪明，他掌握了老师的秘诀，没用多久就成为了百万富翁。”

“这不是很好吗？”索尔说。

“但是随着赚钱欲望的高涨，他开始不满足于正常的赚钱方法了，因为这些方法与他强烈的赚钱欲望不能合拍。于是他开动脑筋去寻找更快的致富途径，尝试了很多方法后，他最后认定赌博是一种赚钱最快的途径。开始时他运气很好，的确也赚进了不少，但是没用多久，他就输得一塌糊涂。”

索尔听到这里，突然想其了乔治，他也是这样的一个人，不知道现在怎么样了。

“您没有劝过他吗？”索尔问。

“没有用的，这时他已经不知回天了。有一次我曾经试图劝他悬崖勒马，但他根本就听不进去。我想告诉他平衡内心的方法，他依然认为那没有什么用处，他只是一味地做口诀练习，不断强化自己心灵的力量，使赚钱欲望到达极至。最后他不但将自己所有的钱输光，还欠下一笔巨大的债务。由于不能承受这种巨大的反差，他后来自杀了。”导师说到这里，神情黯然起来。

“这真是一件不幸的事情。”索尔叹惜道。

“是的，”导师说，“可见这种神性的精神非常重要。我的朋友虽然已经赚了很多钱，成为了百万富翁，但因他缺少这种内质，而不能算是一个真正的成功者。我的老师知道情况后也非常伤心。后来他一再叮嘱我，在传授秘诀的同时，一定要传授内心的神性，因为它可以平衡一个人的心智。否则一味强化求财的欲望，一味加强心灵的力量，最终必然导致内心失衡，而将一个人毁掉。这也正是我为什么特意要将神性的精神传给你的原因。”

索尔耸了耸肩开玩笑地说：“我还没有到那个程度吧？”

“是的，你现在心灵的力量还不够强大，还没到对你讲这种神性的时候，但我却急于把这些东西传授给你。”

索尔说：“我知道了。那么我应当怎样去做呢？”

“这需要慢慢地培养。当你通过做练习使心灵的力量强大到一定程度时，你就应该开始将你的想法转变为某种无形之物；然后你就会开始通过精神的协调来使梦想保持完美的统一。”

“要是我做不到这种协调怎么办呢？”索尔担心地说。

“刚开始时你可能做不到这种内在的平衡，但至少你要相信在各种事物的产生过程中，存在着一种智慧之物。你要学会心存感激，这是调节内心的一种简单方法。努力之后终于得到大自然的馈赠时，你才不至于因缺乏应有的感激之情而使自己趋于疯狂。你要知道一个人距离财富之源近了，财富虽然已经容易获得，人却变得很脆弱，极容易迷失自我而变得偏执、失去心智。于是悲剧就会发生。所以当你从大自然那里得到更多恩赐时，应当心存感激之情，并且这种感激一定要发自内心。”

“它有什么作用呢？”索尔问。

“这是一种调节人的内心平衡的简单方法。感激的法则是一种自然法则，在你还没有培养出成功者完善的人格之前，感激之情将会使你面对成功时平心静气。感激之情还能使你获得力量，感激之情的升华也必然是对生活、生命的由衷赞美。”

“就是说这种感激之情会引导我的心灵趋于平和与协调，对吗？”

“是的，它会和你内心所有的东西交融在一起，使你走上听从自然规律的道路，而不会落入一种疯狂、偏执的境况中。当我们把感激之情持久地给予美好事物时，我们迎来的事物

也将会是美好的；而美好的事物会进一步带来美好的结果，从而形成良性循环。但如果你从一开始就缺乏感激之情，其结果当然会与美好事物无缘，而可能遭遇厄运。”

“那么我是不是应当经常向上帝祈祷呢？”索尔说。

“我当然不反对你信仰上帝，但心存感激并不仅在于你多向上帝祈祷。一个真正有信仰的人，还应该能用另一种方法使内心平衡，那就是心里常存感激之情。”

“这种感激之情难道真能够形成您所说的那种成功特质吗？”索尔又问。

“是的，成功人格的第一条原则是心存感激，可心存感激还仅仅是一个开始。只有心怀感激之情，一个人才会长久企盼好事的来临；企盼的时间长了，人的心灵就会产生变化，而最终形成内心的信念；当一个人的感激之情能自然流露时，他的这种信念必然随之增倍。”

“如果做到了这些，就可以具备成功的人格了吗？”索尔问。

“成功的人格，总共有三个，这只是其中的一个。”导师说到这里站起来说：“我们边走边说吧。”

说完他起身继续往山上爬，似乎有一种永不疲倦的精神，在推动他不停地向山顶攀登。
(P238)

P238: 那些取得成功的人，总是不遵循一般规则来思考，有的甚至自创规则。

5.2. 亚墨尔的敏感

索尔忙跟在后面问：“那么第二个原则是什么呢？”

导师没有直接回答而是反问道：“你知道一个穷人和富翁的主要差别在哪里呢？”

索尔说：“我想差别是在穷人没有钱，而富翁却有很多财富。”

“这只是表面现象而已。从心理学的角度看，穷人和服务有着完全不同的特质，最主要的就是他们的思维模式有很大不同。”

“什么样的思维模式才算是富人的思维模式呢？”索尔不解地问。

“比如说，当他们身上同样只有一美分的时候，穷人总是这样想：我只有一美分了，用完可就没有了！而富翁却会这样想：我至少还有一美分呢，在花完它之前我一定能想出好办法来！这就是富人和穷人之间的差异，因为对于财富思考的模式不同，最终有的人成了富翁，有的人还是穷光蛋。”

“这就是您给我讲的第二个原则吗？”索尔问。

导师看了看索尔说：“是的，成功人格的第二个原则就是必须先调整你的思维模式。”

索尔说：“我听过这样一句话，人的大脑就是一座活金库。您说的是不是这个意思？”

导师安详地看着索尔说：“是这样的。虽然所有的人都有一个大脑，但对于大多数人来说，他们不能意识到这座金库的存在，他们不停地抱怨自己没有很好的运气。他们只会不停地问类似于这样的傻问题：发财的机会在哪里？为什么我就没有遇到？其实发现机会是一件很简单的事，只要你能开动自己大脑中的智慧金库。”

“您说得很对，那么我应当怎样开动大脑中的智慧金库呢？”索尔接着问。

“这是我教给你最重要的一课了，先前教你的一切都是准备工作，那些致富口诀你要坚持练习，它们就像是一把打开金库大门的钥匙。按理要等到最后才能教给你这一部分内容，但是……”

导师说到这里稍稍停了一下，才接着说：“凭我的经验，你现在完全能够接受这些内容了。你知道，我已经教过很多人，并不是所有人都能明白我的理论，因为他们还心存疑惑，或是对我还不完全相信。总之这些阻碍了他们的进一步发展，我相信你能够做得很好。”

索尔激动起来：“您放心，我一定会按您的教导去做的。”

导师看着索尔点了点头：“这一点需要由实际事例来说明。你可听过巨富亚墨尔的故事？”

“是那个著名的企业家亚墨尔吗？”索尔问。

“正是他。”导师说：“他是我的师兄，我们一起从老师那里学到了致富的秘诀。但他除了拥有巨大财富以外，还是个很有智慧的人。你知道他是怎样实现自己致富的梦想的吗？”索尔摇了摇头。

导师开始回忆起来：“那个时候亚墨尔和我一样，都没有什么钱，我们从老师那里掌握了致富的秘诀后，就开始进行实践。亚墨尔一向喜欢读书看报，而我那时却不太注重这些。有一年的春天，有一天他从报上看到了一条消息便兴冲冲地跑来告诉我。那是一条短短的一百多字的消息，内容是说墨西哥一带发现了牲畜瘟疫。当时他很兴奋，举着报纸对我说：‘我们实现梦想的机会到了。’而我却不以为然。那时我一心想着做房地产方面的生意，我认为那才是有利可图的大生意。

正是这一条不被人注意的小消息，触动了亚墨尔的财富智慧，他敏锐地感觉到小消息背后潜藏着巨大商机，他认为如果墨西哥发生了瘟疫，那么一定会影响到美国与墨西哥接壤的加州或德州，那里是美国肉类的供应基地，这样就意味着整个美国的肉类供应会紧张起来，肉价肯定会飞涨，而我当时却没能发现这一点，这就是财富智慧，在关键时候它体现出来的就是这么一个细小的差别。

亚墨尔马上开始了行动，他立即和墨西哥那边的熟人取得了联系，进一步了解那里的情况。那里的确发生了大规模的牲畜瘟疫，而且蔓延得非常迅速。了解到这些情况后，亚墨尔迅速筹措了大量资金，并前往加州一带收购肉牛和生猪，然后把它们运到离加州和德州较远的地方饲养。

事情如同亚墨尔所预料的那样，瘟疫在很短的时间内就从墨西哥扩散到美国西部的几个州。政府为了防止疫情的蔓延，严格控制肉类供应基地的产品，严禁一切食用的肉类从这几个州外运，牲畜更是不准外运，这样以来美国市场肉价飞涨，知道这时我才明白亚墨尔所说的商机的存在，但是很明显，我已经错过了最好的机会。这时亚墨尔将他囤积的肉牛和生猪全部以高价出售，在短短的几个月内，他就实现了自己的梦想，成为一个拥有 9000000 美元的大富翁。”

“哦！9000000 美元！”索尔赞叹道。

“在这件事情之后，我才真正开始相信我的老师所说的财富智慧的重要性，因为这件事就发生在我的身边，我和亚墨尔同时经历了那个时期，一切条件对我们来说都是一样的，但是他早一步比我意识到了商机的存在，也就是说他启动了他的财富智慧，这样就从他的活金库淘到了财富，而我却只是因为一时的疏忽，失去了一个实现自己梦想的好机会。”

索尔听到这里插话说：“大多数人都曾经历过那个时期，他们都失去了这个好时机。”

“是的，这就是说，如果你想实现自己的致富梦想，就必须时刻启动自己的财富智慧，你得常常提醒自己，让你的大脑时时处在敏感状态，这样才能不放过任何可能的商机。”

“怎样才能达到这种敏感的状态呢？”索尔问。

导师说：“财富智慧是一个人坚持不懈地努力开掘思想的结果。一个人必须通过自己的努力，培养这种只有成功者才具备的能力。所以你必须要有长期努力的准备，不能期望在很短的时间内完全掌握它。一个人不论是富是贫，只要具备这种能力，原先弱小的人也会变得强壮。努力下去，有一天你一定会发现你所处的环境也已经完全变成自己的了。”

“让环境变成自己的？这是一种怎样的情形呢？”索尔不解地问。

“在一个规范的世界里，人们很难意识到自己思维的力量，只有那些真正的智者能够发现自身的弱点和缺点，从而不断努力去克服它。人想要进步，就必须征服这一切。这需要他对自己周围环境有较为清醒的认识，并通过自己的智慧和思想，去影响并最终改变环境。这也只能是一个人自己自主先行的改变，而并非强求他人的结果，也就是说一个人的幸福全在

于自己。”

索尔还是没有听懂导师的话。

导师解释道：“也许这话很不容易理解，我还是来举个例子吧。你知道，我小的时候也是穷光蛋，所以很想赚一些钱。记得当时我身上总共只有 2 美元 30 美分，那是父亲留给我的所有财产，我要用这些钱去谋生。我最初想法是用这些钱来买些东西，然后再转卖给别人，从中赚一些钱。那时我只有这些想法，你知道在此之前，我从来没有做过生意。于是我拿出其中的 90 美分买了一大堆毛巾，接下来带着这些毛巾四处向人们推销，但不幸的是一个星期中我只卖出了两条，没有人需要这些毛巾，这些东西就滞留在手上，最终我赔了 80 美分。”

“这可真是一件不幸的事。”索尔同情地说。

“是的，这对那个时候的我来说，简直是一次打击。”

“那么后来您是怎么做的呢？”索尔问。

“我开始思考自己哪里出了问题。想了很长时间，我弄明白了问题的关键所在，我想我再也不会这样做生意了。我将剩下的那些毛巾送给附近的人们，然后询问他们还需要些什么。一个老太太收到我送给她的毛巾后非常高兴，她说她还需要一顶帽子，于是我就去街上买了一顶帽子，然后再卖给她。”

导师停了一下接着说：“就这样，在我弄清楚事情的关键所在之后，就用剩余的 1 美元来满足人们的这些需要。从那时起，我就再没有赔过钱，这就是我成功的奥秘。我通过思考改变了自己的行为方式，从而获得了成功。而促进我发生改变的，就是环境，是人们的需求，你必须知道人们想要什么，然后才能投入到最需要你的环境中去。所以一个聪明的人，要首先对他所处的环境有一个清醒的认识。无论做什么生意，都应当先研究一下人们的需求。满足人们的需要这条原则无论在什么情况下都是成立的。”

“那么我怎样才能知道人们的需求呢？”也像您那样去挨家挨户地打听吗？

“那个时候我还很小，刚开始做生意，用的是一种很笨的方法，现在要做的是开动你的思维。正确的思维可以促使你最终获得胜利，人们的思维有相同的规则可以追寻，一个人能够取得生意上的成就，常常是明确的目标和正确思想的结果。相反一个人如果既不能清晰地思考也不能非常有效地工作，那么他就无法将他的财富智慧开发出来，他就会在生意上遭遇失败。因为他不能像那些成功的人一样控制自己的思想，更无法采取有力的行动。”

“您是说他们被陈旧的思想束缚住了，所以不能成功吗，对吗？”

导师点点头：“正是这样。所以，我要说，只有思索才能致富。”

导师说到这里站了起来：“人的财富智慧是通过长期艰苦的努力、通过不断提高自己认识水平和进行自我控制得来的。各个时代的成功者都证实了这一点，所以你只有不断地积累经验，并将其转化为思想，才能最终富裕起来。”

索尔和导师边走边说，快要到山顶了，导师走得很慢，每走一步都要休息一下，看上去好像随时都会倒下来。索尔扶着导师的手臂，有些担心地对他说：“我们休息一下再走吧。”

导师没有同意，他看着索尔说：“再坚持一下，我们就可以到达山顶了。眼看目标就要达到了，怎么能在这个时候松懈呢！”说完，他不顾索尔的劝阻，继续吃力地往上爬。(P246)

P246：每当你勇敢地克服了畏惧时，你就会感到自己是一个成功者。

5.3. 想象力的加工厂

索尔和导师一鼓作气，爬上了山顶。远处的大海在阳光的映照下熠熠闪光。海风很大，导师很兴奋地坐在一块山石上，对索尔说：“你看，登山和致富的道理是一样的，只要你努力就一定能成功。”

索尔看着远处的景色，也很兴奋。他紧挨着富翁坐下来，问他：“您的财富智慧全告诉我了吗？”

导师笑笑说：“不要心急，还有最*关键*的一点没有给你讲呢。”

“那是什么呢？”索尔显得有些急不可耐。

导师这时从山石上站了起来，指着远处的城市对索尔说：“你看，山下那些弯弯曲曲的公路、高大的建筑物和海上的航船，都是人类孜孜不倦创造的成果，所有这一切难道不让我们感到惊讶和钦佩吗？”

“这我知道。”索尔说。

导师说：“但这就是我要说给你的最*关键*的内容呀。”

“您是说创造性思维吗？”索尔问。

“是的，一个人的思维就像一个花园一样，有的人任其荒芜，而那些想要成功的人就在其中进行辛勤耕耘。但是不管是精心照料还是弃之不顾，如果没有在其中撒播种子，花园里的花草就不会发出芽来。我在这之前给你讲的都是基本的方法，就像花园中的花和草一样，但是我想你更需要培养思维的创造性，这种思维就是这个花园中的种子，这是一种非常可贵的智慧。创造性是人的思维中最积极、最优秀的品质。”

索尔表示赞同：“的确，我们的生活就是被一个又一个新的发明和创造推动着，如果没有这些创造，这个世界是不可想象的。”

“财富的创造也一样，要想成功就不能墨守成规，因为这种思维能够把具有新价值的东西创造出来。”

索尔说：“但是您说的具有新价值的东西是怎么一回事呢，是指创造出的新事物吗？”

导师看了一眼远处的大海说：“不是的，创造有新价值的东西，首先是指把现有的东西重新加以架构的能力，并不是指从一无所有创造出新东西，而是把现有的东西重新进行思考，加以组合或分解，让它们重新成为异于现有的新东西或是新思想。”

“仅仅重新组合就可以了吗？”索尔问。

“不是的，要是仅仅重新组合，那么就不一定能构成有价值的东西。如果新构成的东西不比以前的素材更有价值，那还不能算得上是创造。所以我所说的创造，就是指不受外部形态的局限，就算对于司空见惯的东西，如果你有不同于以往的看法或是发现别人没有看到的一个方面，也就可以算是一种创造性的思维活动了。”

索尔看着导师，他还没有完全弄明白。

导师显然明白索尔正在想什么，他说：“这正是我理论中最艰难的地方，就以亚墨尔为例来说明创造性是一种什么样的能力吧。当时看到那个小消息的除了亚墨尔和我，还有成千上万的人，但是人们只是将它看作一则消息。没能从中发现潜在的新价值，只有亚墨尔对它进行了创造性的思维，赋予了这个小消息新的价值。”

索尔说：“我有点明白了。”

导师说：“但这还远远不够。你要知道创造性思维是财富智慧中最重要的一部分，如果你不能充分理解其中的道理，你就可能事倍功半。当初在我刚听完老师的教导后，曾认为自己已经完全掌握了这些理论，但事实上那时我还只是刚刚明白而已，一直到亚墨尔实现了他的梦想，我才发现自己原来并没有真正地掌握它。现在你也不可以有任意的疏忽。”

索尔说：“那么您给我多讲一些关于创造的内容吧，这样我才能更好地领悟其中的奥秘。”

导师看着索尔说：“其实创造性思维并不神秘，我们几乎天天都会接触到，但是没有几个人能真正地认识和应用这种思维，这是为什么呢？”

索尔答道：“也许是他们缺少足够的知识吧。”

“不仅仅是这样，知识固然重要，但更重要的还是人们会不会思维。我见过很多可称学富五车、才高八斗的人，他们只是像仓库一样，储存了一大堆不能用到实践中去的東西。这

些知识对他们而言完全是死的东西，很多这些所谓有知识的人都缺乏创造力。他们不知道如何去应用自己学到的东西。而具有创新意识的人，则能把学到的知识转化为能力，并且能在现实社会生活的各个方面创造出新的东西，去推动人类社会的进步。很多创新的东西其实并不复杂，值得我们深思的是，为何别人能想到这一点而我们却不能想到呢？”

“或许因为大多数普通人并不需要这种创造思维。”索尔说。

“你想想一个家庭怎样装饰自己的房屋，父母怎样培养孩子考进一流的大学，这些都会用到创造性思维。人们要想让事情成功，就离不开这种思维。”

“但是我们怎样才能获得这种创造性思维呢？”索尔说，“我很需要有这样的思维能力。”

导师说：“这是一件不容易做到的事情。除了你必须要做的那些口诀练习外，还有一些方法是多年来我凭着经验总结出来的。你照着它一步步去做，最后你一定会成功的。”

导师稍稍停了一下才接着说：“第一个方法就是要突破思维的限制，一个人的心理状态决定他的创新能力大多数人都受到自己思维的局限。人们总是受常规思维的干扰，而不能产生新的想法。而那些取得成功的人，他们总是不遵循一般的规则来思考，有的甚至自创规则来获得财富和成就。”

“我记得我的伯父好像也曾经对我说过这个问题，但是他说的不够详细。”索尔说。

“他是一个杰出的学生，也是一个非常有想象力的人，他在农场经营领域达到了我想象的极限。”谈到自己的得意门生，导师的脸上满是自豪的笑容。

导师刚说到这里，山上突然刮起了大风，天空随之也暗了下来，海浪拍击着礁石汹涌着并起了泡沫，索尔抬头看看天气，对导师说：“天气变了，我们还是下山吧。”(P251:)

P251：一定要摆脱这种想法：只有在经商中击败他人才能获得成功。这种想法是非常有害的。

5.4. 母亲寄来的奶油蛋糕

在下山的路上，导师的步履有些迟缓，索尔忙扶着他。导师看着索尔说：“不要紧的，关于成功人格我还没有给你全部讲完呢，我们边走边说吧。”

“还有什么内容呢？”索尔问。

导师说：“成功人格的第三条原则就是行动。”

导师说到这里，在一块小山石上绊了一下，差点摔倒，索尔急忙扶紧了他。

导师接着说：“事实上别人的成功很大程度上取决于行动的结果，你要知道，无论是创造还是智慧，最终都要归于行动，再好的创意也需要付诸行动，一步一步往前走，才会有成功的希望。正是行动创造了财富，只有那些敢于行动的人，才能够将自己的思维和梦想转变到现实中来。尽管说起来很容易，但是真正能将这种思维付诸于行动的人实在不多。”

索尔想起了自己的过去，感慨地说：“的确是这样，我很早就想着要致富，但是翻来覆去想了很久，还是没能采取行动，一直到半年之后才辞了职。有时候采取行动的确是不大容易的。”

导师说：“行动也是一个人智慧的体现。我虽然已经给你讲了很多关于致富的理论，但所有这些都不能取代行动。这就像游泳一样，那些游泳的理论是很好学会的，但是你就算将这些理论烂熟于心，不实践就还是不会游泳。也许你在水中的游泳姿势和理论上的是一样的，但是你的身体还是会沉到水中，这就是因为你缺少行动的原因。所以掌握了理论方法后，必须要去行动，要在行动中具体运用理论，取得实际经验。”

“很多人不明白其中的道理，看到别人成功后，常常说他们所做的，我也一样能做到。

如果仅仅从外部条件来看，那些成功的人的确没有什么特别之处，他们的智商和能力未必真的比别人高，那些富翁也并非都是天才。但他们成功了，大多数人却没有成为富翁。面对大家看来都认为简单的事，为什么有的人成功了，而有的人却做不成呢？”

“您的意思是说他们缺少行动？”索尔问。

“是的，行动首先是一个人智慧的体现，再好的创意若没有付诸行动，就看不到成果，就毫无价值可言。道理是很容易明白的，但有时候一个人就算认识到自己创意的价值，但真正行动时就不一样了，他会找到很多理由来为自己不采取行动开脱。”

“*是什么东西阻止了他们去行动呢？*”索尔问。

导师说：“我想无外乎处于以下几个原因，首先是胆怯，多数人都面临着这个问题，他们不采取行动是因为优柔寡断和有所畏惧。同样的一件事情，如果从单纯的智力、能力条件上看，好像谁都能做好，但横亘在人们面前最难通过的难关，就是敢不敢为、敢不敢做。人们对于失败总是有着太多的担心，以至于他们不愿意真的行动起来去实现自己的梦想。”

“正是这样。”索尔表示赞同。

导师说：“这是一个人的胆识问题，成就一开始也是来自那些看起来不怎么样的想法，所有的行动者，都是具有非凡胆识的人。每一个想要成功的人都必须过胆识这关。其实当你大胆地去做内心感到畏惧的事情，你的自信心就会有所提高。因为行动本身就是一个严峻的考验，它蕴蓄着巨大的智慧和力量，只有你置身在这个过程中，你才会充分体会到。”

“我想多数人都做不到这一点。”

“人们经常出现的问题就是低估了自己的创意和能力。不要怕，事实上只要你谨慎小心，行动不涉及生死考验，那么不妨抱着试一试的想法去做，事情常常就是这样发生的，你会有意想不到的成果。当你勇敢地克服了畏惧，你一定会感到自己是一个成功者。你可以切实地体验到那种成功的感觉，这种感觉令人陶醉。你会发现致富行动的本身就是智慧的表现，你也会通过行动发现自己更加充满智慧。”

“人们不采取行动都是因为缺少胆识吗？”索尔问。

导师说：“也不完全如此，还有一些人出于惰性。一个人要是因为优柔寡断和惰性以至于不能行动，那是最糟糕不过了。懒惰会将一个人毁掉，就像是生锈会把机器毁掉一样。但通常情况下惧怕与懒惰常常跟生命紧密连结在一起，就如同一个人会感到渴与饿一样，只要生命存在它就同在，一个人很容易陷入其中。对于这样的人，要慢慢学着增加自己的行动能力，然后让自己一步一步地走出生命的误区。”

说到这里，导师停了一下说：“我还是给你说一个例子吧。曾经有一个来自加州的小伙子向我来求教致富的秘诀，他叫威尔，是我的学生中最年轻的百万富翁，那时他只有二十二岁。但当时他和你不同，虽然刚从学校毕业，但他已经有不少资产了。”

索尔感兴趣地问：“刚毕业就有资产了？”是他的父母送给他的吗？”

导师说：“不是的，他完全是靠自己行动赚来的。”

“这是怎么回事呢，他不是在上学吗？”索尔不解地问。

“威尔十七岁时考进了费城的一所大学，于是不得不离开他出生的城镇和父母，到学校去住学生宿舍。虽然他能够接触来自各地的新同学，但由于换了环境，威尔总是想家、想念父母亲，总有一个寂寞感和思亲之情。”

“这是难免的，我上学的时候也这样。”索尔插话说。

“于是威尔给他家人写信，向他们表达了自己的思念之情，同时告诉家里他非常想吃在家时常吃的一种糕点，那是他母亲做的，因为费城的糕点和他母亲做出来的不一样。”

“过了五六天，威尔收到了母亲寄来的奶油糕点，包裹外面还附有母亲写给他的字条，字句中充满了母亲对孩子的思念。”

“母亲的信和蛋糕让威尔非常高兴，他意识到其他同学肯定也有和他一样的想法，也希

望得到父母亲的安慰。另外，他相信所有父母对远离自己的子女都有同样的牵挂，都渴望得到孩子的讯息，能够和他们保持密切的联系。”

“我想他发现了别人的需求。”索尔插话说。

“是的，威尔认识到了这一点。更可贵的是，他没有仅仅止于想法，他立即采取了行动。他给那些孩子在外上学的父母发去信件，说是可以帮他们购买糕点，出乎他的意料，有90%的父母亲给他回了信，拜托他代购蛋糕送给在外地读书的孩子。这是一件很容易办到的事情，威尔一点也没有想到这竟成了自己事业的开端。他充满信心地工作起来。他所联系的父母们，也很乐于让他赚这点钱，因为花上不多的钱，就可以表达他们无法以价值来计算的亲情。没过多久，威尔生意就红火起来了。”

索尔说：“其实这件事我上学时也想到过，但是没有去做。”

导师说：“这就是了，这个方法很简单，多数人都能够想得到，但是却没有几个人真的去做。威尔就是一个把想法付诸行动的人，他通过行动得到了很多好处，这件事帮助他渐渐了解到经商的窍门，而这些全是课堂上学不到的。等到做了一段时间，威尔积累了一些资金，他不满足于自己所取得的成绩，就来向我求教。”

听到这里，索尔说：“您是怎么向他建议的呢？”

导师说：“我想这项业务在他的校园里能行，在其他学校也会一样。于是建议他又开始向别的校园发展，他果然在很多大学进一步采取行动，生意很好。等到他毕业的时候，全美已经有二十几所大学有了他的业务联系。于是他有了很大一笔资产。”

导师说到这里颇有感慨，继续说：“这是我所见过的少数几个勇于行动的人，所以他的成功也来得快。”

5.5. 思想是人类的福泽

下到半山腰，山风明显小了。索尔依然扶着导师，因为山路不好走，他担心导师会摔跤。这时导师显得有些疲惫，但他还是强打精神，对索尔说：“有关致富的秘诀我已全部教给你了，剩下的就要你自己去行动。不过在你实现了自己梦想的时候，千万不要忘了对社会的回报。你要记住，没有必要卷入一味的战争当中，这并不是致富的惟一道路，你应当更加着意于那种创造性的开发，这要比竞争更有利于社会。”

索尔不解地看着导师。

看到索尔没有理会自己的意思，导师接着说：“我还是给你讲一个故事吧。这是我的老师讲的，现在我再将它讲给你听，我想这样或许你会容易明白一些。我的老师年轻时曾经去过南美的土著部落，他这样做是了娱乐，同时也想去那里找一种神奇的药草。”

“神奇的药草？”索尔问。

“是的，据说这种草是可以用来治疗好多疾病，特别是对癌症有很好的疗效，因为它的数量很有限，所以这种草当时在美国卖得很贵。”

“那就是说它在当时有很大的市场？”索尔插话说。

“是的，我老师当年也是看到了这个潜在市场，于是他亲自去了南美洲。”

“他找到那种草了吗？”

“当然，他费了很大功夫，在一个小部落找到了这种草。当地人并不知道它的价值，所以我的老师决定按照土著人的规则，用以物易物的方法和土著人交换，他随身带着一些珠宝，还有一支步枪和一个精致的水壶，他的珠宝要值上千美元，而步枪只值几百美元，按照市场的规则，他应当以珠宝来换取那些药草，因为那些草的价值在当时超过了珠宝，但是我的老师决定用步枪去交换。”

“这是为什么呢？”

“在土著人眼中物品的价值和我们的价值是不一样的。尽管珠宝的价值很高，但那些土著人并不懂得如何欣赏或者保存它们，也卡不到它们能够派上什么用场，甚至还觉得是一种累赘。他们需要的是更实用的东西。如果你用一支只值 200 美元的步枪来换取那种神奇的药草，对于他们而言就可以算得上是一笔大买卖了，因为土著人可以用这支步枪来获取食物，进一步改善生活条件，从而过上幸福的生活。”

索尔说：“我有些明白了。”

导师接着说：“显然我的老师是一个很聪明而且有责任心的人。所以，如果你卖给他人的商品，在你获利的同时，并不能像你的所得那样使他人的生活有所提高，那么你就应当审视你的这些行为；如果通过你商业的行为使得人们的生活质量有所下降，那么你所做的就是一种损人利己的行为。一个人致富的方法是无限的，你完全可以寻找别的途径来实现你的目的，但决不能做损人利己的事，不能在你获取财富的同时，对这个社会没有任何回报。”

听到这里，索尔说：“我知道，您所说的就是一种社会责任心。”

“是的，这是一个人要实现自己梦想的同时应当注意的。你要记住，当你用现金从别人那里买到一种物品之后，你回报给别人的使用价值要远远大于所得到的价值，另外还要注意不要盲目地与人竞争，一定要把你的竞争意识提高到富有创意的水准，这样你就能非常客观地审视你的生意。你没有必要算计着要去击败谁。有人认为只有在经商中击败他人才能获得成功，这种想法非常有害，一定要摆脱它。应当像我老师一样，在商业交易中，首先考虑给对方超过自己所付的金钱的使用价值。”

“这会不会与经济利益有冲突呢？”索尔问。

“从短期的效力看或许有冲突，但是你应该从长远的角度进行观测，也就是说在你用有限的钱买商品的同时，要用它的最大效用回报社会。这也许在某一次的交易中会使你蒙受损失，但是它会在无形中自然地引发你的创造力，使你能够通过其他交易创造出更多的财富。另一方面，你应当相信你所得到的那些财富是上帝希望你拥有的。只有这样，创造才能涌现出来，新的财富才会出现在你眼前，那么你也将在生活中充满了信心。”

虽然导师的话接近于一种宗教布道，但是索尔还是听得非常认真。

导师依然不停地说着，他似乎已经不太在意索尔的感受，变得有些自言自语了。

“要知道，思想存在于万物之中，一个人偶然地获取了它，然后又通过它创造财富从而造福于民。因此说思想是人类的福泽。它可以丰富我们的生活，改善我们的生存条件。这好像是上帝为我们安排好了一切，然后希望我们去演奏音乐，希望我们能将思想主旨贯穿于一切，然后看管他的花园。有时候我们觉得这看起来很远很远，但是转眼间我们的双眼就阅尽世上的一切，光阴也因此而越来越短。当一个人洞悉真理之后，将会尽可能地拥有世上的事物，最大限度地丰富自己的生活。但是，任何时候他都不可以忘却要去传达真理，让它在这个世界上广为流传，这样才能维系我们人类无穷无尽的愿望。”

他们下了山，索尔知道导师累了，尽管他并没有完全听懂导师的话，但他还是没有多问，而是扶着导师回到庄园。(P261)

P261：真正的财富是看不到的智慧。

5.6. 身无分文的百万富翁

索尔回答房间，将导师说的话从头到尾回味了几遍，然后把他认为重要的地方全部记下来。他知道，这一切对自己是非常宝贵的。索尔想了很久，一直到深夜才睡去。

第二天，索尔一大早起来，就开始做导师教给他的那些练习，现在他已经喜欢上了这种

练习，并且从中感到了很大的乐趣，随着练习次数的增多，他变得越来越自信了。

上午，他去见导师，导师正在给花浇水。导师看到索尔对他说：“今天你做练习了吗？我从你的神情中看得出，你比刚来的时候已经进步了好多，但是还不够，你要坚持才是。”

“我会的。”索尔听到导师夸自己自然十分高兴。

又过了三天，索尔感到自己的内心越来越明晰，对自己也越来越有信心，这些从心底里升起的信心使得索尔的精神有很大的变化。然后，他又按老师讲的那样分析自己下一步应当怎样行动。这时候他拿出自己刚来时写下的计划，他感觉到要实现那些白纸上写的事情不再是那么遥不可及。他细细地看着自己的计划，一条一条地分析，思考如何实施它们，等到一切都分析好了，索尔又来找导师。

导师还在他的庭院里忙着，他停下手中的活，仔细打量了索尔一会儿，很高兴地说：“很好，一切都已经具备了，你现在所需要的就是行动。”说着他伸手从衣服口袋里掏出一封信，递给了索尔：“这就是行动的第一步。”

索尔觉得奇怪，他接过信一看，原来是一封请柬，他不解地看着导师。导师解释道：“这是一次很好的机会。你知道费城每年都要举办一次百万富翁的聚会，这是一种私人性质的聚会，大家在一起互相高兴高兴，有时候也谈一些生意上的事情，他们每年都请我或者让我推荐人参加，因为那里很多人都是我的学生。我累了，还要忙着规划我的花园，你知道还有一个花园在等着我呢。这一次我不去了，你代我去吧，到那里长长见识。要知道参加聚会的全是百万富翁，有很多机会……”

索尔插话说：“我当然很愿意去，但是您知道我现在身无分文，怎么能去参加百万富翁的聚会呢？”

导师听了索尔的话笑了起来：“这你根本就不担心，你现在已经是百万富翁了。”

“什么？我是百万富翁？”索尔惊讶地叫了起来：“您别开玩笑，我现在身无分文，是一个穷光蛋，怎么会是百万富翁呢？”

5.7. 滚滚不断的财源

导师笑着说：“我忘了告诉你怎样去衡量一个人真正的财富了。我还是先给你说一件事吧，这件事和我的老师有关，我跟你说起过我的老师去南美洲的事，你还记得吧？”

索尔说：“我记得，他去南美洲找药草。”

“他从南美洲回来的时候，是搭乘轮船的。和他一同乘船的都是一些有很多财富的人，有珠宝商、古董商，所以有的人携带着非常昂贵的珠宝，有的人则携带价值连城的古董，还有一些人随身带着大量的钱币。而我的老师仅带着一堆不起眼的草，看上去像一个刚出门的乡下人。”

“是那些药草吗？”索尔问。

“是的。但是当时很少有人认识到那些草的价值。也许有人听说过这种草的名字，而且知道它很值钱，但不认识它。”

“这些人谈起了各自的财富，炫耀自己的财富，有的说自己是百万富翁，有的说自己有万贯家产。确实，他们看上去都很有钱，我的老师一边欣赏还是风景，一边听他们说了半天，最后淡淡地说：‘我觉得只有我才算得上是真正的富翁。’”

“什么？你？”船上的人听到他的话都迷惑不解，他们看着这个貌不出众的人，问道：‘你有很多钱吗？’

“没有，我有数不尽的财富，只是我不能把它拿出来给你看，那就是我肚子里的智慧。”

船上的那些有钱人听了这话，全都大笑起来，笑话我的老师异想天开。”

索尔听到了这里觉得非常有趣，于是问道：“那后来呢？”

导师说：“我的老师看到同船的富翁都在嘲笑他，没有作声。也算是天遂人愿，当他们在海上走了两天以后来了一群海盗，那时候海盗非常猖獗，他们随时都会杀人。船上的人为了保全性命，眼睁睁地看着海盗抢走了他们的金银财宝。只有我老师的药草还留在船上，因为那些海盗根本就不认识这些草，更不知道那是很值钱的东西，他们才不会花那么大的力气去抢一堆草呢。

海盗抢了财物之后扬长而去，那些富翁们可傻眼了，很多人立刻就由一个百万富翁变成了一贫如洗的穷光蛋。他们一个个都哭丧着脸，只有我的老师心平气和，像什么都没有发生一样。

回到美国后，我的老师将他带的那些药草以高价卖了，他很快就成了百万富翁，而当初和他同船的那些富翁们，有几个却从此流落街头。他们中有一个后来成了我的同学，我们一起学习致富的秘诀，他感慨地说：“老师说得对，真正的财富是看不到的智慧。”

听到这里，索尔陷入了沉思。导师说：“现在你知道什么是真正的财富了吧。你拥有的钱很可能一夜之间全部失去，但是你的智慧可以永远跟随你，那是永远不会被人偷盗去的财富。所以从现在开始，你应当以一个全新的标准来衡量你的财富。”

“那是什么呢？”索尔问。

“一个人的财富并不在于他现在拥有多少金钱，而在于他是否有获得金钱的智慧，是否有源源不断地流入他口袋的财源。所以，一个百万富翁的口袋里并不一定每时每刻都有一百万，事实上很多大富翁会把全部资金投入生意中，这个时候他的口袋中可能并没有什么钱，如果遇到风险，很可能血本无归。但这并不妨碍他成为百万富翁，因为他已经具备了百万富翁的财富智慧和百万富翁的人格，随时都可以将钱赚回来。你现在虽然身无分文，但是你已经具备了成为一个百万富翁的所有条件，只是一百万元尚未放入你的口袋而已。你可以且当做你的钱投入到了生意中了，你没有信心把它们收回来吗？”

导师说完了，双眼紧盯着索尔。

索尔充满自信地说：“我肯定能收回来的。”

导师很高兴地说：“这就对了，你准备一下，过几天就动身去吧。”

“但是我怎么离开这个海岛呢？海上的路是那样的艰难，我来的时候差点把命搭上。”

“那是因为你不熟悉海路。你不用担心，我会让仆人送你出去的。你要知道，当你拥有了百万富翁的智慧和人格之后，你就要站在富人的行列里，由于他们具备富人的思维方式，可以在无形中影响你的行动。”

索尔说：“我听过有人说富人永远属于富人的群体，穷人则永远离不了穷人的群体。”

导师说：“这不对。穷和富不是那样绝对地划分的，某个人或许从外表上看去像一个穷人，但他却有富人的思维和行为方式，这样的人是不应当排在穷人的群体当中的。你应当明白，你要越过富人的穷人之间的巨大障碍，以富人的方式来思考问题。如果你处在穷人之间，在无形中就会受到穷人思维方式的干扰，而当你置身于富人之间，踏入了富人的群体之后，这个群体会影响着你，你就有了更多的机会，这个时候，你的财富智慧也有了更好的运用场所。”

和导师谈完这一次话后，索尔开始收拾行李，准备离开导师的庄园。但是，临行时他想起还有一件非常重要的事没有问老师。于是他又去找他的老师。

5.8. 穿着虎皮借箭

看到索尔回来，导师问：“怎么样，准备好了吗？”

索尔说：“是的，我已经知道自己应当如何去做了。”

导师很高兴地说：“那很好啊。”

“但是……”索尔似乎有些发愁。

“怎么？有什么问题吗？”导师说。

“我从什么地方才能得到创业的资金呢？”

“嗨！你需要钱？要多少才够？”

“恐怕得 3000 美元吧！”

“你找不到这点钱吗？”

“我一点法子也没有。”

导师说：“那么你可听说过一个古老的东方故事，说有一个很聪明的猎人，他每天都要到林中去打猎……。”

“这和我目前的处境有关系吗？”索尔说。

“你听完后会有所启迪的。有一天，那个猎人在打猎时忽然发现自己的箭用光了。他手里有弓但没有箭，看到了猎物也没有办法。猎人很着急，想自己造一些箭解决问题。他钻进森林深处，察看所有的树木，虽然找到了勉强可以做箭的竹子，但没有箭头，只能放弃做箭的念头。他也想到和别的猎人借，但那些猎人自己也不够用，都不想借给他。后来，他终于想出一个好办法。”

“他回家找来一张虎皮，带着虎皮到了其他猎人居住的村庄附近。他先在身上穿了一层铠甲，然后将虎皮穿在外面。到了黄昏，他就装成老虎在村子附近爬来爬去。

村里的人们发现老虎，全都尖叫起来！”

“那些猎人闻讯赶来，张弓搭箭对着老虎射了起来，没有用多大功夫，虎皮上就插上了许多箭，还有一些插在树杆上，这个猎人不等其他人围上来，就带着虎皮和箭跑回家了。

就这样，这位聪明的猎人巧妙地借到了箭，而且还不用归还。现在你想要创业而没有资本，就要向这位猎人好好学习，懂得去向别人借，而且借了又不用还。”

索尔说：“这位猎人的确很聪明，但是……”

导师打断索尔的话说：“事实上借箭和借钱是一样的，作为一个聪明的人，要懂得利用银行的资金，或是和其他有资金的人合作，你就不会发愁没有资本了。”

“我想这不大能行得通，”索尔说，“因为我不知道有哪家银行愿意贷款给我。我没有抵押物，每月薪水只能剩下一点，甚至连一辆马车也没有……”

“如果你实在没有什么办法，为什么不去跟别人借钱呢！难道你认为开创事业，必须用自己的金钱吗？有些人不愿借钱，只想用自己的钱开创事业。但一个人起步时经费毕竟有限，即使有心扩充事业规模，也是心有余而力不足。如果你能运用别人财力开拓自己的事业，才算是会赚钱的人。”

“但是我一想到借钱就觉得不舒服，我不想欠人很多钱。”

“借来的钱也是一笔资产。你要懂得用别人的钱来生钱，才有机会积累一笔可观的财富。”

“借钱会给人带来很大的压力。”索尔说。

“当然，借的钱愈多压力就越大，但这并不是一件坏事，因为这样你就愈加努力经营，这是创造最大利润的动力。你看大多数的巨富，他们都有资产负债，这是因为他们的资金有不少是贷款得来的，所以你一定要学会借钱生钱，这样才能赚大钱呀。”

索尔想了想说：“会有人愿意借钱给我吗？我没有任何财产去向谁借呢？”

导师说：“想要别人提供资金，那么就一定要借得有意义。所以你必须要学会开口。”

“这恐怕不太容易吧。”索尔说。

“这是你绝对不应该再犯的一个错误。不要像大多数人那样连试都不试就放弃，这就是一事无成的原因。也不要像有些人，他们虽采取行动，但是不相信自己会成功，他们一开始

就是失败者。”

索尔想了想，终于鼓起勇气，说：“那么您能借钱给我吗？”

导师听到这里，高兴地笑起来：“这就是了，你一定要有先去试试的勇气，不然你自己都不相信自己，怎么能够获得成功呢？”

导师说着，从他的口袋里拿出了一沓钞票，这些钱在他的口袋里显然已经很久了。

“这是 3000 美元，它们于我已经毫无用处。”导师说着对这卷钞票投下了怀念的一瞥。

导师把钱交给索尔。索尔接下来，激动得双手发抖，他这辈子从来没有拿过这么多钱。索尔觉得这一切似乎都不真实，而是一个美好的梦，包括落在他手中的那一沓厚厚的钞票，和站在自己眼前的这位导师。但是，他又无法不相信这一切，手中厚厚的钞票真真切切地存在着，还有那位让他敬仰的导师也都活生生地立在他的眼前。让他产生近于疯狂的激情。索尔激动地涨红了脸，双手微微颤抖着。

“或许你觉得这笔钱来轻松，”导师说，“不过我告诉你，事实上，赚钱也没什么大困难。当然了，大多数人只有通过苦苦工作才能挣得这点钱。他们不明白，工作的惟一价值，是使我们心灵力量得以强劲。这就是他们失败的原因。”

索尔被这 3000 美元击中了，他内心里一直激动难平，对导师的话似乎听不进去了。（P272:）

P272: 事实上，借钱和借箭是一样的，作为一个聪明的人，你要懂得利用银行或者其他有钱人的资金。

5.9. 世界最伟大的事物

导师停顿了一会儿，用干枯的手指着那卷钞票说：“这笔钱，我要把它送给你……”

索尔睁大了眼睛。

“相信我，”导师用低沉的声音慢吞吞地说：“它就是上帝送到我们手上的一笔钱，不过，千万不要像圣经上的那个人一样，为了保住它而将它一直埋在土里，这是许多人容易犯的错，他们总是被恐惧所左右。你要知道，恐惧是我们最大的敌人，得到这笔钱的人若是把他的钱埋起来，就违背了生命丰饶的逻辑。”

导师完全沉浸于自己的慷慨话语之中。

“不过，这笔钱，又是一笔借款，”导师轻轻干咳一声，清了清嗓子继续说，“因为，或许多年以后，你也会遇见一个像你一样的青年，充满梦想，野心勃勃。你必须给他这笔钱去开创伟业。”

索尔思考了几秒钟后，诚恳地点了点头。

“当然了，那个雄心勃勃的青年在接受这笔钱时，也要向你承诺将这个秘诀传授下去。如果不能信守这个承诺，厄运就会来临。我相信你的诚实的品性，这就是为什么我放心地把这个秘密托付给你的原因。”导师满怀期望地看着索尔。

“谢谢您对我的信任，我不会辜负您的期望的。”索尔满怀感激地点头承诺。

导师欣慰地点了点头，接着说：“还有一件重要的事你必须知道……”

就在这时候，外面忽然刮起了一阵旋风，窗前的树叶在不停地抖动，拼命地敲打着外面的窗户。索尔不由得打了个寒噤。导师神秘地笑了，他站起身来。

“真好啊！”导师发出感慨。

“您说什么？”索尔好奇地问。

导师停顿了一下清清嗓子，然后用低沉的声音说：“大自然的奇妙之处就在于它能够主

宰世间万物，可以下雨，可以刮风，可以让人们看到蓝天白云，真了不起啊！索尔，你知道，对人来说，最了不起的弥足珍贵的东西是什么吗？”

索尔迷惘地摇摇头。

“自由，就是自由啊！钱财能带来自由。”

这时索尔想到一个问题，忍不住问道：“您为什么要告诉我这些？导师……”

“很简单，是你的梦想将你带到了我的身旁。”导师用锐利的眼睛看着索尔，意味深长地说。

“也许是吧。”索尔想了想说。但他还想探听究竟，于是继续追问：“可您为什么要这样做呢？”

“这就是一个哲学问题了。”

导师的脸上是庄严的神情。他的语调变得舒缓而诚恳，说：“每一个灵魂从一个生命旅行到另一个生命时是那么孤立无援，我们难道不需要互相帮助，来走完一生吗？”

导师昂首挺胸缓缓朝他走来。他虽然身材瘦小，但，索尔明显从他的眼里看到了一种神英才具有的圣洁的光辉。导师伸出右手拍了拍索尔的肩膀，用富有磁性的低沉声音说：“我们都是神的孩子，在大地上，我们都只能度过一生。”

导师说完这句话后转身走出了大门，四周顿时一片沉寂。（P276:）

P276: 你要让自己在创造财富的同时养成一种爱美的习惯，不仅只做成功的富翁，更应当是一个有高尚的审美能力的人。

5.10. 最后的嘱咐

索尔完全被导师的话惊呆了，他觉得这个老人愈来愈高大，愈来愈神秘。他需要仔细反复地回味他的话语。这时，仆人走到他的面前，他手中还拿着一封信件。

“打扰了，这是给你的信。”仆人将信恭敬地交给索尔，解释说：“我的主人希望你把它阅读完后再启程。不过，你离开时不用道别！”

“谢谢。”索尔同样恭敬地接过信。

索尔心情十分激动，而好奇心又促使他扯开信封。欣赏略显疲惫的字体顿时跃入眼帘。

亲爱的索尔：

我年轻时曾在一则北欧的童话中读过一个奇妙的故事。故事说的是一个衣衫褴褛的穷苦孩子，因为无家可归而来到一条船上栖身。一天晚上，他在梦中遇见一位智慧老人，这位老人告诉他如果将衣服放在海水里洗，将会有好运降临。早上醒来，他将信将疑地脱掉衣服在海水中清洗，令他惊奇的是，褴褛的衣服变成了黄金……

这个关于洗衣船的故事，是我一生中读到的最美好的故事。在我的青年时代，总是期待着找到这样一艘船来改变自己的人生，经过许多艰难而苦涩的岁月，我终于找到了它。从这以后，我就用它帮助那些需要帮助的人……

在我帮助的人当中，你可能是最后一位，因此我格外用心。我有许多财富，但最大的财富在费城的一座图书馆里，我要把图书馆中的所有藏书留给你。不要认为书籍对人生无用，要知道，一个人如果不向大脑补充营养，它就会退化，从而丧失智慧。

我希望你每个月至少要读两三本书，一定要确保读书时间，它与吃饭、睡觉一样不能减少。我想对你来说读书是件轻松的事，这对于磨练心灵和感性会有很大的作用。一边从有教养的书籍里获得新知识，一边从阅读书籍中磨练心灵。

不过,也不要因此而忽略了自己的思考。因为只有学会独立思考,才能解决自身的疑惑。

还有最重要的一点,就是在你创造财富的同时,一定要让高贵的品格与高尚的充实你的生命,你除了致力于实现梦想,还应当多感受自然界中呼啸的风声和大海的涛声,你要知道美是一种神圣的品性,生活在美的氛围中也就等于生活在幸福的氛围中。一个人越是能够在自然界、在生活中、在工作和休闲中、在外部世界和内心世界中感知美,那么他就越是接近上帝、接近于完美。你要让自己在创造财富的同时养成一种爱美的习惯,不仅只做成功的富翁,更应当是一个有高尚的审美能力的人。

事实上,当你的人格达到一定程度时,你的致富行动也将成为一种创造爱与美的行为,美也在净化和提升你的心灵。正是在对于人生不懈的追求中,正是在对人类和大自然的本质的神圣解释中,你的一生将充满了热忱和欢愉,你将因此而成为一个完美的人,在你致富的过程中体验完美的生命。

那些只知金钱而不会享受美的人,他们的生命缺少了养成高贵人格的一大要素。我不希望你最终成为一个轻视人格,只知崇拜金钱,唯利是图,不懂美为何物的成功者,如果你是这样一个人,那将是我的失败。希望你能拥有完美的生命,并将这种生命在人间广布开来,人们应该生活在一个美丽的世界,并终生享受着快乐。

至于我,已是老病相催,步入人生的垂暮之年。自从我们见面之后,我便试着将我在这一生中所采集到的智慧珍珠传授给你。

我相信,只要照着我所传授的去实践,在五年之内,你将成为百万富翁。

祝福你!

索尔颤抖着双手,将信从头到尾仔细地阅读,泪水顿时盈满了眼眶。他认识导师的时间虽然不长,但他已经深深地喜爱导师,就像喜爱自己的父亲。索尔小心翼翼地将信折好,放进口袋。

第二天,索尔离开了庄园。一个仆人把他带着来到海边,那里已经为他准备好一条大船。原来,海岛的北边还有一条海路可以通道大陆上,仆人把索尔送到了陆地,然后又开船返回了海岛。

索尔回到西部后,乘坐火车到了费城,按照导师给他的请柬的地址,他找到了那个富翁聚会的地方。那是一幢豪华的别墅,主人看了请柬之后,非常热情地接待了他。

索尔在这里结识了很多富翁。他们都是当时美国商界知名的人物,来自各个地方,有的经营房地产,有的经营金融业,他们中有很多人都曾经向导师请教过致富的秘诀。

在闲聊中,索尔认识了一个在芝加哥经营保险公司的富翁,两个人谈得很投机。这个富翁想把他的保险公司转让掉,然后去做房地产生意,索尔对他的保险公司非常感兴趣,于是芝加哥富翁同意以分期付款的方式低价转给索尔。就这样,索尔有了一家属于自己的公司。他将费城的那座图书馆搬到了芝加哥,一面读书,一面全心全意地经营保险业。

比导师所预料的还要好,索尔仅仅在三年之内就赚了一百万美元,而他的人生也发生天翻地覆的转变。

关于索尔的故事就到此结束了,我衷心期望读者,不要把它当作一本消闲之书。

H·荷西修士

作者简介

H·荷西修士（1816-1896 年），美国旧金山某教区修士。年轻时毕业于牛津大学神学院，之后一直在内华达及旧金山教堂供职，50 岁时开始撰写《洗衣船》一书，历时 8 年才得以印制成册，并迅速得到流传。他一生过着简朴而高贵的生活，博得了教区内人们广泛的尊敬。

励志书有：奥里森马登的《成功学原理》